



¿Por qué 4Life?
Tu Proyecto de Vida

4Life

JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™



Conoce tu Aliado Estratégico

Cada gran historia tiene su comienzo y éste es el nuestro

La historia de 4Life® comienza con dos distinguidos personajes: Los fundadores David y Bianca Lisonbee. Lo que comenzó como un simple deseo de mejorar el bienestar general de su familia, rápidamente se transformó en un cometido para proveer la oportunidad de una vida óptima a las personas en el mundo entero.



Haciendo buen progreso

Principios de los 1990s: David Lisonbee comienza su investigación.

1997: David tiene su visión en la biblioteca.

1998: 4Life abre la oficina central en Sandy, Utah.

1999: 4Life avanza en la tecnología de Transfer Factor hasta el punto de producir la formulación del primer producto de 4Life Transfer Factor Plus®.

2000: 4Life inaugura la primera oficina Internacional en Nueva Zelanda y se prepara para abrir oficina en Australia.

2001: 4Life abre Oficina en Japón.

2003: 4Life abre oficina en Korea y puntos de distribución en Rusia y Europa.

2004: 4Life abre Oficina en Singapur, México y Malasia.

2005: 4Life abre Oficina en Taiwán.

2006: 4Life abre Oficina en Tailandia y Filipinas.

2007: 4Life abre Oficina en Colombia y España.

2008: 4Life abre Oficina en la India.

2009: 4Life abre Oficina en Chile y Perú.

2010: 4Life abre Oficina en Costa Rica, Bolivia y Ecuador.

2011: 4Life abre Oficina en Indonesia.

2012: 4Life Italia anuncia oficina administrativa e Indonesia inaugura nuevo punto.

2013: 4Life se expande en México, Filipinas, Perú y abre oficina en Brasil.

2014: 4Life abre Oficina en Alemania.

David Lisonbee Fundador

La curiosidad incesante de David lo hace avanzar constantemente, él sabe lo que está haciendo. Ha guiado a otras empresas de mercadeo en red a la fama reiterada, sin olvidar el posicionamiento de 4Life® en el puesto N° 15 de la lista de la revista *Inc.* de empresas de propiedad privada de más rápido crecimiento. Incluso, David escribió en coautoría un libro sobre factores de transferencia, obtuvo una lista de patentes sin precedente y fue nombrado uno de los empresarios del año de Utah. Cuidado con David porque, una vez que empieza, no se detiene.



Bianca Lisonbee Cofundadora

Luego de conocer a Bianca, las personas simplemente desean intentarlo con más fuerza, hacer mejor las cosas y alcanzar una vida más exitosa. En otras palabras, ella inspira a la gente. Sí, es la cofundadora de 4Life y aportó a la empresa más de 20 años de experiencia en la industria, pero es el pensamiento creativo de Bianca el que la destaca. Al haber nacido en un barco mientras sus padres viajaban a los Estados Unidos, ella sabe lo que significa trabajar para alcanzar un sueño. Su intuición, sentido del humor y deseo de marcar la diferencia para el bien del mundo convierten a Bianca en una oradora favorita para los eventos de 4Life. Al igual que el barco en el que nació, nada puede hundirla.



Steve Tew Presidente y Director General Ejecutivo

Luego de conocer a Steve, puede ser que te olvides de que él es un Contador Público y comiences a compartir tus sueños y deseos más fervientes con él. ¿Por qué? Porque te transmite la confianza de que con 4Life no hay lugar al que no puedas llegar. La confianza personal que posee Steve proviene de décadas de experiencia. Él ha ocupado el cargo de Vicepresidente y Director General Financiero en ShapeRite Concepts, Park City Group, Mrs. Field's Cookies y Price Waterhouse Cooper. No hay empresas pequeñas en esa lista. Como puedes ver, Steve está acostumbrado a reorganizarlo todo, en todo el mundo.



