

LIFE REWARDS BASICS



4Life[®]

TOGETHER, BUILDING PEOPLE™

020817 EU_fr

Votre guide du programme Life Reward™



EUROPE

VOTRE GUIDE DU PROGRAMME LIFE REWARD™

Choisir de devenir un distributeur 4Life signifie que vous êtes prêt à prendre le contrôle de votre avenir financier. Chez 4Life, votre rémunération dépend entièrement de vos actions et des actions de votre équipe.

Au travers de cette brochure, vous trouverez toutes les informations sur les modes de rémunérations ainsi que toutes les commissions dont vous pouvez profiter en tant que distributeur 4Life.



PROFITEZ DE LA VIE !

- Etablissez et atteignez vos objectifs financiers
- Profitez de vacances luxueuses avec vos êtres chers
- Soutenez votre communauté
- Connectez-vous aux membres de votre équipe et atteignez ensemble vos objectifs



LES AVANTAGES

- Soyez payé tout en vendant des produits reconnus par la science
- Profitez du soutien d'une compagnie internationale solide
- Générez des revenus 24h sur 24, tous les jours de l'année
- Apprenez d'une équipe de professionnels prête à vous aider- Utilisez les outils professionnels de formation qui vous guideront de vos débuts jusqu'à votre succès
- Profitez des commissions les plus généreuses de l'industrie allant jusqu'à 64% de volume sujet à commission
- Recevez des produits gratuits grâce au Programme de fidélité, Loyalty Program

POUR COMMENCER

En tant que distributeur 4Life, vous pouvez construire votre business d'une manière telle qu'il vous permettra d'atteindre vos objectifs personnels et financiers. Que vous souhaitiez obtenir un revenu additionnel grâce à une activité à temps partiel, ou développer une carrière à long terme qui vous permettra de quitter votre emploi actuel et assurer un avenir stable; il est important de choisir la stratégie qui fonctionne le mieux pour vous.

STRATÉGIES

Profitez des récompenses

4Life vous offre de généreuses récompenses au travers de divers programmes Incentives, comme le Loyalty Program qui vous permet de croître sur le long terme.

Contacts Journaliers

Il est important de définir le nombre de personnes avec lesquels vous souhaitez partager les produits et l'opportunité financière 4Life.

