

LIFE REWARDS BASICS



Life

TOGETHER, BUILDING PEOPLE™

Ihr Guide durch den Life Rewards Plan



DEUTSCH

DER LIFE REWARDS PLAN™

Wenn Sie sich entschieden haben, 4Life®-Fachberater zu werden, dann, weil Sie bereit sind, Ihre finanzielle Zukunft selbst in die Hand zu nehmen. Bei 4Life hängen Ihre Einkünfte ausschließlich von Ihren eigenen Bemühungen und denen Ihres Teams ab.

In dieser Broschüre lernen Sie die grundlegenden Aspekte des Vergütungsplans *Life Rewards Plan* sowie das Auszahlungssystem kennen. Dies ist eine Anleitung zum Erfolg Ihres 4Life-Geschäfts.



GENIESSEN SIE DAS LEBEN

- Setzen Sie sich Ihre finanziellen Ziele und erfüllen Sie diese.
- Genießen Sie Luxusreisen mit Ihren Liebsten.
- Tragen Sie etwas zu Ihrer Gemeinschaft bei.
- Arbeiten Sie mit Ihrem Team und setzen Sie sich gemeinsam für Ihre Ziele ein.



VORTEILE

- Sie werden bezahlt für den Verkauf von auf wissenschaftlicher Basis entwickelten Produkten.
- Nutzen Sie die Unterstützung eines soliden, multinationalen Unternehmens.
- Generieren Sie das ganze Jahr lang Einkommen, rund um die Uhr.
- Lernen Sie von einem Team, das Ihnen helfen möchte.
- Stützen Sie sich auf professionelle Schulungstools, die Sie von Beginn an zum Erfolg führen.
- 4Life bietet einen der ertragreichsten Vergütungspläne der Branche: bis zu 64 % Auszahlung der Firmen-LP.
- Erhalten Sie kostenlose Produkte mit dem *Loyalty Program*.

ERSTE SCHRITTE

Als Fachberater können Sie wählen, wie Sie Ihr 4Life®-Unternehmen aufbauen, um Ihre persönlichen und finanziellen Ziele zu erreichen. Egal, ob Sie durch Teilzeitarbeit nur ein Zusatzeinkommen verdienen möchten oder ob Sie Ihre derzeitige Arbeit aufgeben und sich Vollzeit Ihrem 4Life-Geschäft widmen wollen: Wichtig ist, dass Sie stets die Strategie wählen, die am besten zu Ihren Bedürfnissen passt.

STRATEGIEN

○ Nutzen Sie die Rewards

4Life bietet Ihnen großzügige Belohnungen im Rahmen von Produkt-Incentive-Programmen. Da gibt es beispielsweise das *Loyalty Program*, eine unentbehrliche Hilfe für das kurz- und langfristige Wachstum Ihres Unternehmens.

○ Tägliche Kontakte

Entscheiden Sie, wie viele Menschen Sie täglich sowohl an den 4Life-Produkten als auch an der finanziellen Chance, die 4Life ihnen bietet, beteiligen wollen.

