

LIFE REWARDS BASICS



Life

JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

©2016 EU.pt

O seu guia para o Life Rewards Plan™



PORTUGAL

O LIFE REWARDS PLAN™

Se decidiu tornar-se distribuidor 4Life® é porque está preparado para assumir o controlo do seu futuro financeiro. Na 4Life, os seus rendimentos dependem integralmente das suas ações e das ações da sua equipa.

Neste folheto poderá ficar a conhecer os elementos essenciais do nosso plano de compensações, o *Life Rewards Plan™*, e a forma de receber os seus pagamentos. Este é o guia para o êxito com o seu negócio 4Life.



APROVEITE A VIDA

- Estabeleça e concretize os seus objetivos financeiros
- Usufrua de férias de luxo com os seus entes queridos
- Contribua para a sua comunidade
- Ligue-se aos membros da sua equipa e conquistem juntos os vossos objetivos



OS BENEFÍCIOS

- Receba pagamentos por vender produtos baseados na ciência
- Aproveite o apoio de uma empresa sólida e internacional
- Gera ganhos 24 horas por dia, todos os dias do ano
- Aprenda com uma equipa de pessoas que estão sempre dispostas a ajudá-lo
- Utilize ferramentas profissionais de formação que o vão orientar desde o primeiro momento até atingir o êxito
- A 4Life oferece-lhe um dos planos de compensações mais generosos da indústria, que paga até 64% de LP sujeitos a comissão.
- Receba produtos grátis com o Loyalty Program.

VAMOS COMEÇAR

Enquanto distribuidor 4Life® poderá construir o seu próprio negócio de forma a permitir-lhe alcançar os seus objetivos pessoais e financeiros. Independentemente do facto de apenas querer obter um rendimento adicional com uma atividade complementar, ou de querer desenvolver o seu negócio como um trabalho a tempo inteiro que lhe permita deixar o seu emprego atual e criar um futuro em segurança, é importante que escolha a estratégia que funcione melhor para si.

ESTRATÉGIAS

Desenvolva parcerias de negócio

À medida que for desenvolvendo o seu negócio, selecione os parceiros que deseja ter na sua linha frontal. Estes irão ajudá-lo a concretizar os seus objetivos e contribuirão para o êxito do seu negócio.

Contactos diários

É importante definir o número diário de pessoas com as quais deseja partilhar os produtos e a oportunidade financeira da 4Life.

Faça prospeção

Organize reuniões frequentes para partilhar os produtos 4Life. No seu Kit de Boas-vindas da 4Life encontrará um formulário simples para o fazer. Também poderá pedir aconselhamento ao seu líder ascendente.

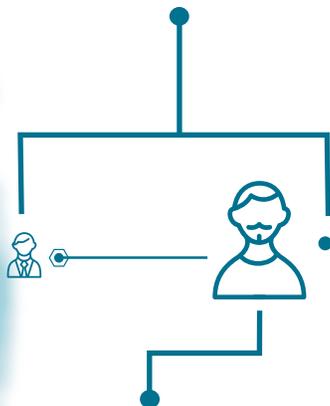
Construa uma base de clientes

Nem todas as pessoas vão querer desenvolver a oportunidade de negócios proporcionada pela 4Life, mas a 4Life tem um produto para cada necessidade. Construir uma base sólida de clientes é essencial para fazer crescer o seu negócio.

Aproveite as recompensas

A 4Life oferece-lhe generosas recompensas com programas de incentivos de produtos, como o *Loyalty Program* para gerar crescimento a curto e a longo prazo.

LINHA ASCENDENTE
Distribuidores que estão
posicionados diretamente acima de si.



RECRUTADOR
Pessoa que o inscreveu
como distribuidor da 4Life®.
Também poderá ser
o seu patrocinador.

PATROCINADOR
É a pessoa que está situada
imediatamente acima de si
na sua linha ascendente.
Também poderá ser
o seu recrutador.

LINHA DESCENDENTE
A linha de distribuidores
diretamente abaixo de si.



VOLUME DE TRÊS NÍVEIS
É composto pelo seu Volume
Principal (VP) total e pelo VP
dos seus distribuidores nos
seus primeiros três níveis. Este
volume é muito importante para
se qualificar num patamar
mais elevado.