Investigación y Desarrollo

Nuestro equipo interno de Investigación y Desarrollo está siempre en acción, explorando nuevos e innovadores medios para promover el bienestar a través del soporte al sistema inmunológico. Y por si eso no fuera suficiente, 4Life cuenta con un Consejo de Ciencias Médicas, formado de médicos, bioquímicos, expertos en inmunología, nutricionistas y creadores de nuevas fórmulas.



Nuestra Visión

4Life® se edificó sobre los cimientos de tres principios básicos: Ciencia, Éxito y Servicio.

Ciencia

Promoviendo un nivel superior en el bienestar y en la calidad de vida con lo último del revolucionario respaldo nutricional de los productos 4Life Transfer Factor®.



Éxito

Ofreciendo a las personas una oportunidad incomparable para lograr sus sueños y obtener su propia libertad financiera a través de la Oportunidad de 4Life y el Life Rewards Plan™.

Servicio

Haciendo los esfuerzos para edificar vidas, familias, y comunidades alrededor del mundo a través de la Oportunidad de 4Life y la labor humanitaria de Foundation 4Life®.

Nuestra Misión

El corazón de 4Life®—En el corazón de 4Life existe un interés genuino por ver a las personas sobresalir en todos los aspectos. Lo llamamos Juntos, Edificando Vidas™.

Juntos—Nuestro éxito depende de tu éxito. Existe una gran comunión entre los empleados de 4Life y los distribuidores que confirma la verdadera razón por la cual el trabajo en equipo es tan poderoso. Tú eres parte de algo—4Life.

Edificando—Cuando se trata de mejorar vidas, debes empezar contigo mismo. Al atesorar los productos y el Life Rewards Plan, te das cuenta de que no hay mejor compañía que 4Life para ayudarte a descubrir un fantástico respaldo para el bienestar general y un gran progreso financiero.

Vidas—Como Distribuidor de 4Life, tú adoptas la filosofía de que la vida de cada persona en el mundo es única e importante. Y estamos totalmente de acuerdo. En 4Life, nos enfocamos en las necesidades personales, motivación personal, y el cumplimiento personal de los sueños.

No existe límite en lo que podemos lograr cuando trabajamos juntos—dondequiera que un producto de 4Life sea vendido, cuando sea que un Distribuidor de 4Life presente la oportunidad, y cuando sea que los miembros del equipo corporativo de 4Life y distribuidores trabajen para alentar, elevar, e impulsar. *Juntos, Edificando Vidas™.* Eso es 4Life.

PRINCIPIOS CLAVES DE 4LIFE®

INTEGRIDAD
Haz lo que dices.

OBLIGACION MORAL
Terminas lo que empiezas.

CONFIABILIDAD
Manten la confianza de otros.

RESPECTO
Guarda las confidencias.

GRATITUD
Se agradecido por lo que los demás hacen.

RESPONSABILIDAD
Toma el control de tu vida.

CIVISMO
Desarrolla relaciones solidas.

El Life Rewards Plan

Cuando decidiste asociarte con 4Life®, elegiste la opción de un mejor futuro financiero para ti y tu familia. En este folleto aprenderás cómo serán tus pagos y cómo darle la estructura a tu negocio para aprovechar al máximo una gran oportunidad financiera, ahora y en el futuro.

Las tablas que aparecen en las páginas siguientes son una síntesis de cómo nuestro balanceado plan de compensación recompensa a los distribuidores que han calificado en su respectivo rango. Lee la tabla para entender los requisitos mínimos y porcentajes que se pagan en cada nivel. Reúnete con el líder de tu línea ascendente para un entrenamiento adicional en el plan de compensación.

Recuerda

- 4Life tiene uno de los más altos planes de pago de la industria -hasta un 64% de LP.
- Con el Power Pool es más fácil empezar.

Terminología 4Life:

Life Points o Puntos Personales (LP):

Todos los productos de 4Life® sujetos a comisiones tienen asignado un valor de puntos de Life Points.

Matriculador:

El matriculador es un distribuidor de 4Life® que inscribe personalmente a un nuevo distribuidor de 4Life® y/o Cliente Preferencial (consumidor) en su red, o línea descendente. El matriculador de un nuevo distribuidor puede ser también el patrocinador del nuevo distribuidor.