Prospecter

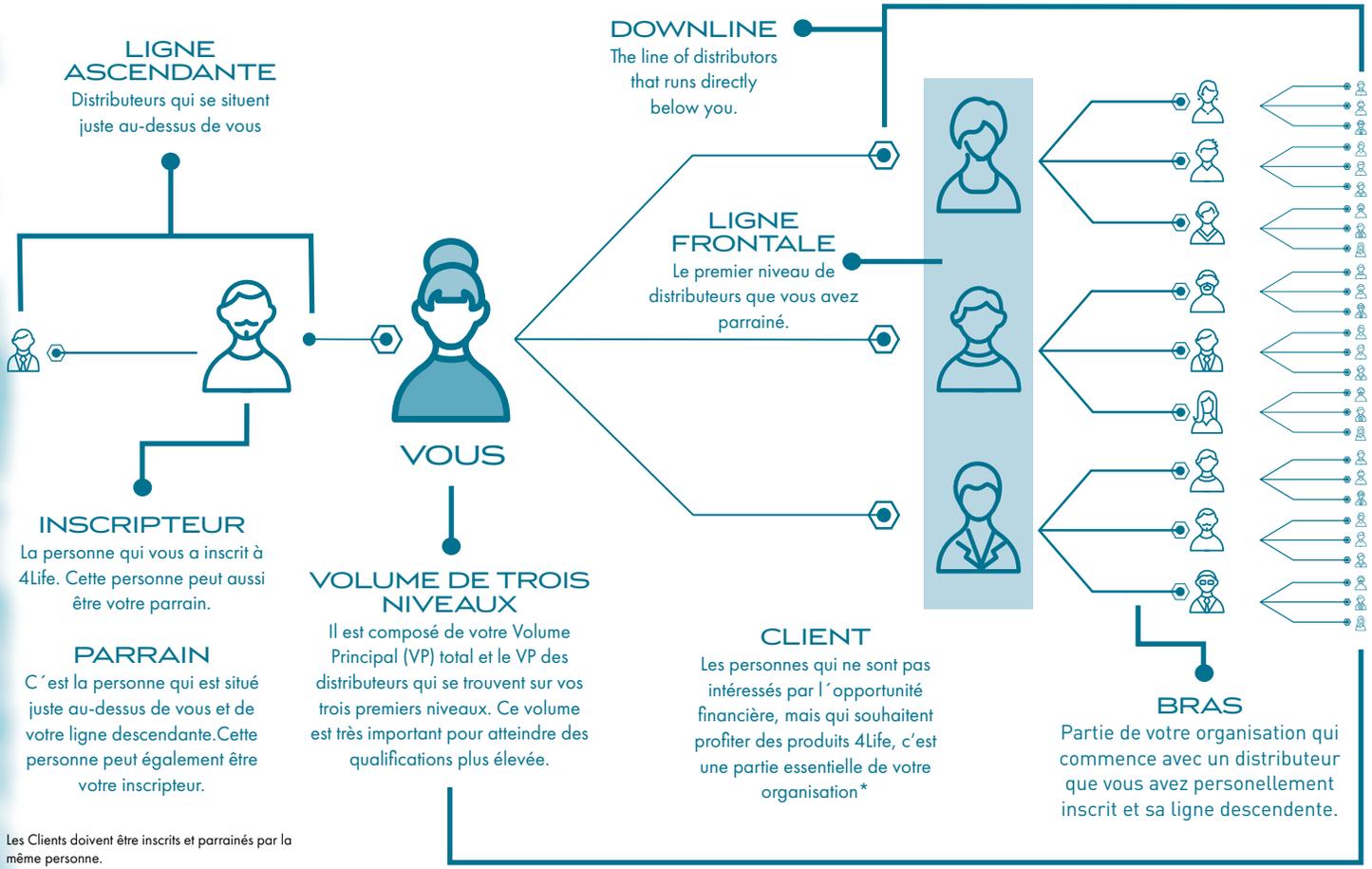
Organisez des réunions fréquentes afin de partager les produits 4Life. Pour ce faire, vous trouverez un exemple dans le Kit de Bienvenue 4Life (Entrepreneurial Kit). N'hésitez pas à demander des conseils à votre leader ascendant.

Construisez une base de Clients

Toutes les personnes ne souhaitent pas développer l'opportunité d'entrepreneur de 4Life, cependant 4Life possède un produit pour chaque besoin. Construire une base solide de clients est essentiel pour faire grandir votre organisation.

Développez vos partenaires

Au fur et à mesure que vous construisez votre organisation, sélectionnez les partenaires que vous souhaitez avoir sur votre ligne frontale. Ils vous aideront à atteindre vos objectifs et contribueront au succès de votre business.



LIGNE ASCENDANTE

Distributeurs qui se situent juste au-dessus de vous

DOWNLINE

The line of distributors that runs directly below you.

LIGNE FRONTALE

Le premier niveau de distributeurs que vous avez parrainé.

VOUS

VOLUME DE TROIS NIVEAUX

Il est composé de votre Volume Principal (VP) total et le VP des distributeurs qui se trouvent sur vos trois premiers niveaux. Ce volume est très important pour atteindre des qualifications plus élevée.

CLIENT

Les personnes qui ne sont pas intéressés par l'opportunité financière, mais qui souhaitent profiter des produits 4Life, c'est une partie essentielle de votre organisation*

BRAS

Partie de votre organisation qui commence avec un distributeur que vous avez personnellement inscrit et sa ligne descendante.

INSCRIPTEUR

La personne qui vous a inscrit à 4Life. Cette personne peut aussi être votre parrain.

PARRAIN

C'est la personne qui est situé juste au-dessus de vous et de votre ligne descendante. Cette personne peut également être votre inscripteur.

Les Clients doivent être inscrits et parrainés par la même personne.

TERMES IMPORTANT

① Life Points (LP)

Tous les produits 4Life à l'exception des incentives et les outils de ventes, ont une valeur assignée en Life Points ou LP, qui servent à calculer les commissions des distributeurs.