**LINHA
FRONTAL**
O seu primeiro nível de
distribuidores que tiver
patrocinado.

CLIENTE
As pessoas que não estão
interessadas na oportunidade
dos produtos 4Life e que são
uma parte essencial do
seu negócio*.

PERNA
Uma parte da sua linha
descendente que começa com um
distribuidor que tiver patrocinado
e continua com os distribuidores
situados abaixo dele.

* Os clientes devem ser inscritos e
patrocinados pelo mesmo distribuidor.

TERMOS IMPORTANTES

Life Points (LP)

Todos os produtos da 4Life®, com exceção dos incentivos e das ferramentas, têm um valor atribuído em Life Points ou LP, que serve para calcular as comissões dos distribuidores.

Volume Principal (VP)

É a soma de LP de todas as compras relativas a:

- Clientes que inscrever.
- Compras efetuadas na sua página my4life.
- Produtos que comprar para seu consumo pessoal ou para revenda.
- Compras efetuadas por clientes diretamente com o seu código pessoal.

Volume Organizacional (VO)

A soma de LP de todas as suas compras pessoais e de todas as contas dos seus clientes e distribuidores na sua linha descendente. Este volume é um dos requisitos de qualificação para um patamar mais elevado.

Rapid Rewards

Receba uma comissão de 25% do seu Volume Principal (VP) superior a 100LP* e 25% do total de pontos da primeira encomenda que for efetuada por cada novo distribuidor que inscrever pessoalmente e 25% de todas as compras dos seus clientes. A transferência será efetuada no dia útil seguinte quando se qualificar como líder ou num patamar superior.

Loyalty Program

- Adquira os seus produtos preferidos solicitando o envio automático e receba até 30% em Crédito para Produtos.
- Converta o seu Crédito em Produtos pelos produtos 4Life que desejar.
- Oferta: receba ainda o produto do mês se mantiver uma encomenda de envio automático mensal de pelo menos 125 LP.

Compressão

Os distribuidores da sua linha descendente que não efetuem a sua compra mensal são retirados para efetuar o cálculo da sua comissão desse mês.

* O pagamento do primeiro e do segundo nível estão invertidos.

** As percentagens de pagamento do primeiro e do segundo nível da primeira encomenda de LP estão invertidos. O distribuidor que inscrever o novo Distribuidor recebe 25% e o distribuidor imediatamente acima recebe 2%. O distribuidor seguinte na linha ascendente recebe 5%. O restante pagamento continua de acordo com o plano até que todos os níveis sejam pagos (isto apenas se aplica nas primeiras encomendas).



COMO É CONSTITUÍDO O MEU PAGAMENTO?

Desde o distribuidor principiante até ao líder mais destacado da 4Life®, o *Life Rewards Plan™* disponibiliza oportunidades de compensação idênticas para todos.

Ganhos obtidos com a revenda:

Comece por adquirir produtos 4Life a preços de grossista e revenda-os com uma margem. Se adquirir pacotes de produtos poupará mais e o seu potencial de margem de revenda será superior.

Comissões e Rapid Rewards

A sua comissão mensal resulta da soma dos LP de todos os produtos que tiverem sido vendidos na sua organização. Enquanto distribuidor beneficia das generosas comissões pagas pela 4Life, até 64% do volume suscetível de comissão. Adicionalmente poderá receber a sua primeira comissão no dia útil seguinte!



Trabalho em equipa

À medida que a sua organização crescer, as suas comissões serão calculadas com base no seu volume organizacional e no seu patamar. O volume organizacional corresponde aos LP gerados por todas as compras de produtos sujeitos a comissão que você e toda a sua linha descendente tiverem adquirido. Ao construir o seu negócio, avançará do patamar e a sua organização e volume de três níveis continuará a crescer.

Incentivos adicionais

Os distribuidores têm possibilidade de se qualificarem para ganhar viagens de incentivo para destinos exóticos (Great Escape)*, bem como sorteios de dinheiro em numerário e outros incentivos.

* Menos de 1% dos distribuidores 4Life qualificam-se para viagens de incentivo.