Patrocinador:

El patrocinador es la persona directamente arriba de un distribuidor, pero no siempre es la misma persona que el matriculador.

Rapid Rewards:

Es un bono pagado al distribuidor que matricule a un nuevo distribuidor y/o Cliente Preferencial (Consumidor). El valor del bono, es pagado separadamente al bono generacional, y es equivalente al 25% (o el 15% para el nivel asociado) del total de LP de la primera compra que realice el nuevo distribuidor matriculado y de todas las compras que realice el Cliente Preferencial (Consumidor).*

Volumen Principal (VP):

La suma del LP de todas las compras de:

- Clientes que tú inscribas.
- Clientes en tu página my4life.com

- Productos que tú compras para consumo personal o para revender por una ganancia.
- Clientes directamente en tu cuenta de distribuidor.

Volumen de 3 Niveles:

Tu volumen de 3 niveles se compone de tu LP personal, el volumen total de tus tres primeros niveles, y el volumen de los clientes de tu cuarto nivel.

Volumen Organizacional (VO):

La suma del LP de tus compras personales, de las cuentas de tus clientes, y el de todos los distribuidores en tu línea descendente. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

Línea (pierna):

Una línea seguida de patrocinador a patrocinador a patrocinador etcétera, en la organización. Cada distribuidor en la línea frontal es una pierna.

Nivel:

Capas de clientes preferidos y distribuidores en la línea descendente de un distribuidor en particular.

Líder4Life:

Esta opción de inscripción te permite recibir pagos en el nivel de Líder mientras que mantengas 100 LP personales como mínimo. Si no lo mantienes, bajarás al rango de asociado.

Programa de Lealtad:

Inscríbete en el programa al adquirir tus productos solicitando una orden de Lealtad

- Recibe hasta un 30% en Puntos Redimibles para Productos.
- Redime tus Puntos por Productos 4Life.
- Recibe un Producto de Lealtad del mes, al mantener una orden mensual de 125 LP o más con el ¡Programa de Lealtad!.

Reembolso Personal:

Recibe un reembolso del 25% con respecto al volumen personal que excede el mínimo requerido de 100 LP (Life Points) de compras mensuales.*

* Los pagos del Rapid Rewards se realizan al día siguiente hábil, siempre y cuando hayan enviado a 4Life la documentación requerida.

REQUISITOS

	Asociado	Líder	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
Volumen Principal (VP) Mensual	50	100	100	100	100	100	100
Distribuidores inscritos personalmente con 100 VP/mes (la mitad debe estar en tu línea frontal)	0	4	6	8	10	12	12
LP* mensual en tus tres primeros niveles sin compresión	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Línea**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciales	3 Diamantes Internacionales***	3 Diamantes Internacionales Oro
Volumen Organizacional mensual (VO)	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	250,000	1,000,000

*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del distribuidor.

** Las líneas deben ser separadas y tener como mínimo un distribuidor en el rango indicado o un rango superior. Los distribuidores que califican en las líneas no tienen que estar en el primer nivel.

***Deben tener por lo menos 3 Líneas de Diamantes internacionales, cada uno por lo menos 50.000 LP para calificar.

INCENTIVOS



COMISIONES	BONOS			BONOS			BONOS
	Bono del Power Pool y Great Escape de 4Life (3% del LP* de la empresa)			Bono del Premier Pool (2% del LP* de la empresa)			Bono del Platinum Pool (1% de LP* de la empresa)
1er Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2° Nivel	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3er Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generación			6%**	12%	12%	12%	12%
5ª Generación				3%	3%	3%	3%
6ª Generación				3%	3%	3%	3%
7ª Generación					2%	2%	2%
8ª Generación					2%	2%	2%
9ª Generación						2%	2%
10ª Generación						2%	2%

Los Infinity Payout de 4Life para cada generación continúan siendo pagados hasta que se interrumpan por otro distribuidor de posición similar o superior. Por lo tanto el Life Rewards Plan de 4Life continúa proporcionándote incentivos más allá de 10 niveles. Este aspecto exclusivo del Life Rewards Plan puede superar ampliamente el pago de otras empresas de redes de mercadeo.