○ Präsentation

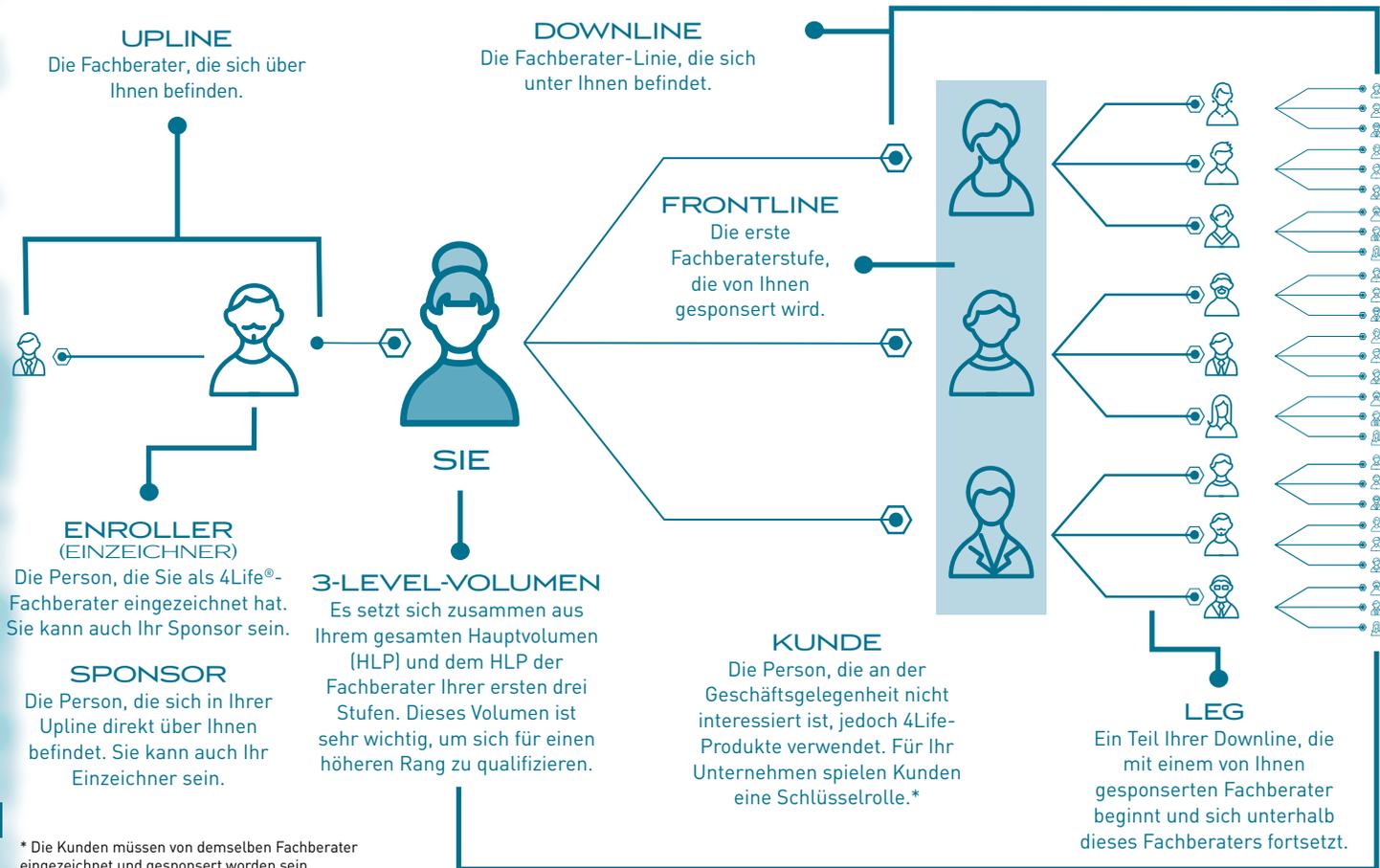
Organisieren Sie regelmäßige Events, um 4Life-Produkte mit anderen zu teilen. In Ihrem 4Life-Willkommensset finden Sie einen einfachen Entwurf dafür. Sie können auch den Leader Ihrer Upline nach weiteren Tipps fragen.

○ Bauen Sie einen Kundenstamm auf

Nicht jeder wird die 4Life-Geschäftsmöglichkeit wahrnehmen wollen, aber 4Life hält Produkte für jeden Bedarf bereit. Der Aufbau eines soliden Kundenstamms ist die Grundlage Ihres Geschäftswachstums.

○ Finden Sie Geschäftspartner

Wählen Sie beim Aufbau Ihres Unternehmens die Partner aus, die in Ihrer Frontline stehen sollen. Sie werden Ihnen dabei helfen, Ihre Ziele zu erreichen und zum Erfolg Ihres Geschäfts beitragen.



* Die Kunden müssen von demselben Fachberater eingzeichnet und gesponsert worden sein.

