4Life
Tu Proyecto de Vida
4Life
JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

Conoce tu Aliado Estratégico

Cada gran historia tiene su comienzo y éste es el nuestro

La historia de 4Life® comienza con dos distinguidos personajes: Los fundadores David y Bianca Lisonbee. Lo que comenzó como un simple deseo de mejorar el bienestar general de su familia, rápidamente se transformó en un cometido para proveer la oportunidad de una vida óptima a las personas en el mundo entero.

Haciendo buen progreso

Principios de los 1990s: David Lisonbee comienza su investigación.

1997: David tiene su visión en la biblioteca.

1998: 4Life abre la oficina central en Sandy, Utah.

1999: 4Life avanza en la tecnología de Transfer Factor hasta el punto de producir la formulación del primer producto de 4Life® Transfer Factor Plus™ Tri-Factor® Formula.

2000: 4Life inaugura la primera oficina Internacional en Nueva Zelanda y se prepara para abrir oficina en Australia.

2001: 4Life abre oficina en Japón.

2003: 4Life abre oficina en Corea y puntos de distribución en Rusia y Europa.

2004: 4Life abre oficina en Singapur, México y Malasia.

2005: 4Life abre oficina en Taiwán.

2006: 4Life abre oficina en Tailandia y Filipinas.

2007: 4Life abre oficina en Colombia y España.

2008: 4Life abre oficina en la India.

2009: 4Life abre oficina en Chile y Perú.

2010: 4Life abre oficina en Costa Rica, Bolivia y Ecuador.

2011: 4Life abre oficina en Indonesia.

2012: 4Life Italia anuncia oficina administrativa e Indonesia inaugura nuevo punto.

2013: 4Life se expande en México, Filipinas, Perú y abre oficina en Brasil.

2014: 4Life abre oficina en Alemania.

David Lisonbee **Fundador**

La curiosidad incesante de David lo hace avanzar constantemente, él sabe lo que está haciendo. Ha guiado a otras empresas de mercadeo en red a la fama reiterada, sin olvidar el posicionamiento de 4Life® en el puesto Nº 15 de la lista de la revista *Inc.* de empresas de propiedad privada de más rápido crecimiento. Incluso, David escribió en coautoría un libro sobre factores de transferencia, obtuvo una lista de patentes sin precedente y fue nombrado uno de los empresarios del año de Utah. Cuidado con David porque, una vez que empieza, no se detiene.

Bianca Lisonbee **Cofundadora**

Luego de conocer a Bianca, las personas simplemente desean intentarlo con más fuerza, hacer mejor las cosas y alcanzar una vida más exitosa. En otras palabras, ella inspira a la gente. Sí, es la cofundadora de 4Life y aportó a la empresa más de 20 años de experiencia en la industria, pero es el pensamiento creativo de Bianca el que la destaca. Al haber nacido en un barco mientras sus padres viajaban a los Estados Unidos, ella sabe lo que significa trabajar para alcanzar un sueño. Su intuición, sentido del humor y deseo de marcar la diferencia para el bien del mundo convierten a Bianca en una oradora favorita para los eventos de 4Life. Al igual que el barco en el que nació, nada puede hundirla.

Danny Lee **Presidente y Director General Ejecutivo**

Danny Lee fue nombrado Presidente y Director General Ejecutivo en el año 2017. Él Inició en 4Life en el 2008 como Director General de Operaciones y, en el 2015, fue nombrado Director General de Mercadeo. Danny ha trabajado en empresas de renombre tales como Mrs. Fields®, Merrill Lynch, Arthur Andersen y Overstock.com a lo largo de su carrera, la cual incluye 14 años de experiencia ejecutiva. Durante sus años con 4Life, Danny ha ayudado a mejorar la calidad de 4Life Transfer Factor®, las operaciones de fabricación y las prácticas de servicio al cliente. A él le encanta ir a los viajes del Great Escape y a las convenciones de 4Life para interactuar con los Distribuidores: lo cual puede hacer tanto en inglés como en español. Danny disfruta crear oportunidades para promover la marca 4Life por todo el mundo.

Investigación y Desarrollo

Nuestro equipo interno de Investigación y Desarrollo está siempre en acción, explorando nuevos e innovadores medios para promover el bienestar a través del soporte al organismo del ser humano. Y por si eso no fuera suficiente, 4Life cuenta con un Consejo de Ciencias Médicas, formado de médicos, bioquímicos, expertos en inmunología, nutricionistas y creadores de nuevas fórmulas.