Pagamentos Infinitos

O poder dos Pagamentos Infinitos da 4Life é a sua capacidade para pagar múltiplas gerações a partir do patamar Diamante. Este aspeto único do *4Life Rewards Plan™* poderá exceder o número de pagamentos em profundidade em comparação com os efetuados por outras empresas multinível. O pagamento efetuado por cada geração continua por um número infinito de níveis até encontrar um distribuidor de patamar similar ou superior, caso em que começará a receber o pagamento da geração seguinte ganha.

Loyalty Program

Receba produtos grátis ao participar no *Loyalty Program* da 4Life. Receba até 30% em crédito de pontos para converter nos Produtos 4Life que desejar. Adicionalmente, quando efetuar uma encomenda igual ou superior a 125 LP com o *Loyalty Program*, receberá o produto do mês gratuitamente com a sua encomenda do mês seguinte. Visite www.4life.com/lealtad para se inscrever.

Bónus

A sua comissão por bónus mensais, representa o seu principal rendimento enquanto distribuidor e é calculada com base no seu patamar e no volume da sua organização.

Power Pool

O *Power Pool* permite aos distribuidores da 4Life receberem uma percentagem dos lucros da empresa. Este programa recompensa os distribuidores que se qualificarem, distribuindo 2% do volume total de Life Points (LP) da empresa. Poderá qualificar-se quando inscrever três novos distribuidores cujas compras de produtos atinjam um Volume Principal de pelo menos 100 VP em cada um dos seus primeiros dois meses e desde que as suas próprias compras de produtos também atinjam os 100 VP durante esses mesmos meses.**

** Para ganhar o *Power Pool* em Espanha, na Alemanha, Itália e em Portugal, para além destes requisitos, quer o titular quer os novos distribuidores inscritos deverão ter comprado o Kit Empresarial e ter enviado a respetiva documentação para se inscrever como Distribuidor. Para mais informação deverá contactar o serviço de apoio ao Distribuidor europeu.

ÊXITO EM VENDAS

TODOS PODEM BENEFICIAR
COM OS PRODUTOS 4LIFE,
AINDA QUE NÃO ESTEJAM
INTERESSADOS NA
OPORTUNIDADE
DE NEGÓCIO.



🌀 Vantagens de vender produtos 4Life®:

- Ganhe um bônus de 25% com a compra de produtos ao cumprir os requisitos aplicáveis.
- Partilhe os benefícios dos produtos exclusivos 4Life Transfer Factor™.
- Construa uma base sólida de clientes.
- Receba pagamentos *Rapid Rewards* no dia útil seguinte.
- Ganhe rendimento extra ao revender os produtos recebidos através do *Loyalty Program*.

CONSELHOS DE VENDAS:

- ① Utilize as nossas ferramentas exclusivas para partilhar os produtos 4Life® com terceiros. Quando os seus clientes reconhecerem as vantagens de adquirir os produtos 4Life, converter-se-ão em excelentes embaixadores dos produtos
CONSELHO: Adquiria as suas ferramentas em 4life.com.
- ② Adquiria os pacotes de produtos 4Life® do do *Loyalty Program* para revenda.
- ③ Mantenha-se em contacto com os seus clientes através das redes sociais e do correio eletrónico. Avise-os quando efetuar um pedido de um produto e lhes entregar um catálogo de produtos em conjunto com os seus pedidos.
- ④ Partilhe com clientes potenciais a sua página my4life.com para que possam efetuar encomendas e recebê-las diretamente na sua morada.**
*Atualmente (maio de 2016) os países europeus para os quais se envia o produto através da página my4life.com são Alemanha, Espanha, Noruega e Portugal.
- ⑤ Seja um utilizador exemplar dos produtos 4Life e converta-se no “produto do produto” para que assim possa compreender melhor as necessidades dos seus clientes. Coloque perguntas acerca do seu estilo de vida e quanto aos seus objetivos, sugerindo soluções com produtos. Por exemplo: se o seu vizinho estiver envolvido num programa de preparação física, sugira-lhe que adicione PRO-TF™ ao seu programa de treino.
- ⑥ Organize uma reunião em sua casa. Tenha produtos para vender, bem como catálogos e cartões de visita com a sua informação de contacto e com o endereço da sua página my4life.com para partilhar.