② Volume Principal (VP)

C'est le total des LP des achats de:

- Clients que vous inscrivez
- Achats réalisés sur votre page my4Life.
- Produits que vous achetez pour votre consommation personnelle ou pour la revente
- Achats effectués pour vos client utilisant votre code personnel

③ Volume Organisationnelle (VO)

C'est le total des LP de tous vos achats personnels, y des achats de tous les clients et distributeurs de votre ligne descendante. Ce volume est l'un des critères qui vous permet de pour vous qualifier en rang supérieur.

④ Rapid Rewards

Recevez une commission de 25% de votre Volume Principal (VP) supérieur à 100LP et 25% du total des LP de la première commande réalisée par chaque nouveau distributeur que vous avez inscrit personnellement ainsi que 25% de tous les achats de vos clients. Le paiement de cette commission s'effectue le jour ouvré suivant lorsque vous êtes au rang Leader ou autres rangs supérieurs.

* Les paiements du premier et second niveau sont échangés

** Les paiements du premier et second niveau de la première commande sont inversés. Le distributeur qui inscrit un nouveau Distributeur recoit 25% et le Distributeur juste au dessus recoit 2%. Le Distributeur suivant sur la ligne ascendante recoit 5%. Les commissions restantes continueront à se distribuer selon les pourcentages établis. (Ceci s'appliquent uniquement aux premières commandes).



⑤ Loyalty Program

Recevez vos produits favoris en sollicitant l'envoi automatique et gagnez jusqu'à 30% de Crédits.- Échangez vos Crédits contre les Produits 4Life que vous désirez.- Bonus : Recevez également le produit gratuit du mois en maintenant une commande d'envoi automatique mensuelle de 125 LP minimum.

⑥ Compression

Les distributeurs de votre ligne descendante qui ne réalisent pas leur achat mensuel, sont retirés pour le calcul de vos commissions de ce mois-ci.



COMMENT SUIS JE PAYÉ ?

Le débutant tout comme le leader le plus distingué de 4Life, reçoit les mêmes avantages du programme Life Rewards Plan.

Bénéfices à la revente

Commencez par obtenir des produits 4Life au prix de grossistes et revendez les afin d'en retirer un bénéfice. Si vous recevez un pack promotionnel, vous économisez plus et votre potentiel de bénéfice sera plus grand.



Commissions et Rapid Rewards

Vos commissions mensuelles sont le résultat de l'addition des LPs de tous les produits qui se sont vendus dans ton organisation. En tant que distributeur vous profitez des généreuses commissions que payent 4Life ; jusqu'à 64% du volume est sujet à commission. De plus, vous pourrez recevoir votre première commission le jour ouvré suivant !



Travail d'Équipe

Au fur et à mesure que vous allez créer votre organisation, vos commissions se calculeront selon votre volume organisationnel et de votre rang. Le volume organisationnel est les LPs générés par vous et tous les membres de votre ligne descendante. En construisant votre activité, vous avancerez de rangs et votre organisation ainsi que votre volume de trois niveaux continuera de croître.

Primes Extras

Les distributeurs ont la possibilité de participer à des tirages au sort pour pouvoir gagner des voyages incentives a des destinations exotiques (Great Escape)* ou de l'argent extra et autres primes. Les participants au Club 250 peuvent aussi profiter de nombreux avantages.

* moins d' 1% des distributeurs de 4life se qualifient pour ces voyages incentives.

Paielements Infinis

Le pouvoir des Paiements Infinis de 4Life repose sur le fait de payer de multiples niveaux à partir du rang Diamant. Cet aspect unique du Life Rewards Plan peut excéder le nombre de paiements dans la profondeur par rapport à d'autres entreprises de marketing multiniveaux. Le paiement de chaque génération continue sur un nombre infini de niveaux jusqu'à trouver un distributeur de rang similaire ou supérieur ; dans ce dernier cas, vous recevrez le paiement de la génération gagnante suivante.

Loyalty Program

Recevez des produits gratuits en participant au Loyalty Program de 4Life. Recevez jusqu'à 30% de Crédits que vous pourrez échanger pour les produits 4Life que vous désirez. Et quand vous ferez une commande de 125 LP ou plus à travers, vous recevrez le produit gratuit du mois avec votre envoi automatique du mois suivant.