Nuestra Visión

4Life® se edificó sobre los cimientos de tres principios básicos: Ciencia, Éxito y Servicio.

Ciencia

Promoviendo un nivel superior en el bienestar y en la calidad de vida con lo último del revolucionario respaldo nutricional de los productos 4Life Transfer Factor®.

Éxito

Ofreciendo a las personas una oportunidad incomparable para lograr sus sueños y obtener su propia libertad financiera a través de la Oportunidad de 4Life y el Life Rewards Plan™.

Servicio

Haciendo los esfuerzos para edificar vidas, familias, y comunidades alrededor del mundo a través de la Oportunidad de 4Life y la labor humanitaria de Foundation 4Life.

Nuestra Misión

El corazón de 4Life®—En el corazón de 4Life existe un interés genuino por ver a las personas sobresalir en todos los aspectos. Lo llamamos Juntos, Edificando Vidas™.

Juntos—Nuestro éxito depende de tu éxito. Existe una gran comunión entre los empleados de 4Life y los Distribuidores que confirma la verdadera razón por la cual el trabajo en equipo es tan poderoso. Tú eres parte de algo: de 4Life.

Edificando—Cuando se trata de mejorar vidas, debes empezar contigo mismo. Al atesorar los productos y el Life Rewards Plan™, te das cuenta de que no hay mejor compañía que 4Life para ayudarte a descubrir un fantástico respaldo para el bienestar general y un gran progreso financiero.

Vidas—Como Distribuidor de 4Life, tú adoptas la filosofía de que la vida de cada persona en el mundo es única e importante. Y estamos totalmente de acuerdo. En 4Life, nos enfocamos en las necesidades personales, motivación personal, y el cumplimiento personal de los sueños.

No existe límite en lo que podemos lograr cuando trabajamos juntos. En cualquier lugar en el que un producto de 4Life sea vendido, cuando un Distribuidor de 4Life presente la oportunidad, y cuando sea que los miembros del equipo corporativo de 4Life y Distribuidores trabajen para alentar, elevar, e impulsar. Juntos, Edificando Vidas™. Eso es 4Life.

PRINCIPIOS CLAVES DE 4LIFE®

INTEGRIDAD
Haz lo que dices.

OBLIGACIÓN MORAL
Terminas lo que empiezas.

CONFIABILIDAD
Mantén la confianza de otros.

RESPETO
Guarda las confidencias.

GRATITUD
Sé agradecido por lo que los demás hacen.

RESPONSABILIDAD
Toma el control de tu vida.

CIVISMO
Desarrolla relaciones sólidas.

4Life®
JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

4Life® una compañía en constante expansión y crecimiento

Nuestra perspectiva ha sido ilimitada. David y Bianca Lisonbee siempre contemplaron que llevarían a 4Life a las personas alrededor del mundo; y eso es precisamente lo que han hecho. La historia de 4Life ha consistido en un descubrimiento sorprendente, innovaciones y una patente tras otra. Nuestro éxito desde el comienzo nos dirigió a introducir los productos 4Life Transfer Factor® y el Life Rewards Plan™ a todo el mundo. Hoy en 4Life estamos Juntos, Edificando Vidas™ en más de 40 países. Con nuestro increíble Plan de Compensación y una variedad de herramientas disponibles en Internet, nunca había sido más fácil construir un negocio de talla mundial.

El Life Rewards Plan™

Cuando decidiste asociarte con 4Life, elegiste la opción de un mejor futuro financiero para ti y tu familia. En este folleto aprenderás cómo serán tus pagos y cómo darle la estructura a tu negocio para aprovechar al máximo una gran oportunidad financiera, ahora y en el futuro.

Las tablas que aparecen en las páginas siguientes son una síntesis de cómo nuestro balanceado Plan de Compensación recompensa a los Distribuidores que han calificado en su respectivo rango. Reúnete con el líder de tu línea ascendente para un entrenamiento adicional en el Plan de Compensación.

Recuerda

- 4Life tiene uno de los más altos planes de pago de la industria: hasta un 64% de LP.
- Con el Builder Bonus es más fácil empezar.

