LIFE
REWARDS
BÁSICO
4Life
Perú
Tu guía del Life Rewards Plan™

LIFE REWARDS PLAN™

Si has decidido convertirte en distribuidor 4Life®, es porque estás listo para tomar el control de tu futuro financiero. En 4Life, tu ingreso depende completamente de tus acciones y de las acciones de tu equipo.

En este folleto conocerás la manera en que recibirás tus pagos con el Life Rewards Plan. También descubrirás todas las recompensas que podrás disfrutar como distribuidor 4Life.

GOZA DE LA VIDA

- Fija y cumple tus objetivos financieros.
- Disfruta de vacaciones de lujo con tus seres queridos.
- Retribuye a tu comunidad.
- Conéctate con los miembros de tu equipo y conquisten sus objetivos juntos.

LOS BENEFICIOS

- Recibe pagos por vender productos respaldados por la ciencia.
- Aprovecha el respaldo de una compañía sólida e internacional.
- Genera ganancias las 24 horas del día, todos los días del año.
- Aprende de un equipo de personas dispuestas a ayudarte.
- Aprovecha una de las compensaciones más generosas de la industria que paga hasta un 64% sobre el volumen sujeto a comisión.
- Recibe productos 4Life con el Programa de Lealtad.

COMENCEMOS

Como empresario 4Life® puedes construir tu negocio de manera que te permita alcanzar tus objetivos personales y financieros. Ya sea que solo busques obtener un ingreso adicional a través de un negocio alterno o desarrollar una carrera a largo plazo que te permita crear un futuro seguro, 4Life tiene la opción para ti.

ESTRATEGIAS

Aprovecha las recompensas

4Life te ofrece generosas recompensas con programas, incentivos de productos como el Programa de Lealtad para generar crecimiento en corto y largo plazo.

Prospecta

Organiza reuniones frecuentes para compartir los productos 4Life. En tu Kit de Bienvenida 4Life encontrarás un sencillo formato para ello. También puedes pedir consejos a tu líder ascendente.

Construye una base de clientes

No todas las personas querrán desarrollar la oportunidad de negocios de 4Life, pero 4Life tiene un producto para cada necesidad. Construir una base sólida de clientes es esencial para hacer crecer tu negocio.

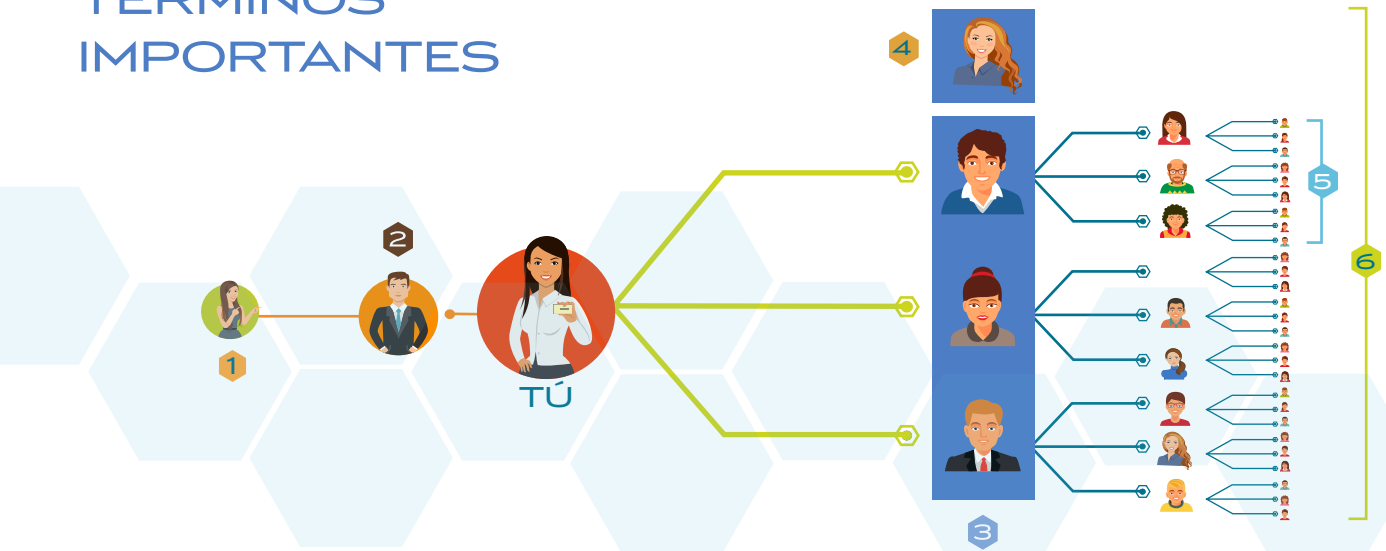
Contacta a diario

Es importante que definas el número diario de personas con las que deseas compartir los productos y la oportunidad financiera de 4Life.