WICHTIGE BEGRIFFE

🕒 Life Points (LP)

Allen 4Life®-Produkten, mit Ausnahme von Incentives und Tools, wird ein Wert in Form von Life Points bzw. LP zugeordnet. Auf deren Grundlage werden die Provisionen der Fachberater berechnet.

🕒 Hauptvolumen (HLP)

Das ist die Summe aller generierten LP durch:

- Kunden, die von Ihnen eingezeichnet wurden.
- Einkäufe, die auf Ihrer Website „my4life“ getätigt wurden.
- Produkte, die Sie für Ihren persönlichen Verbrauch oder den Wiederverkauf erworben haben.
- Einkäufe, die Kunden direkt mit Ihrer persönlichen Fachberater-ID getätigt haben.

🕒 Gruppenvolumen (GLP)

Die Summe der LP infolge von Käufen, die Sie persönlich getätigt haben, sowie der Einkäufe all Ihrer Kunden und Fachberater Ihrer Downline. Dieses Volumen ist eine der Voraussetzungen, um sich für einen höheren Rang zu qualifizieren.

🕒 Rapid Rewards

Sie erhalten eine Provision von 25 % Ihres Hauptvolumens (HLP), wenn dieses 100 LP überschreitet*, und 25 % der Gesamtzahl der Punkte für die Erstbestellung, die von Ihnen persönlich eingeschriebene Fachberater aufgegeben haben**, sowie 25 % auf alle Einkäufe Ihrer Kunden. Die Überweisung erfolgt einen Werktag nach Ihrer Qualifizierung als Leader oder zu einem höheren Rang.

🕒 Loyalty Program

- Kaufen Sie Ihre Lieblingsprodukte per AutoShip (automatischer Versand) und Sie erhalten bis zu 30 % der LP in Produkt-Credits zurück.
- Tauschen Sie Ihre Produkt-Credits gegen 4Life-Produkte Ihrer Wahl ein.
- Bonus: Wenn Sie eine monatliche Bestellung in Höhe von mindestens 125 LP mit dem AutoShip beibehalten, erhalten Sie außerdem gratis das Produkt des Monats.

🕒 Kompression

Die Fachberater Ihrer Downline, die ihre monatliche Bestellung nicht aufgegeben haben, werden bei der Berechnung Ihrer monatlichen Provision nicht berücksichtigt.

* Die Zahlungen der ersten und zweiten Ebene erfolgen in umgekehrter Reihenfolge.

** Die Anteile an den LP-Auszahlungen auf die Erstbestellung der ersten und zweiten Ebene erfolgen in umgekehrter Reihenfolge. Der Fachberater, der den neuen Fachberater einschreibt, erhält 25 % und der Fachberater, der sich direkt über diesem befindet, erhält 2 %. Der auf der Upline direkt folgende Fachberater erhält 5 %. Die restlichen Zahlungen erfolgen planmäßig, bis alle Ebenen ausgezahlt worden sind. (Nur anwendbar auf Erstbestellungen).



WIE SETZEN SICH DIE ZAHLUNGEN, DIE ICH ERHALTE, ZUSAMMEN?

Der Life Rewards Plan™ vergütet Neustarter und erfahrene Leader von 4Life auf gleiche Weise.

Verdienste durch Wiederverkäufe

Beginnen Sie mit dem Erwerb von 4Life®-Produkten zum Großhandelspreis und verkaufen Sie diese gewinnbringend weiter. Mit dem Erwerb von Produktpaketen steigen Ihre Gewinne aus Wiederverkäufen.



Provisionen und Rapid Rewards

Ihre monatliche Provision entspricht der Summe aller LP für alle von Ihrem Unternehmen verkauften Produkte. Als Fachberater nutzen Sie 4Lifes großzügige Provisionen, bis zu 64 % des provisionsfähigen Volumens. Außerdem können Sie Ihre erste Provision schon am ersten Werktag beziehen!



Teamarbeit

Während Ihr Unternehmen wächst, werden Ihre Provisionen auf der Grundlage Ihres Geschäftsvolumens und Ihres Rangs berechnet. Das Geschäftsvolumen entspricht den LP, die sich infolge aller Käufe provisionsfähiger Produkte, die von Ihnen und den Fachberatern Ihrer Downline getätigt wurden, angesammelt haben.