INFINITY PAYOUT ∞

AVANCE DE RANGO

Conforme construyas tu negocio y compartas los productos 4Life®, deberás seguir trabajando para alcanzar rangos más altos. Recuerda que tu comisión mensual se basa en el volumen organizacional de tu línea descendente de distribuidores. Cuando obtengas avances de rango, disfrutarás de un mayor potencial de ingresos.



1er Nivel	2%	2%	2%
2° Nivel	25%	25%	25%
3er Nivel	5%	5%	5%
4ª Generación		6%	12%
5ª Generación			3%
6ª Generación			3%

INFINITY PAYOUT ∞

*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del distribuidor.

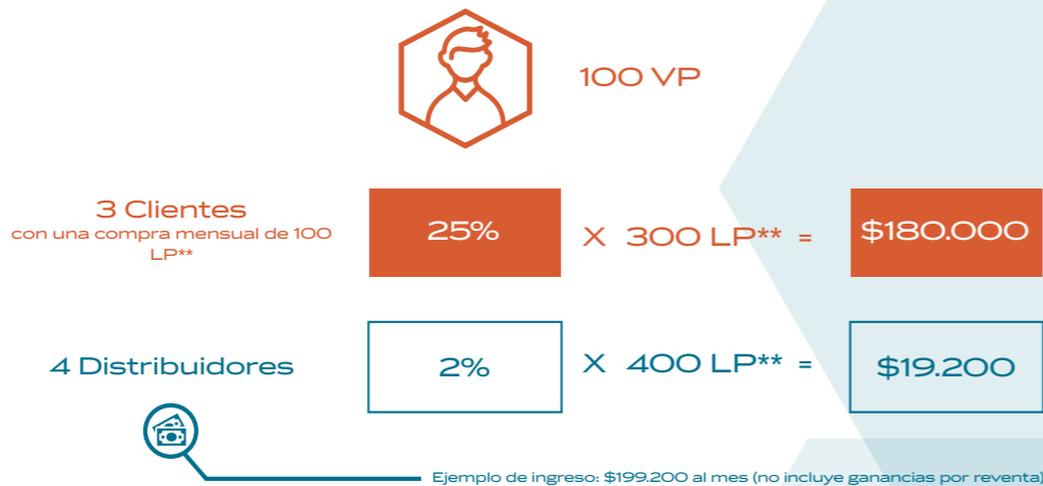
**Cuando se paga el 6% a un Diamante, el 6% adicional se paga al siguiente Diamante Presidencial o superior en la línea ascendente. Esto se llama Pase Infinito.

LÍDER

De acuerdo al Life Rewards Plan™ una vez que calificas en el rango de Líder, eres elegible para recibir pagos por tus tres primeros niveles. Si te inscribes como Líder 4Life® con una orden mínima de 100 VP, continúas recibiendo pagos del rango de Líder siempre y cuando mantengas una compra mensual mínima de 100 VP*.

Requisitos:

- Mantener un mínimo de 100 VP al mes
- Inscribir personalmente por lo menos a cuatro distribuidores, dos de los cuales deben estar en tu línea frontal, y que a su vez mantengan un mínimo de 100 VP mensual



*Las ganancias de los distribuidores pueden variar como resultado de varios factores. Las declaraciones de ganancias hechas en este folleto no tienen la intención de garantizar un resultado específico, sólo pretenden ilustrar lo que es posible en base a un amplio rango de datos históricos, y la dedicación personal y habilidades de cada distribuidor 4Life. Todas las referencias a determinadas ganancias, ya sean implícitas o declaradas, a través del Life Rewards Plan se presentan únicamente a modo de ejemplo.