Vos Bonus

Votre bonus mensuel représente votre principale source de revenus comme distributeur et se calcule sur la base de votre rang et de votre volume organisationnel.

Power Pool

Le Power Pool permet aux distributeurs de 4Life de recevoir un pourcentage des bénéfices de la compagnie. Ce programme récompense les distributeurs qui se qualifient, en leur redistribuant 2% du volume total des LP (Life Point) générés par 4Life. Pour vous qualifier, vous devez inscrire trois nouveaux distributeurs dont les commandes devront atteindre 100VP ou plus durant leur deux premiers mois ; vous devrez également maintenir vos 100VP durant ces mêmes mois. **

** Pour gagner le Power Pool en Espagne, en Allemagne, en Italie et au Portugal, l'inscripteur mais aussi les nouveaux distributeurs, devront en plus des autres conditions, acquérir le Kit entrepreneur. Ils devront aussi avoir envoyé la documentation nécessaire pour s'inscrire comme distributeur. Pour plus d'information, veuillez contacter notre service au Distributeur.

SUCCÈS DE NOTRE INDUSTRIE

NOUS POUVONS TOUS
PROFITER DES BEINFAITS DES
PRODUITS 4LIFE, MÊME CEUX
QUI NE SONT PAS INTÉRESSÉS
À DÉVELOPPER L'ACTIVITÉ
COMMERCIALE



Les avantages de vendre les produits 4Life:

- Gagnez un bonus de 25% pour l'achat des produits, voir conditions. *
- Partagez les avantages des produits exclusifs 4Life Transfer Factor
- Construisez une base solide de Clients.
- Recevez les paiements du Rapid Rewards (Bonus Rapid) le jour ouvré suivant*.
- Gagnez un extra en revendant les produits acquis au travers du Loyalty Program.

* Les distributeurs doivent avoir acquis le rang de Leader ou plus pour recevoir les avantages du Rapid Rewards.

CONSEILS DE VENTES

- ① Utilisez nos outils spécialement conçus pour partager les produits 4Life avec d'autres personnes. Quand vos clients reconnaissent les avantages d'acquérir les produits 4Life, ils se convertissent en excellents conseillers et vendeurs.
CONSEIL : Procurez-vous tous les outils nécessaires sur 4life.com
- ② Achetez et revendez les packs de produits 4Life du Loyalty Program.
- ③ Maintenez le contact avec vos clients à travers les réseaux sociaux et par email. Prévenez-les quand vous faites une commande de produits et offrez-leur un catalogue de produits avec leur première commande.
- ④ Partagez avec vos clients potentiels votre page my4life.com si vous en avez une. Ainsi vos clients pourront passer leurs commandes et recevoir les produits directement à leur domicile.*
- ⑤ Soyez un consommateur exemplaire des produits 4Life et convertissez-vous en "produit du produit" pour pouvoir ainsi mieux comprendre les besoins de vos clients. Renseignez-vous sur leurs styles de vie et leurs objectifs pour pouvoir leur apporter des solutions avec nos produits.
Par exemple : si votre voisin participe à un programme de conditionnement physique, vous pouvez lui proposer d'ajouter le PRO TF à son programme d'entraînement.
- ⑥ Organisez une réunion chez vous. Ayez des produits pour les revendre, ainsi qu'un catalogue et des cartes de visites contenant vos informations personnelles et votre page my4life.com pour pouvoir la partager.



QUALIFICATIONS



Associé



Leader



Diamant



Diamant
Présidentiel



Diamant
International



Diamant
International
Or



Diamant
International
Platine

	Associé	Leader	Diamant	Diamant Présidentiel	Diamant International	Diamant International Or	Diamant International Platine
VP Mensuel*	50	100	100	100	100	100	100
Distributeurs inscrits personnellement avec 100VP/mois (la moitié doit être sur votre ligne frontale).	0	4	6	8	10	12	12
LP mensuels sur vos trois premiers niveaux sans compression.	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Branches**	0	0	0	2 Diamant	2 Diamants Présidentiels	3 Diamants Internationaux***	3 Diamants Internationaux Or
Volume Organisationnel Mensuel (VO)	Ne s'applique pas	Ne s'applique pas	Ne s'applique pas	Ne s'applique pas	Ne s'applique pas	250,000	1,000,000

*Volume Principal (PV). Il s'agit du total des LPs achetés par vos clients que vous avez inscrit, les clients de votre site my4life, les produits que vous avez achetés personnellement avec votre code de distributeur pour votre propre consommation ou pour la récente.