Mit dem Aufbau Ihres Unternehmens steigen Sie zu höheren Rängen auf und Ihr Geschäft sowie Ihr 3-Level-Volumen wachsen weiter.

Zusätzliche Incentives

Fachberater haben die Möglichkeit, sich zur Teilnahme an Incentive-Reisen zu exotischen Reisezielen zu qualifizieren (Great Escape)*, sie können an Bargeldverlosungen teilnehmen und sich für weitere Incentives qualifizieren.

* Weniger als 1 % der 4Life-Fachberater qualifizieren sich für eine Incentive-Reise.

Infinity Payout

Die Stärke der 4Life-Infinity-Payouts liegt darin, dass ab dem Diamond-Rang mehrere Generationen ausgezahlt werden. Dieser einzigartige Aspekt des Life Rewards Plans™ kann bei weitem die Auszahlungen anderer Netzwerk-Marketing-Unternehmen übertreffen. Die Auszahlung einer jeden Generation setzt sich fort über eine unbegrenzte Anzahl von Ebenen, bis sie durch einen Fachberater gleicher oder höherer Position unterbrochen werden. Ab diesem Augenblick erhalten Sie die Zahlungen für die neu hinzugewonnene Generation.

Loyalty Program

Erhalten Sie kostenlose Produkte, wenn Sie an 4Lifes *Loyalty Program* teilnehmen. Sie erhalten bis zu 30 % der LP in Produkt-Credits zurück, die Sie gegen 4Life-Produkte Ihrer Wahl einlösen können. Wenn Sie eine Bestellung im Wert von 125 LP oder mehr im Rahmen des *Loyalty Programs* aufgeben, erhalten Sie mit Ihrer nächsten AutoShip-Bestellung das Produkt des Monats als Geschenk. Besuchen Sie www.4life.com/loyalty und melden Sie sich an.

Boni

Ihre monatliche Bonus-Provision ist Ihre Haupteinnahmequelle als Fachberater und sie wird auf der Grundlage Ihres Rangs und Ihres Gruppenvolumens berechnet.

Power Pool

Über den *Power Pool* können 4Life-Fachberater einen Anteil an den Unternehmensgewinnen erhalten. Dieses Programm belohnt qualifizierte Fachberater mit einer Ausschüttung von 2 % des Gesamtvolumens des Unternehmens in Form von Life Points (LP). Sie qualifizieren sich, wenn Sie drei neue Fachberater einzeichnen, von denen jeder einzelne in den ersten beiden Monaten jeweils Produkte im Wert von mindestens 100 LP monatlich erwirbt, und wenn auch Ihre Produktkäufe während dieser Monate 100 LP monatlich erreichen.**

** Um den Power Pool in Spanien, Deutschland, Italien und Portugal zu gewinnen, müssen sowohl der ID-Inhaber als auch die neu eingezeichneten Fachberater nicht nur diese Anforderungen erfüllen, sondern darüber hinaus das Entrepreneurial Kit gekauft und die vorschriftsgemäßen Unterlagen zur Anmeldung als Fachberater eingereicht haben. Weitere Informationen erhalten Sie beim europäischen Fachberater-Service.

VERKAUFSERFOLG

ALLE PROFITIEREN VON
DEN 4LIFE-PRODUKTEN,
SOGAR DIEJENIGEN, DIE
KEIN INTERESSE AN DER
GESCHÄFTSGELEGENHEIT
HABEN.



🌀 Vorteile des Verkaufs von 4Life®-Produkten

- Verdienen Sie einen 25 %-Bonus für den Erwerb von Produkten, wenn Sie die Anforderungen erfüllen.
- Beteiligen Sie andere an den Vorteilen der exklusiven 4Life Transfer Factor™-Produkte.
- Bauen Sie einen soliden Kundenstamm auf.
- Erhalten Sie Rapid-Rewards-Zahlungen schon am nächsten Werktag.
- Verdienen Sie Extra-Geld mit dem Wiederverkauf der Produkte aus dem *Loyalty Program*.