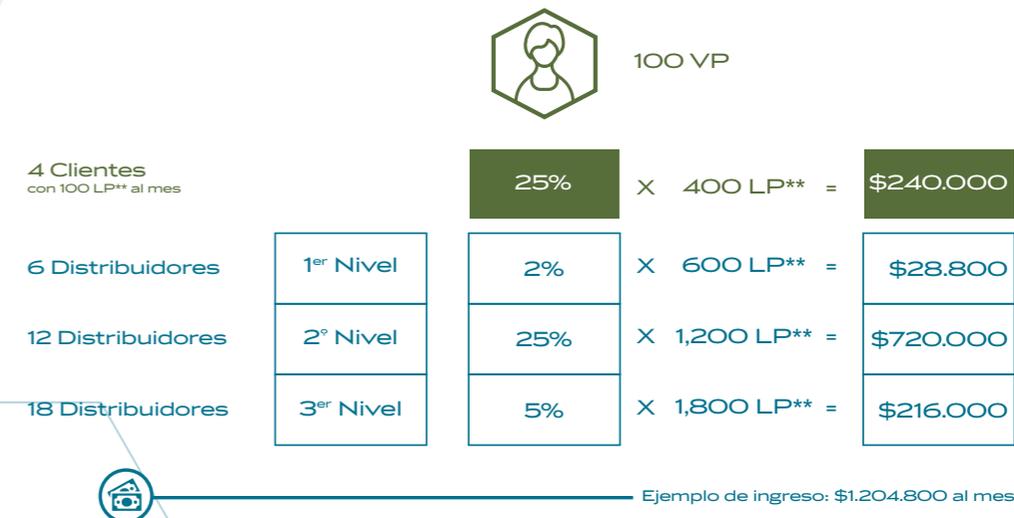
**LP: el valor de venta comisionable asignado a cada producto 4Life®

DIAMANTE

Como Diamante, comienzas a calificar para recibir Pagos Infinitos, es decir, tendrás un potencial de ganancias adicionales. Conforme compartas productos, tendrás la capacidad de ganar más dinero y de hacer crecer tu organización.*

Requisitos:

- Mantener un mínimo de 100 VP al mes
- Inscribir personalmente a un total de seis distribuidores, tres de los cuales deben estar en tu línea frontal, y todos mantener un mínimo mensual de 100 VP
- Acumular un volumen mensual de 3,000 LP en tus tres primeros niveles sin compresión



*Las ganancias de los distribuidores pueden variar como resultado de varios factores. Las declaraciones de ganancias hechas en este folleto no tienen la intención de garantizar un resultado específico, sólo pretenden ilustrar lo que es posible en base a un amplio rango de datos históricos, y la dedicación personal y habilidades de cada distribuidor 4Life. Todas las referencias a determinadas ganancias, ya sean implícitas o declaradas, a través del Life Rewards Plan™ se presentan únicamente a modo de ejemplo.

**LP: El valor de venta comisionable asignado a cada producto 4Life®

DIAMANTE PRESIDENCIAL

En 4Life®, ser Diamante Presidencial te convierte en el presidente de tu propia compañía, asumiendo la responsabilidad de asegurar que todo tu equipo trabaja para lograr el objetivo común. La solidez con la que hayas construido esta base al compartir los productos 4Life, te permitirá alcanzar el rango de Diamante Internacional y los subsiguientes.*

Requisitos:

- Mantener un mínimo de 100 VP al mes
- Inscribir personalmente a un total de ocho distribuidores, cuatro de los cuales deben estar en tu línea frontal, y todos mantener un mínimo mensual de 100 VP
- Acumular un volumen mensual de 10,000 LP en tus tres primeros niveles sin compresión
- Contar con dos piernas con un Diamante calificado en cada una

		100 VP		
5 Clientes con 100 LP** al mes		25%	X 500 LP** =	\$300.000
8 Distribuidores	1er Nivel	2%	X 800 LP** =	\$38.400
36 Distribuidores	2° Nivel	25%	X 3,600 LP** =	\$2.160.000
64 Distribuidores	3er Nivel	5%	X 6,400 LP** =	\$768.000
100 Distribuidores	4° Generación	12%	X 10,000 LP** =	\$2.880.000



Ejemplo de ingreso: \$6.146.400 al mes

*Las ganancias de los distribuidores pueden variar como resultado de varios factores. Las declaraciones de ganancias hechas en este folleto no tienen la intención de garantizar un resultado específico, sólo pretenden ilustrar lo que es posible en base a un amplio rango de datos históricos, y la dedicación personal y habilidades de cada distribuidor 4Life. Todas las referencias a determinadas ganancias, ya sean implícitas o declaradas, a través del Life Rewards Plan™ se presentan únicamente a modo de ejemplo.