Terminología 4Life®:

Life Points o Puntos Personales (LP):

Es el valor asignado a cada producto. Las comisiones y/o bonificaciones de los Distribuidores dependen del total de puntos generados por cada Distribuidor en su red. Las comisiones y/o bonificaciones se calculan a COP$2.400 (dos mil cuatrocientos pesos) por 1USD.

Matriculador:

El matriculador es un Distribuidor de 4Life que inscribe personalmente a un nuevo Distribuidor Independiente de 4Life en su red, o línea descendente.

Patrocinador:

El patrocinador es la persona directamente arriba de un Distribuidor.

Upline (Línea ascendente):

Son esos Distribuidores Independientes que fueron matriculados antes que un Distribuidor particular y que están arriba en la organización.

Downline (Línea descendente):

Son los Distribuidores Independientes o Consumidores Preferentes que están ubicados bajo un Distribuidor en particular en la organización.

Consumidor Preferente:

Un Consumidor Preferente, es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, ha pagado el kit de inscripción, y a la vez ha recibido un número de identificación 4Life, tiene un patrocinador y matriculador y recibe los siguientes beneficios: (i) comprar productos de 4Life al precio mayorista, (ii) obtener un ahorro instantáneo del 25% sobre todo el volumen superior a 100 LP, (iii) participar en el Programa de Lealtad de 4Life. Es el status que tiene un Distribuidor Independiente, una vez firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, y antes de cumplir los Requisitos de Afiliación.

Distribuidor:

Es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente y ha cumplido los Requisitos de Afiliación. El Distribuidor Independiente es la persona que desarrolla la oportunidad de 4Life para participar del Plan de Compensación - Life Rewards Plan. Es la persona que recibirá comisiones y/o bonificaciones por hacer el negocio y deberá cumplir ciertos requisitos para obtenerlas.

Rapid Rewards ("Comisión Rápida"):

Es una comisión pagada al Distribuidor que matricule a un nuevo Distribuidor Independiente. El valor de esta comisión es pagada separadamente al Bono Generacional, y es equivalente al 25% del total de LP de la primera compra que realice el nuevo Distribuidor Independiente matriculado. El matriculador recibirá el 25% y el Distribuidor inmediatamente arriba en la línea ascendente recibirá el 2%. Adicionalmente, el Distribuidor recibirá el 25% por las compras realizadas a través de su sitio web de My4Life. Esta comisión se paga diariamente, al siguiente día hábil a la generación, siempre y cuando al momento de generarse cumpla con las condiciones de pagos referidas. Si no se cumplen con las condiciones, se pagará junto con el Bono Generacional.*

Descuento Instantáneo:

El Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente recibirá el 25% de descuento instantaneamente por cada compra personal que supere los 100 LP mensualmente.

* Los pagos del Rapid Rewards se realizan al día siguiente hábil, siempre y cuando hayas enviado a 4Life la documentación requerida.

Volumen Principal (VP):
La suma del LP de todas las compras de:

- Clientes en tu página my4life.com
- Productos que tú compras para consumo personal o para revender por una ganancia.
- Compras de tus Clientes Legado.

Volumen de 3 Niveles:
Está compuesto por tu Volumen Principal (VP) total y el VP de tus Distribuidores en tus tres primeros niveles. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

Volumen Organizacional (VO):
La suma del LP de tus compras personales, de las cuentas de tus clientes, y el de todos los Distribuidores en tu línea descendente. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

Línea Frontal:
Un Distribuidor frontal es cualquier persona que ha sido inscrita en el primer nivel de un Distribuidor.

Pierna:
Una línea seguida de patrocinador a patrocinador a patrocinador etcétera, en la organización. Cada Distribuidor en la línea frontal es una pierna.

Programa de Lealtad:
Programa de fidelización a través del cual el Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente recibe mensualmente puntos redimibles y productos por sus compras a través del Programa.

Nivel:
Capas de Consumidores Preferentes y Distribuidores Independientes en la línea descendente de un Distribuidor en particular.

REQUISITOS

	Asociado	Constructor	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
Volumen Principal (VP) Mensual	100	100	100	100	100	100	100
Consumidor Preferente matriculado personalmente con 100 VP/mes (la mitad debe estar en tu línea frontal - excluyendo al asociado y constructor)	1	3	6	8	10	12	12
LP* mensual en tus tres primeros niveles sin compresión	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Línea**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciales	3 Diamantes Internacionales ***	3 Diamantes Internacionales Oro
Volumen Organizacional mensual (VO)	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	250,000	1,000,000

*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del Distribuidor.
** Las líneas deben ser separadas y tener como mínimo un Distribuidor en el rango indicado o un rango superior. Los Distribuidores que califican en las líneas no tienen que estar en el primer nivel.
***Deben tener por lo menos 3 Líneas de Diamantes Internacionales, cada uno por lo menos 50.000 (VO) para calificar.