VERKAUFSTIPPS

- Verwenden Sie unsere exklusiven Tools, um andere Personen an den 4Life®-Produkten zu beteiligen. Wenn Ihre Kunden die Vorteile der 4Life-Produkte kennenlernen, werden diese zu hervorragenden Produkt-Promotern.
TIPP: Erwerben Sie [Tools](https://www.4life.com) auf [4life.com](https://www.4life.com).
- Kaufen Sie 4Life®-Produktpakete im Loyalty Program, um die einzelnen Produkte gewinnbringend weiterzuverkaufen.
- Halten Sie den Kontakt mit Ihren Kunden in den sozialen Netzwerken und per E-Mail aufrecht. Benachrichtigen Sie sie, wenn Sie Produkte bestellen und geben Sie ihnen mit der Bestellung einen Produktkatalog.
- Lassen Sie potenzielle Kunden Ihre Website auf [my4life.com](https://www.my4life.com) nutzen, damit diese ihre Bestellungen aufgeben können und die Produkte direkt bei ihnen zu Hause eintreffen.
* Derzeit (Mai 2016) können innerhalb Europas in Deutschland, Spanien, Norwegen und Portugal Produkte auf der Website [my4life.com](https://www.my4life.com) bestellt werden.
- Seien Sie ein vorbildlicher Verbraucher der 4Life-Produkte und werden Sie selbst zum „Produkt des Produkts“, um die Bedürfnisse Ihrer Kunden besser nachvollziehen zu können. Fragen Sie sie nach ihrem Lebensstil und ihren Zielen und machen Sie ihnen Lösungsvorschläge in Form von Produkten. Beispiel: Wenn Ihr Nachbar Sport treibt, empfehlen Sie ihm das Training mit PRO-TF™ zu ergänzen.
- Organisieren Sie Events bei sich zu Hause. Sie sollten stets Produkte zum Verkauf, Kataloge und Visitenkarten mit Ihren persönlichen Angaben und Ihrer Website auf [my4life.com](https://www.my4life.com) zur Hand haben und weitergeben.



QUALIFIKATION



Associate



Leader



Diamond



Presidential
Diamond



International
Diamond



Gold
International
Diamond



Platinum
International
Diamond

	Associate	Leader	Diamond	Presidential Diamond	International Diamond	Gold International Diamond	Platinum International Diamond
Monatliches Hauptvolumen (HLP)*	50	100	100	100	100	100	100
Persönlich eingezeichnete Fachberater mit mindestens 100 HLP/Monat (die Hälfte muss Frontline sein)	0	4	6	8	10	12	12
Monatliche LP der ersten 3 Stufen ohne Kompression	0	0	3.000	10.000	20.000	20.000	20.000
Legs**	0	0	0	2 Diamonds	2 Presidential Diamonds	3 International Diamonds**	3 Gold International Diamonds
Monatliches Gruppenvolumen (GLP)	Nicht zutreffend	Nicht zutreffend	Nicht zutreffend	Nicht zutreffend	Nicht zutreffend	250.000	1.000.000

* Hauptvolumen (HLP): Das ist die Summe aller generierten LP durch 1.) Kunden, die von Ihnen eingezeichnet wurden, 2.) Einkäufe, die auf Ihrer Website „my4life“ getätigt wurden, 3.) Produkte, die Sie für Ihren persönlichen Verbrauch oder den Wiederverkauf erworben haben, 4.) Einkäufe, die Kunden direkt mit Ihrer persönlichen Fachberater-ID getätigt haben.

** Legs müssen getrennt sein und mindestens einen Fachberater im angeführten oder höheren Rang beinhalten. Diese Fachberater müssen in den Legs nicht Frontline sein.