**LP: El valor de venta comisionable asignado a cada producto 4Life®

Conoce los programas e Incentivos que te ofrece 4Life

El Power Pool es una herramienta que te permite tener un bono adicional al plan de pagos convencional, dándote el 2% del total de LP's mundial generados por la compañía, gracias a las personas que matricules en el mes*.

¿Por qué utilizar el Power Pool?

- Obtén el bono rápido y califica para el sorteo de un viaje** a un lugar exótico.
- Construye tu organización rápidamente (¡fácil de duplicar!).
- Alcanza el rango de Diamante rápidamente.

Califica para el Power Pool

Así calificas para el Power Pool:

- Debes mantener un mínimo de 100 LP cada mes.
- Inscribe por lo menos a tres distribuidores cada mes***.
- Cada distribuidor necesita tener un mínimo de 100 LP sus dos primeros meses consecutivos.

* Los pagos varían cada mes en base a un porcentaje (2%) del total de Life Points (LP) generados a nivel mundial.

**Para mayor información sobre el Great Escape envía tus preguntas al correo electrónico greatescape@4life.com.

*** Todos deben enviar la siguiente documentación a la oficina de 4Life, a más tardar 30 días calendario después de haber creado el código: contrato, cédula, RUT e información bancaria.



PRIMER MES



SEGUNDO MES



¡Participa en el Power Pool! enseña a tus líderes a hacer lo mismo y cosecharás los beneficios de un negocio exitoso.



Recibe al año hasta 1,200 Puntos Redimibles para productos, si aprovechas el máximo los beneficios del Programa de Lealtad.

¿Qué harás con tus productos de Lealtad Mensual?

- Recompensarte (Venderlos y ganar un poco más)
- Disfrutarlos tú mismo
- Compartirlos con un amigo y/o prospecto

INSCRÍBETE

en el Programa de Lealtad de 4Life® adquiere tus productos favoritos solicitando tu orden de lealtad.



RECIBE

hasta un 30% en Puntos Redimibles para productos.



REDIME

tus Puntos por los productos que desees.



ADEMÁS

recibirás un Producto de Lealtad del mes, si mantienes tu orden mensual de 125 LP con el ¡Programa de Lealtad!.



FORMAS DE GANAR

“Debes trabajar para alcanzar un Incentivo como el Great Escape. Cada viaje es valioso, porque además de diversión, es el reconocimiento a tu gran esfuerzo y trabajo”.

Nathan Larsen Vice-Presidente de Desarrollo de Campo

RANGO PARA CALIFICACIÓN	PERÍODO DE CALIFICACIÓN	CALIFICACIÓN A NIVEL ORGANIZACIONAL	
		VOLUMEN	Y PIERNAS DE LA ORGANIZACIÓN
Diamante Presidencial*	Tres veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional*	Dos veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional		Acumular 100,000**	
Diamante Internacional		Acumular 150,000–200,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 15,000 LP cada una
Diamante Internacional		Acumular 200,000–250,000**†	Tres piernas diferentes con un mínimo de 30,000 LP cada una

Califica al Power Pool y obtén la oportunidad de participar en el sorteo de Great Escape.

*Debe cumplir la calificación por primera vez.

**Debe cumplir la calificación por primera vez. (El distribuidor debe calificar en el rango especificado durante el mismo mes en que alcanzó el volumen requerido).

†Los distribuidores con un volumen organizacional mayor de 250,000 LP deberán trabajar para calificar para el Gold Getaway.