Desarrolla socios de negocios

A medida que vayas construyendo tu negocio, selecciona a los socios que desees tener en tu línea frontal. Ellos te ayudarán a lograr tus objetivos y contribuirán al éxito de tu negocio.

TÉRMINOS IMPORTANTES



1 LÍNEA ASCENDENTE

La línea de empresarios directamente arriba de ti.

2 PATROCINADOR

La persona que está justo arriba de ti en tu línea ascendente. También puede ser tu matriculador.

2 MATRICULADOR

La persona que te inscribió en 4Life®. También puede ser tu patrocinador.

3 LÍNEA FRONTAL

El primer nivel de Clientes Preferentes y Empresarios patrocinados por ti.

4 CLIENTE PREFERENTE

Puede comprar productos de 4Life al precio mayorista. Disfruta de un descuento instantáneo del 25%. Accede a los beneficios exclusivos del Programa de Lealtad 4Life. Debe estar de acuerdo con ciertos términos.

5 LÍNEA DESCENDENTE

La línea de empresarios directamente debajo de ti.

Life Points (LP)

Todos los productos 4Life®, a excepción de los incentivos y las herramientas, tienen un valor asignado en Life Points o LP, que sirve para calcular las comisiones de los empresarios.

Compresión

Los empresarios en tu línea descendente que no realicen su compra mensual (mínimo de 100 LP) y no califiquen al rango mínimo de Asociado, son removidos ese mes cuando se calculan las comisiones.

Asociado

- Un empresario que inscribe a una persona debajo de él, avanza automáticamente al rango de Asociado.
- Debe firmar la Solicitud y Contrato; estar de acuerdo con normas y procedimientos.
- Al calificar al rango mínimo de Asociado puede generar comisiones.

6 VOLUMEN DE TRES NIVELES

Está compuesto por tú volumen Principal (VP) y el volumen en tus tres primeros niveles.

PIERNA

Una parte de tu línea descendente que empieza con un empresario que hayas patrocinado y continúa con los empresarios debajo de él.

Cliente Legado

Serán todos los clientes que fueron inscritos como consumidores antes

Volumen Principal

Representa la suma de LP de las compras de productos 4Life: Personales, My4Life, Clientes Legados.

Línea Frontal

El Primer nivel de Clientes Preferentes y Empresarios patrocinados por ti, nuevo cliente preferente debe ser el mismo matriculador y patrocinador.

Volumen de Equipo

Consiste en el Volumen Principal y el volumen de la línea Frontal, Empresario y Clientes Preferentes.

Bono Rápido

Clientes Preferentes y todos los rangos (excepto el Cliente Legado) califican al bono del 25% sobre la compra de:

• Primera compra de un nuevo "Cliente Preferente" inscrito personalmente por el matriculador.

• El descuento instantáneo aplica para las compras realizadas en las oficinas de 4Life Perú.

Programa de Lealtad

• Adquiere tus productos favoritos y recibe hasta 15% en Crédito para Productos.

• Este programa premia la constancia de personas que compran todos los meses.

• Bono: recibe además el producto del mes al mantener una orden mensual de 125 LP.

Descuento Instantáneo

Se aplicará un descuento instantáneo del 25% sobre el excedente de 100 LP al momento que se realice el pago.

Clientes Preferentes y todos los rangos.

El Descuento no aplica para la primera compra de un nuevo inscrito.

Las compras que se ingresen durante el cierre del mes (primeros días del mes) con volumen al mes anterior también recibirán el Descuento Instantáneo.

El descuento instantáneo aplica solo para las compras realizadas en las Oficinas Corporativas de **4Life Perú**.

Precio al por mayor

Aquellas personas que tiene un código con 4Life pagan el precio al por mayor. Las compras realizadas por My4Life aplican siempre y cuando hayan pagado su membresia.

Precio al por menor

Aquellas personas que no tienen un código con 4Life pagan el precio al por menor.

• Páginas web de terceros deben vender los productos 4Life a este precio.

• Las personas que NO paguen la cuota de inscripción podrán comprar directamente con 4Life al precio al por menor.

Requisitos Bono Constructor

•Tener a tres clientes preferentes y/o empresarios inscritos personalmente.

•Tú y tu equipo deben de tener una orden mínima de 100 LP en el Programa de Lealtad.

•Tener un volumen de equipo de 600 LP "Team Volume".

Los nuevos frontales inscritos deben hacer su primera orden en el mes 1, inscribirse en el Programa de Lealtad en el mes 1 y tener una orden en el Programa de Lealtad en el mes 2.