REQUISITOS



Associado



Líder



Diamante



Diamante
Presidencial



Diamante
Internacional



Diamante
Internacional
Ouro



Diamante
Internacional
Platina

	Associado	Líder	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Ouro	Diamante Internacional Platina
VP mensal*	50	100	100	100	100	100	100
Distribuidores inscritos a nível pessoal com 100 VP/mês (metade deverá situar-se na sua linha frontal)	0	4	6	8	10	12	12
LP mensal nos seus três primeiros níveis sem compressão	0	0	3.000	10.000	20.000	20.000	20.000
Pernas**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciais	3 Diamantes Internacionais***	3 Diamantes Internacionais Ouro
Volume Organizacional mensal (VO)	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	250.000	1.000.000

* Volume Principal (VP): a soma de LP de todas as compras de clientes que inscrever, as compras efetuadas na sua página my4life.com, relativamente a produtos que adquirir para consumir ou revender e de clientes efetuadas diretamente através da sua conta de distribuidor.

** As pernas deverão ser independentes e ter pelo menos um distribuidor no patamar assinalado ou superior. Não é necessário que os distribuidores que se qualificarem nestas pernas estejam na sua linha frontal.

*** Para se qualificar deverá contar com pelo menos três pernas e cada uma delas deverá ter um Diamante Internacional, com pelo menos 50.000 de VO numa delas.

INCENTIVOS



Associado



Líder



Diamante



Diamante
Presidencial



Diamante
Internacional



Diamante
Internacional
Ouro



Diamante
Internacional
Platina

COMISSÕES

COMISSÕES	BÓNUS							
	Bónus do Power Pool e Great Escape da 4Life (3% dos LP* da empresa)				Bónus Premier Pool (2% de LP* da empresa)		Bónus do Platinum Pool (1% de LP* da empresa)	
1º Nível	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2º Nível	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3º Nível		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Geração			6%*	12%	12%	12%	12%	12%
5ª Geração				3%	3%	3%	3%	3%
6ª Geração				3%	3%	3%	3%	3%
7ª Geração					2%	2%	2%	2%
8ª Geração					2%	2%	2%	2%
9ª Geração						2%	2%	2%
10ª Geração						2%	2%	2%

O poder dos Pagamentos Infinitos da 4Life é a sua capacidade para pagar múltiplas gerações a partir do patamar Diamante. Este aspeto único do 4Life Rewards Plan™ poderá exceder o número de pagamentos em profundidade em comparação com os efetuados por outras empresas multinível. O pagamento efetuado por cada geração continua por um número infinito de níveis até encontrar um distribuidor de patamar similar ou superior, caso em que começará a receber o pagamento da geração seguinte ganha.

*LP: O valor de venda "susceptível de comissão" atribuído a cada produto 4Life

*Quando se pagam os 6% a um Diamante, os 6% adicionais serão pagos ao Diamante Presidencial seguinte ou superior na linha ascendente. A isto chama-se "Passe Infinito".

∞
INFINITO

SUBIDA DE PATAMAR

À medida que for construindo o seu negócio e partilhar os produtos 4Life®, deverá continuar a trabalhar para atingir patamares mais elevados. Lembre-se que as suas comissões mensais se baseiam no volume organizacional da sua linha descendente de distribuidores. À medida que avança de patamar usufruirá de um potencial de rendimento superior.

1º Nível
2º Nível
3º Nível
4ª Geração
5ª Geração
6ª Geração



Líder



Diamante



Diamante
Presidencial

2%	2%	2%
25%	25%	25%
5%	5%	5%
→	6%	12%
→	→	3%
→	→	3%

INFINITO

○ LÍDER

De acordo com o *Life Rewards Plan*™, ao qualificar-se no patamar de Líder, terá possibilidade de receber pagamentos pelos seus primeiros três níveis. Se se inscrever como Líder 4Life® com uma encomenda mínima de 100 VP, continuará a receber pagamentos do patamar de Líder, desde que mantenha uma compra mensal mínima de 100 VP. Também poderá adquirir uma página web pessoal inscrevendo-se em my4life.com.*

Requisitos:

- Manter um mínimo de 100 VP por mês
- Inscrever pessoalmente um mínimo de quatro distribuidores, dois dos quais deverão estar na sua linha frontal e que por seu turno mantenham um mínimo de 100 VP mensal.