** Les branches doivent être indépendantes et contenir au moins un distributeur ayant le rang indiqué ou un rang supérieur. Ces distributeurs nécessaires pour vous qualifier ne doivent pas obligatoirement être sur votre ligne frontal.

*** Pour vous qualifier, vous devez avoir au moins trois Diamants Internationaux dans trois branches différentes, avec au moins 50.000 LPs en VO dans une de ces branches.

REWARDS



Associé



Leader



Diamant



Diamant Présidentiel



Diamant International



Diamant International Or



Diamant International Platine

COMMISSIONS	BONUSES						
	Bonus du Power Pool et Great Escape (3% des Lps de toute la compagnie)				Bonus du Premier Pool (2% des LPs de la compagnie)		Bonus du Premier Pool (2% des LPs de la compagnie)
1ère Niveau	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2ème Niveau	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3ème Niveau		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ème Génération^			6%^	12%	12%	12%	12%
5ème Génération				3%	3%	3%	3%
6ème Génération				3%	3%	3%	3%
7ème Génération					2%	2%	2%
8ème Génération					2%	2%	2%
9ème Génération						2%	2%
10ème Génération						2%	2%

Le pouvoir des Paiements Infinis de 4Life est la capacité de payer sur plusieurs générations (ou niveaux) à partir de rang Diamant. Le paiement de chaque génération continue sur un nombre infinis de niveaux jusqu' à trouver le distributeur de rang similaire ou supérieur. En d'autres termes, le système cherchera toujours à qui il peut verser un certain pourcentage d'une même commission.



*LP: La Valeur de vente commissionnable assignée à chaque produit 4Life

^Quand la commission de 6% est payé à un Diamant les 6% restant seront payés au prochain Diamant Présidentiel ou rang supérieur sur la ligne ascendante.

AVANCÉE DE RANGS

Au fur et à mesure que vous construisez votre organisation et que vous partagez les produits 4Life®, vous devrez poursuivre vos efforts pour pouvoir atteindre des rangs (ou niveaux) supérieur. Rappelez-vous que votre commission mensuelle est basée sur le volume organisationnel de toute votre ligne descendante de distributeurs. Plus vous atteindrez des niveaux supérieur plus vous augmenterez vos potentiels revenus.

1 ^{er} niveau
2 ^{ème} niveau
2 ^{ème} niveau
4 ^{ème} génération
5 ^{ème} génération
5 ^{ème} génération



Leader

2%
25%
5%



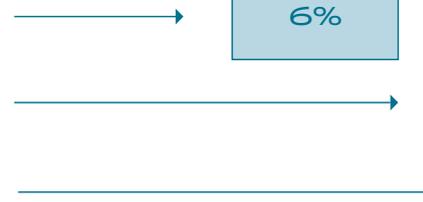
Diamant

2%
25%
5%
6%



Diamant
Présidentiel

2%
25%
5%
12%
3%
3%



Infini



LEADERS

Selon le Life Rewards Plan™, une fois que vous avez atteint le rang Leader, vous avez la possibilité de recevoir un paiement sur vos trois premiers niveaux. Si vous vous inscrivez comme Leader4Life® avec une commande minimum de 100VP, vous recevrez des paiements correspondants au niveau Leader à condition de maintenir un achat mensuel de 100VP. Vous aurez également la possibilité d'avoir une page web personnelle en vous inscrivant à my4life.com.*

Condition pour cette qualification :

- Maintenir un minimum de 100 VP par mois.
- Inscrire au moins quatre distributeurs. Deux d'entre eux devront être sur votre ligne frontale et devront respectivement maintenir 100VP mensuels.