*** Muss mindestens 3 International Diamond Legs mit jeweils mindestens 50.000 GLP besitzen, um sich zu qualifizieren.

REWARDS



Associate



Leader



Diamond



Presidential
Diamond



International
Diamond



Gold
International
Diamond



Platinum
International
Diamond

PROVISIONEN

1. Stufe
2. Stufe
3. Stufe
4. Generation
5. Generation
6. Generation
7. Generation
8. Generation
9. Generation
10. Generation

BONI	4Life Power Pool und Great Escape-Bonus (3% der Firmen-LP)				Premier Pool-Bonus (2% der Firmen-LP)		Platinum Pool-Bonus (1% der Firmen-LP)
	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
		5%	5%	5%	5%	5%	5%
			6% [^]	12%	12%	12%	12%
				3%	3%	3%	3%
				3%	3%	3%	3%
					2%	2%	2%
					2%	2%	2%
						2%	2%
						2%	2%

Die Stärke der 4Life-Infinity-Payouts liegt darin, dass ab dem Diamond-Rang mehrere Generationen ausgezahlt werden. Die Auszahlung einer jeden Generation setzt sich fort über eine unbegrenzte Anzahl von Ebenen, bis sie durch einen Fachberater gleicher oder höherer Position unterbrochen werden. Ab diesem Augenblick erhalten Sie die Zahlungen für die neu hinzugewonnene Generation.

* LP: Der Verkaufswert, der jedem 4Life-Produkt zugewiesen wird.

[^] Wenn 6% an einen Diamond ausgezahlt werden, werden die nächsten 6% an einen Presidential Diamond oder an einen höheren Rang in der Upline ausgezahlt. Dies nennt man "Infinity Pass Through" (oder die "unbegrenzte Auszahlung").

INFINITY (unbegrenzt)

RANGAUFSTIEG

Während Sie Ihr Geschäft aufbauen und andere an den 4Life®-Produkten beteiligen, müssen Sie weiterarbeiten, um höhere Ränge zu erreichen. Denken Sie daran, dass Ihre monatliche Provision auf dem Geschäftsvolumen der Fachberater Ihrer Downline beruht. Mit jedem Erreichen eines neuen Rangs steigen auch Ihre Verdienstchancen.



1. Stufe
2. Stufe
3. Stufe
4. Generation
5. Generation
6. Generation



Leader



Diamond



Presidential
Diamond

2 %
25 %
5 %

2 %
25 %
5 %
6 %

2 %
25 %
5 %
12 %
3 %
3 %



LEADER

Wenn Sie sich als Leader qualifizieren, können Sie gemäß dem *Life Rewards Plan*™ Zahlungen für Ihre ersten drei Stufen erhalten. Wenn Sie sich als 4Life®-Leader mit einer Mindestbestellung von 100 LP einzeichnen, beziehen Sie auch weiterhin die Zahlungen, die dem Rang des Leaders entsprechen, sofern Sie monatlich jeweils mindestens 100 HLP umsetzen. Sie können auch eine persönliche Website erwerben, wenn Sie sich auf my4life.com anmelden.*

Anforderungen

- Jeden Monat 100 HLP beibehalten.
- Zeichnen Sie persönlich insgesamt vier neue Fachberater ein, von denen zwei Ihrer Frontline angehören müssen, und jeder ein monatliches Minimum von 100 LP einhält.



100 HLP

3 Kunden
mit einem Einkauf von
100 LP/Monat**

25 %

X

300 LP**

=

\$75 USD

4 Fachberater

2 %

X

400 LP**

=

\$8 USD



Beispiel eines möglichen Einkommens: \$83 USD monatlich (ohne Einkünfte durch Wiederverkauf)

* Fachberater Einkommen variieren aufgrund einer Vielzahl von Faktoren. Die Angaben in dieser Broschüre sind nicht als Garantie für ein bestimmtes Einkommen gedacht, sondern vielmehr, um zu demonstrieren, was, basierend auf historischen 4Life-Fachberaterdaten, mit persönlichem Engagement und Geschick möglich ist. Alle Verweise auf implizierte oder angeführte Einkommen im Life Rewards Plan dienen nur zur Illustration.