100 VP

3 Clientes
com 100 LP** por mês**

25%

X

300 LP**

=

\$75 USD

4 Distribuidores

2%

X

400 LP**

=

\$8 USD



Exemplo de rendimento: \$83 USD por mês (Não inclui os ganhos com a revenda)

* Os ganhos dos distribuidores podem variar em função de diversos fatores. As declarações relativas aos ganhos, efetuadas neste folheto não garantem qualquer resultado específico, apenas pretendem ilustrar resultados possíveis tendo por base um amplo leque de dados históricos, bem como a dedicação pessoal e as competências de cada distribuidor 4Life. As referências efetuadas a determinados ganhos, quer expressas quer implícitas, através do *Life Rewards Plan* são apresentadas a título meramente ilustrativo.

** LP: o valor de venda "suscetível de comissão" atribuído a cada produto 4Life®

DIAMANTE

Como Diamante, começa a qualificar-se para receber Pagamentos Infinitos, ou seja, terá um potencial para ganhos adicionais. À medida que partilhar produtos, terá capacidade para ganhar mais dinheiro e para fazer crescer a sua organização.*

Requisitos:

- Manter um mínimo de 100 VP por mês
- Inscrever pessoalmente um total de seis distribuidores, três dos quais deverão estar na sua linha frontal, e todos com 100 LP** por mês
- Acumular um volume mensal de 3 000 LP nos seus três primeiros níveis sem compressão

4 Clientes
com 100 LP** por mês

6 Distribuidores

12 Distribuidores

18 Distribuidores

1º Nível

2º Nível

3º Nível



100 VP

25% X 400 LP** = \$100 USD

2% X 600 LP** = \$12 USD

25% X 1.200 LP** = \$300 USD

5% X 1.800 LP** = \$90 USD



Exemplo de rendimento: \$502 USD por mês

* Os ganhos dos distribuidores podem variar em função de diversos fatores. As declarações relativas aos ganhos, efetuadas neste folheto não garantem qualquer resultado específico, apenas pretendem ilustrar resultados possíveis tendo por base um amplo leque de dados históricos, bem como a dedicação pessoal e as competências de cada distribuidor 4Life. As referências efetuadas a determinados ganhos, quer expressas quer implícitas, através do Life Rewards Plan são apresentadas a título meramente ilustrativo.

** LP: o valor de venda "susceptível de comissão" atribuído a cada produto 4Life®

DIAMANTE PRESIDENCIAL

Na 4Life®, ser Diamante Presidencial transforma-o no presidente da sua própria empresa, assumindo a responsabilidade por assegurar que toda a sua equipa trabalha para atingir um objetivo comum. A solidez com que tiver construído esta base ao partilhar os produtos 4Life, irá permitir-lhe alcançar o patamar de Diamante Internacional e os seguintes.*

Requisitos:

- Manter um mínimo de 100 VP por mês
- Inscrever pessoalmente um total de oito distribuidores, quatro dos quais deverão estar na sua linha frontal, e todos deverão manter um mínimo mensal de 100 VP
- Acumular um volume mensal de 10 000 LP nos seus três primeiros níveis sem compressão
- Dispor de duas pernas com um Diamante qualificado em cada uma delas



100 VP

5 Clientes
com 100 LP** por mês

25%

X 500 LP**

=

\$125 USD

8 Distribuidores

1º Nível

2%

X 800 LP**

=

\$16 USD

36 Distribuidores

2º Nível

25%

X 3.600 LP**

=

\$900 USD

64 Distribuidores

3º Nível

5%

X 6.400 LP**

=

\$320 USD

100 Distribuidores

4ª Geração

12%

X 10.000 LP**

=

\$1.200 USD



Exemplo de rendimento: \$2.561 USD por mês

* Os ganhos dos distribuidores podem variar em função de diversos fatores. As declarações relativas aos ganhos, efetuadas neste folheto não garantem qualquer resultado específico, apenas pretendem ilustrar resultados possíveis tendo por base um amplo leque de dados históricos, bem como a dedicação pessoal e as competências de cada distribuidor 4Life. As referências efetuadas a determinados ganhos, quer expressas quer implícitas, através do Life Rewards Plan são apresentadas a título meramente ilustrativo.

** LP: o valor de venda "susceptível de comissão" atribuído a cada produto 4Life®