El bono se podrá recibir mes tras mes siempre y cuando se cumplan todos los requisitos.

QUE CONFORMA MI PAGO

Tanto el nuevo empresario como el líder más destacado en 4Life, el Life Rewards Plan™ les ofrece oportunidades de compensación a todos por igual.

Programa de Lealtad

Recibe productos 4Life al participar en el Programa de Lealtad cuando hagas una orden igual o mayor a 125 LP en el Programa de Lealtad, así serás elegible para recibir el producto del mes junto con tu orden del siguiente mes.
Recibe el 15% en Crédito para canjear por productos de 4Life.
Visita peru.4life.com/lealtad para inscribirte.

Comisiones y Bonos rápidos

Tu comisión mensual es el resultado de la suma de los LP de todos los productos que se hayan vendido en tu organización. Como empresario te beneficias de las generosas comisiones que 4Life paga, de hasta el 64% del volumen sujeto a comisión.

Trabajo en equipo

Conforme crezca tu organización, tus comisiones se calcularán en base a tu volumen organizacional y tu rango. El volumen organizacional es el LP generado por todas las compras de productos sujetos a comisión, que tú y toda tu línea descendente hagan. Al construir tu negocio, avanzarás de rango con tu organización y volumen de tres niveles continuarán creciendo.

*Menos del 1% de los empresarios 4Life califican para viajes incentivo.

Ganancia por revender

Comienza adquiriendo productos 4Life® a precios de mayorista y revendiéndolos por una ganancia.

Incentivos adicionales

Los empresarios tienen la opción de calificar para ganar viajes de incentivos a exóticos destinos (Gran Escape)* y otros incentivos. Los que participan en el Programa de Lealtad también pueden disfrutar otros numerosos beneficios.

Bonos

Tu comisión por bono mensual representa tu principal ingreso como empresario y se calcula en base a tu rango y el volumen de tu organización.

Pagos

El poder de los Pagos de 4Life es su habilidad de pagar múltiples niveles en cada generación a partir del rango de Diamante. Este aspecto único del Life Rewards Plan™ puede exceder el número de pagos en la profundidad de otras compañías de mercadeo en red. El pago para cada generación continúa por un número infinito de niveles hasta encontrar un empresario de rango similar o superior, en cuyo caso comenzarás a recibir el pago de la siguiente generación ganada.

ÉXITO EN VENTAS

TODOS PUEDEN BENEFICIARSE CON LOS PRODUCTOS 4LIFE, INCLUSO SI NO ESTÁN INTERESADOS EN LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS.

Beneficios de vender productos 4Life®

- Comparte los beneficios de los exclusivos productos 4Life Transfer Factor®.
- Construye una base sólida de clientes.
- Date una recompensa al revender los productos recibidos a través del Programa de Lealtad.

CONSEJOS DE VENTAS

- Usa nuestras exclusivas herramientas para compartir los productos 4Life® con otras personas. Cuando tus clientes reconozcan las ventajas de adquirir los productos 4Life, se convertirán en excelentes promotores de los productos.
- Canjea productos del Programa de Lealtad para revenderlos.
- Mantente en contacto con tus clientes a través de las redes sociales y correo electrónico. Avísales cuando hagas un pedido de producto y entrégales un catálogo de productos junto con sus pedidos.
- Comparte con clientes potenciales tu página my4life para que puedan hacer pedidos y recibirlos directamente en sus domicilios.
- Conviértete en un "Producto de los productos" y así puedas entender mejor las necesidades de tus clientes. Hazles preguntas acerca de su estilo de vida y sus objetivos y sugiéreles soluciones con productos. Por ejemplo: si tu vecino participa en un programa de acondicionamiento físico, sugiérele añadir PRO-TF®.
- Organiza una reunión en casa. Ten productos para vender, así como catálogos y tarjetas de presentación con tu información personal, y la de tu página my4life para compartir.

REQUISITOS

	Asociado	Constructor	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
Volumen Principal (VP) Mensual*	100	100	100	100	100	100	100
Distribuidores y/o Clientes Preferenciales matriculados personalmente con 100 VP/mes (la mitad deben estar en tu línea frontal, excluyendo al Asociado y Constructor)	1	3	6	8	10	12	12
LP mensual en tus tres primeros niveles sin compresión	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Piernas**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciales	3 Diamantes Internacionales***	3 Diamantes Internacionales de Oro
Volumen Organizacional Mensual (VO)	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	250,000	1,000,000

*Toda persona que se inscriba en 4Life a partir del 1 de octubre, será Cliente Preferente pagando una membresía de S/. 75.00

**Las piernas deben ser independientes y tener al menos un distribuidor en el rango señalado o superior. No es necesario que los distribuidores que califiquen en esas piernas estén en tu línea frontal.