** LP: Der jedem 4Life-Produkt zugewiesene provisionsfähige Verkaufswert.

DIAMOND

Als Diamond beginnen Sie sich für die Infinity-Payouts zu qualifizieren, das heißt, Sie haben die Möglichkeit ein Zusatzeinkommen zu verdienen. Je mehr Produkte Sie verkaufen, desto mehr Geld werden Sie verdienen und Ihr Geschäft wird schneller wachsen.*

Anforderungen

- Jeden Monat 100 HLP beibehalten.
- Zeichnen Sie persönlich insgesamt sechs neue Fachberater ein, von denen drei Ihrer Frontline angehören müssen, und von denen jeder ein monatliches Minimum von 100 LP** einhält.
- Ansammlung eines Monatsvolumens von 3.000 LP in Ihren ersten drei Stufen ohne Kompression.

4 Kunden
mit 100 LP/Monat**

6 Fachberater

12 Fachberater

18 Fachberater

1. Stufe

2. Stufe

3. Stufe

25 %

2 %

25 %

5 %

100 HLP

X 400 LP** = \$100 USD

X 600 LP** = \$12 USD

X 1.200 LP** = \$300 USD

X 1.800 LP** = \$90 USD



Beispiel eines möglichen Einkommens: \$502 USD pro Monat

* Fachberater Einkommen variieren aufgrund einer Vielzahl von Faktoren. Die Angaben in dieser Broschüre sind nicht als Garantie für ein bestimmtes Einkommen gedacht, sondern vielmehr, um zu demonstrieren, was, basierend auf historischen 4Life-Fachberaterdaten, mit persönlichem Engagement und Geschick möglich ist. Alle Verweise auf implizierte oder angeführte Einkommen im Life Rewards Plan dienen nur zur Illustration.

** LP: Der jedem 4Life-Produkt zugewiesene provisionsfähige Verkaufswert.

❶ PRESIDENTIAL DIAMOND

Als Presidential Diamond von 4Life® sind Sie der Präsident Ihres eigenen Unternehmens. Sie tragen Verantwortung dafür, dass alle Ihre Teammitglieder auf das gemeinsame Ziel hinarbeiten. Die Grundlage, die Sie bisher mit dem Verkauf von 4Life-Produkten aufgebaut haben, wird es Ihnen ermöglichen, den Rang International Diamond und noch mehr zu erreichen.*

Anforderungen

- ❶ Jeden Monat 100 HLP beibehalten.
- ❷ Zeichnen Sie persönlich insgesamt acht neue Fachberater ein, von denen vier Ihrer Frontline angehören müssen, und von denen jeder ein monatliches Minimum von 100 LP einhält.
- ❸ Ansammlung eines Monatsvolumens von 10.000 LP in Ihren ersten drei Stufen ohne Kompression.
- ❹ Über zwei Legs mit jeweils einem Diamond verfügen.



100 HLP

5 Kunden
mit 100 LP/Monat**

8 Fachberater

36 Fachberater

64 Fachberater

100 Fachberater

1. Stufe

2. Stufe

3. Stufe

4. Generation

25 %

2 %

25 %

5 %

12 %

X 500 LP**

X 800 LP**

X 3.600 LP**

X 6.400 LP**

X 10.000 LP** =

= \$125 USD

= \$16 USD

= \$900 USD

= \$320 USD

= \$1.200 USD



Beispiel eines möglichen
Einkommens: \$2.561 USD pro Monat

* Fachberaterereinkommen variieren aufgrund einer Vielzahl von Faktoren. Die Angaben in dieser Broschüre sind nicht als Garantie für ein bestimmtes Einkommen gedacht, sondern vielmehr, um zu demonstrieren, was, basierend auf historischen 4Life-Fachberaterdaten, mit persönlichem Engagement und Geschick möglich ist. Alle Verweise auf implizierte oder angeführte Einkommen im Life Rewards Plan dienen nur zur Illustration.

** LP: Der jedem 4Life-Produkt zugewiesene provisionsfähige Verkaufswert,