INCENTIVOS

COMISIONES	BONOS						
		Builder Bonus (2% de Life Points* de la empresa)			Bono del Premier Pool (2% de Life Points* de la empresa)		
				Great Escape (1% de Life Points* de la empresa)			Bono del Platinum Pool (1% de Life Points* de la empresa)
1er Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2° Nivel	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3er Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generación			6%**	12%	12%	12%	12%
5ª Generación				3%	3%	3%	3%
6ª Generación				3%	3%	3%	3%
7ª Generación					2%	2%	2%
8ª Generación					2%	2%	2%
9ª Generación						2%	2%
10ª Generación						2%	2%

Infinity Payout Levels

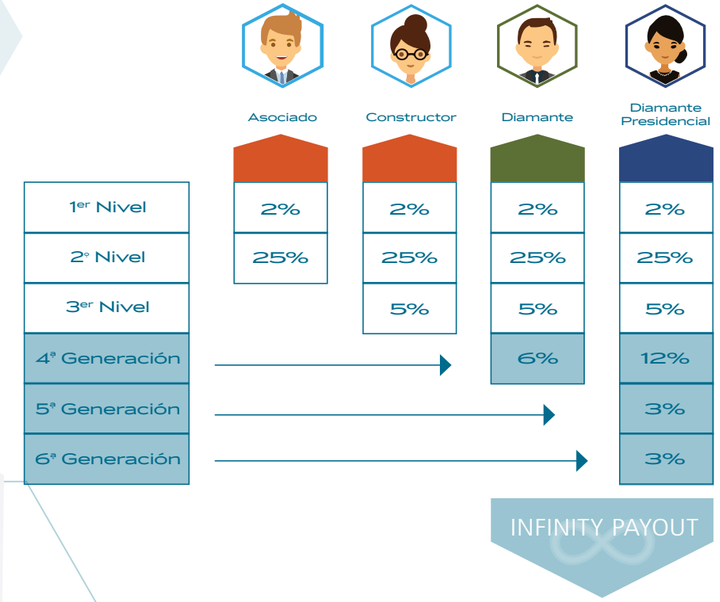
Infinity Payout

Los Infinity Payout de 4Life para cada generación continúan siendo pagados hasta que se interrumpan por otro distribuidor de posición similar o superior. Por lo tanto el Life Rewards Plan de 4Life continúa proporcionándote incentivos más allá de 10 niveles. Este aspecto exclusivo del Life Rewards Plan puede superar ampliamente el pago de otras empresas de redes de mercadeo.

*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del Distribuidor.
**Cuando se paga el 6% a un Diamante, el 6% adicional se paga al siguiente Diamante Presidencial o superior en la línea ascendente. Esto se llama Pase Infinito.

Obtén comisiones

Conforme construyas tu negocio y compartas los productos 4Life®, deberás seguir trabajando para alcanzar rangos más altos. Recuerda que tu comisión mensual se basa en el volumen organizacional de tu línea descendente de Distribuidores. Cuando obtengas avances de rango, disfrutarás de un mayor potencial de ingresos.



BUILDERBONUS

INSCRIBE DUPLICA RETIENE

El Builder Bonus aprovecha el poder del Yo y mis 3™—tú y tus Consumidores Preferentes y D istribuidores inscritos personalmente—para aumentar el número de inscripciones, fomentar la duplicación y apoyar la retención.

Para obtener el Builder Bonus mensualmente, debes calificar en el rango de Constructor, procesar una orden del Programa de Lealtad de 4Life de 100 LP o más y cumplir con el Volumen de Equipo requerido. (El Volumen de Equipo incluye tu Volumen Principal, además de las órdenes de los Consumidores Preferentes y Distribuidores en tu línea frontal).

$120.000: Debes tener 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores inscritos personalmente en tu línea frontal, cada uno con al menos 100 LP en órdenes del Programa de Lealtad, y tener 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor.