Foundation 4Life®

Creando un legado de servicio

Foundation 4Life® fue creada en el 2006 para edificar vidas, familias y comunidades donde quiera que 4Life realiza el negocio, con un enfoque particular en los niños de todo el mundo: nutrición, educación y crecimiento personal.

Unidos en Servicio

Cuando te asocias con 4Life, tienes la oportunidad de servir a otros de varias formas. Visita <http://www.foundation4life.org/es> y conoce cómo participar.



Donación Aldeas S.O.S.
Cartagena 2015



Fundación Jardín de la
Niña María
Bogotá 2014

Sabías Qué...

4Life Research™ fue fundada por David y Bianca Lisonbee en 1998 en Utah, EE. UU.

Ejecutivos Experimentados - Juntos, nuestro equipo de ejecutivos acumulan más de un siglo de experiencia. Récord Comprobado—Después de tan sólo cinco años de haber sido fundada 4Life fue ubicada en la posición número 15 de las compañías privadas de más rápido crecimiento en los Estados Unidos, por la revista Inc. 500.

Un Consejo de Ciencias de Médicas Experimentado (HSAB) - Nuestro equipo de Investigación y Desarrollo combinado con nuestro HSAB ofrece más de doscientos años de experiencia en la investigación, numerosos estudios científicos, y un exitoso desarrollo de productos. Nuestro HSAB está compuesto de médicos, bioquímicos, expertos en inmunología, nutricionistas, y formuladores.

Una Industria Próspera - La industria del mercadeo en red está creciendo rápidamente alrededor del mundo con más de 50 millones de personas generando actualmente más de \$100 billones de ingresos.

Ingreso Residual - El poder del plan de compensación de 4Life radica en generar un ingreso residual continuo al construir una red de distribuidores y consumidores y recibir ingresos de sus esfuerzos. Tus ingresos no están limitados sólo por tus esfuerzos personales, sino que son ahora poderosamente impulsados por los esfuerzos de otros. Tú tienes éxito al ayudar a otros a tener éxito.

Crecimiento Ilimitado - Cuanto más desarrollas tu negocio, mayor es el pago que recibes. A diferencia de tu trabajo tradicional, el éxito aumenta con tu actividad porque puedes desarrollar tu negocio en más de 40 países en los que 4Life® tiene presencia. Como si fuera poco tienes un crecimiento local porque 4Life Colombia cuenta con seis oficinas a nivel nacional en las principales ciudades del país: Bogotá, Cali, Barranquilla, Medellín, Pereira, y Bucaramanga.

Un Balanceado y Único Life Rewards Plan - Con 4Life recibirás el beneficio de uno de los planes de pago más altos y singulares de la industria—hasta un 64% de LP. El Life Rewards Plan™ recompensa grandemente al constructor del negocio que está iniciando, al que invierte medio tiempo y al que ya trabaja profesionalmente.

Bogotá

Carrera. 15 No. 98 - 42 Lc. 101
Barrio Chicó.

Cali

Calle. 9 No. 48 - 81 Piso 2 Lc. 227
Centro Comercial Palmetto Plaza.

Barranquilla

Calle 74 No. 56 - 36 Lc. 102
Centro Empresarial INVERFIN.

Medellín

Carrera 43A (Av. El Poblado) con Cl. 30
Lc. 2104 Centro Comercial Premium Plaza.

Pereira

Calle 15 No. 13 - 110 Lc. 123 - 124
Centro Comercial Pereira Plaza.

Bucaramanga

Carrera. 28 No 51 - 06
Barrio Sotomayor

Contáctanos

PBX: (1) 2191600 o a la línea gratuita nacional 01 8000 116010

Escríbanos al e-mail: colombia@4life.com

www.4life.com/colombia

www.facebook.com/4LifeResearchColombia



JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

Para más información de los productos de 4Life
y la oportunidad de 4Life, contactar a:

Contáctate con:

Nombre empresario: _____

Tel. Fijo: _____ Tel. Celular: _____

Correo: _____