3 Clients
avec 100LP**
par mois

4 Distributeurs



100 PV

25%

X

300 LP** =

\$75

2%

X

400 LP** =

\$8

Exemple de revenus :

\$83 USD par mois (n'inclus pas les bénéfices à la vente du produit)

* Les gains des distributeurs peuvent varier selon différents facteurs. Les déclarations de gains présentes dans cette brochure n'ont pas comme objet de garantir un résultat spécifique, ils visent uniquement à illustrer ce qui l'est possible de réaliser selon un large éventail de données, l'implication et les aptitudes de chaque distributeur. Toutes références à des gains, implicites ou déclarées, au travers du Plan de Commissionnement 4Life Rewards Plan doit être considéré comme un exemple.

** LP : La Valeur de vente commissionnable assignée à chaque produit 4Life

DIAMANTS

En tant que Diamant, vous êtes désormais qualifié pour gagner des paiements infinis, c'est-à-dire que vous bénéficiez d'un potentiel de gains supérieur. Plus vous partagez les produits, plus vous augmentez vos revenus potentiels et agrandissez votre organisation.*

Condition pour cette qualification:

- Maintenir un minimum de 100 VP par mois
- Inscrire au moins six distributeurs. Trois d'entre eux devront être sur votre ligne frontale et devront respectivement maintenir 100VP mensuels
- Accumuler un volume mensuel de 3000 LPs sur vos trois premiers niveaux sans compression.



100 PV

4 Clients
avec 100 LP** par mois

25%

X 400 LP** =

\$100

6 Distributeurs

1^{er} niveau

2%

X 600 LP** =

\$12

12 Distributeurs

2^{ème} niveau

25%

X 1,200 LP** =

\$300

18 Distributeurs

3^{ème} niveau

5%

X 1,800 LP** =

\$90



Exemple de revenus: \$502 USD par mois

*Les gains des distributeurs peuvent varier selon différents facteurs. Les déclarations de gains présentes dans cette brochure n'ont pas comme objet de garantir un résultat spécifique, ils visent uniquement à illustrer ce qui l'est possible de réaliser selon un large éventail de données, l'implication et les aptitudes de chaque distributeur. Toutes références à des gains, implicites ou déclarées, au travers du Plan de Commissionnement 4Life Rewards Plan doit être considéré comme un exemple.

**LP: La Valeur de vente commissionnable assignée à chaque produit 4Life

DIAMANT PRÉSIDENTIEL

Chez 4Life, être Diamant Présidentiel c'est devenir président de votre propre entreprise, responsable de s'assurer que toute votre équipe travaille pour atteindre un objectif commun. La solidité avec laquelle vous avez construit cette base, en partageant les produits 4Life vous permettra d'atteindre le rang de Diamant International et supérieur.

Condition pour cette qualification:

- Maintenir un minimum de 100 VP par mois
- Inscrire au moins huit distributeurs. Quatre d'entre eux devront être sur votre ligne frontale et devront respectivement maintenir 100VP mensuels
- Accumuler un volume mensuel de 10 000 LPs sur vos trois premiers niveaux sans compression.
- Disposer de deux bras, ayant chacun un Diamant qualifié.

5 Clients avec 100LP** par mois

8 Distributeurs

36 Distributeurs

64 Distributeurs

100 Distributeurs

1^{er} niveau

2^{ème} niveau

3^{ème} niveau

4th Génération



100 PV

25%

X

500 LP**

=

\$125

2%

X

800 LP**

=

\$16

25%

X

3,600 LP**

=

\$900

5%

X

6,400 LP**

=

\$320

12%

X

10,000 LP**

=

\$1,200



Exemple de revenus: 2561USD par mois

*Les gains des distributeurs peuvent varier selon différents facteurs. Les déclarations de gains présentes dans cette brochure n'ont pas comme objet de garantir un résultat spécifique, ils visent uniquement à illustrer ce qui l'est possible de réaliser selon un large éventail de données, l'implication et les aptitudes de chaque distributeur. Toutes références à des gains, implicites ou déclarées, au travers du Plan de Commissionnement 4Life Rewards Plan doit être considéré comme un exemple.

**LP: La Valeur de vente commissionnable assignée à chaque produit 4Life