***Para calificar debes tener al menos tres piernas y cada una debe tener un Diamante Internacional con por lo menos 50,000 en VO

INCENTIVOS

BONOS

COMISIONES		Bono Constructor (Bono Constructor y Gran Escape 3% del LP* de la empresa)			Gran Escape de 4life		
					Bono del Premier Pool (2% del LP* de la empresa)		Bono del Platinum Pool (1% de LP* de la empresa)
1º Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2º Nivel	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3º Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4º Generación			6%^	12%	12%	12%	12%
5º Generación				3%	3%	3%	3%
6º Generación				3%	3%	3%	3%
7º Generación					2%	2%	2%
8º Generación					2%	2%	2%
9º Generación						2%	2%
10º Generación						2%	2%

El poder de los Pagos Infinitos de 4Life es su habilidad de pagar múltiples niveles en cada generación a partir del rango de Diamante. El pago para cada generación continúa por un número infinito de niveles hasta encontrar un distribuidor de rango similar o superior, en cuyo caso comenzarás a recibir el pago de la siguiente generación ganada.

*LP: El valor de venta comisionable asignado a cada producto 4Life.
^Cuando se paga el 6% a un Diamante, el 6% adicional se paga al siguiente Diamante Presidencial superior en la línea ascendente. Esto se llama Pase Infinito.

ASOCIADO

Volumen Principal (VP) Mensual	100
Clientes Preferentes inscritos personalmente con 100 VP/mes (la mitad deben estar en tu línea frontal, excluyendo al Asociado y Constructor)	1
LP mensual en tus tres primeros niveles sin compresión.	0
Piernas	0
Volumen Organizacional Mensual (VO)	NO Aplica

COMISIÓN	
1º NIVEL	2%
2º NIVEL	25%

CONSTRUCTOR

Volumen Principal (VP) Mensual	100
Clientes Preferentes inscritos personalmente con 100 VP/mes (la mitad debe estar en tu línea frontal excluyendo al Asociado y Constructor)	3
LP mensual en tus tres primeros niveles sin compresión	0
Piernas	0
Volumen Organizacional Mensual (VO)	NO Aplica

COMISIÓN	
1º NIVEL	2%
2º NIVEL	25%
3º NIVEL	5%

COMISIONES

Asociado

Constructor

Diamante

Diamante Presidencial

Diamante Internacional

Diamante Internacional Oro

Diamante Internacional Platino

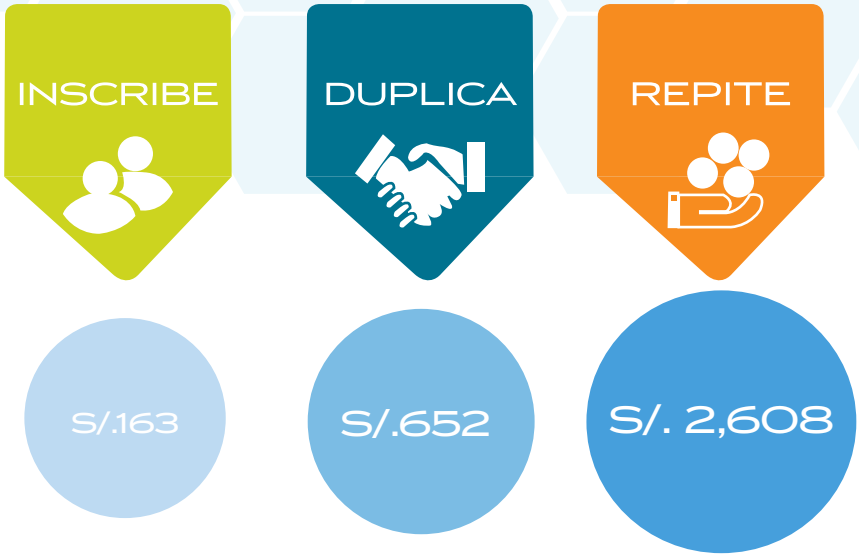
COMISIONES

1º Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2º Nivel	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3º Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4º Generación			6%	12%	12%	12%	12%
5º Generación				3%	3%	3%	3%
6º Generación				3%	3%	3%	3%
7º Generación					2%	2%	2%
8º Generación					2%	2%	2%
9º Generación						2%	2%
10º Generación						2%	2%

BONO COSTRUCTOR

Existen 3 niveles del Bono Constructor:

Cada bonificación se logra a través de la estructura y el Volumen de Equipo



Participan del Bono Constructor los rangos: *Constructor, Diamante y Diamante Presidencial*

VIVE UNA *vída* DIFERENTE™

4Life®

JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™