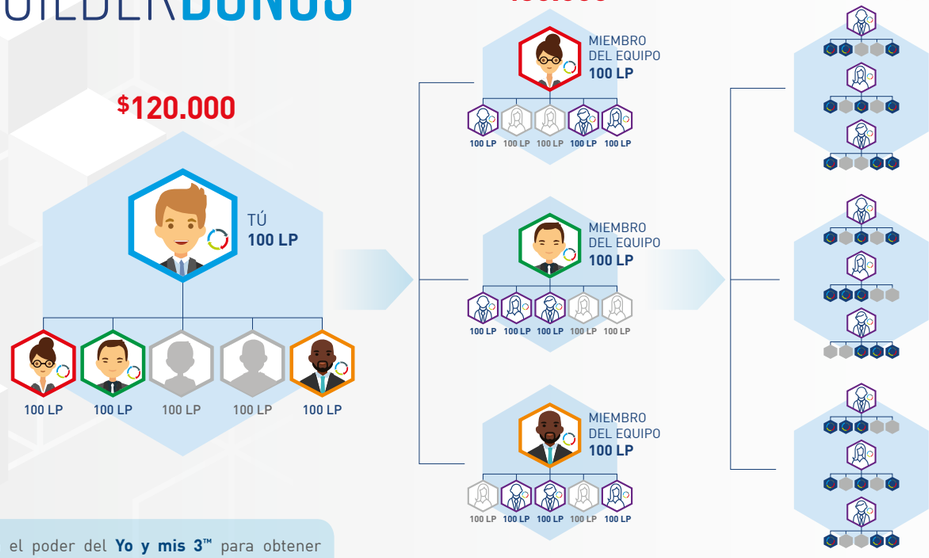
$480.000: Los 3 Distribuidores en tu línea frontal deben tener cada uno 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores calificados (cada orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente en su línea frontal con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor o Diamante.

$1.920.000: Los 9 Distribuidores calificados en tu segundo nivel deben tener cada uno 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores calificados (cada orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente debajo de ellos con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor, Diamante o Diamante Presidencial.

Notas: Un Distribuidor puede obtener ya sea el bono de $120.000, $480.000 y $1.920.000, pero no todos al mismo tiempo dentro de un mes de bono.

El Builder Bonus se paga mensualmente.

BUILDERBONUS



Aprovecha el poder del **Yo y mis 3™** para obtener uno de los tres pagos del Builder Bonus cada mes: **$120.000, $480.000 o $1.920.000.** Cada bono se logra a través del cumplimiento de cada estructura y del Volumen de Equipo.*

= Orden del Programa de Lealtad

***Volumen de Equipo = Tu Volumen Principal, además de las órdenes de los Consumidores Preferentes y Distribuidores en tu línea frontal**

BUILDERBONUS

YO Y MIS 3™

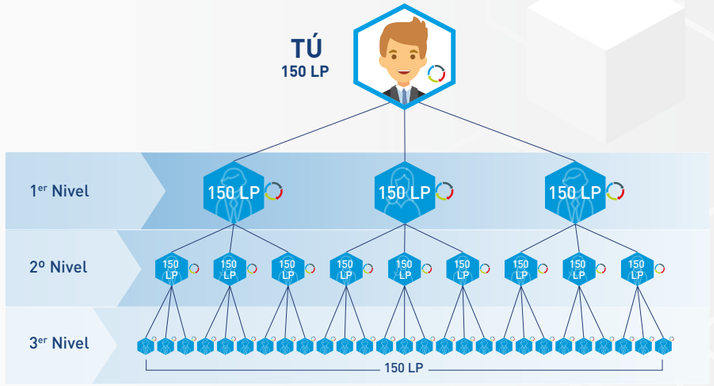
El siguiente gráfico ilustra un ejemplo sencillo de como obtener los pagos del Builder Bonus de **$120.000, $480.000 o $1.920.000** basado en un volumen personal de **150 LP** pagados a un Distribuidor Independiente, además de las comisiones adicionales que ofrece 4Life.

¡El poder de la duplicación es rentable en 4Life!

Notas:

- Un Distribuidor puede obtener ya sea el bono de $120.000, $480.000 o $1.920.000, pero no todos al mismo tiempo dentro de un mes de bono. El Builder Bonus se paga mensualmente.
- Para los pagos del Builder Bonus aplican retenciones según Régimen Tributario.
- 4Life se reserva el derecho de cambiar, modificar y/o cancelar el contenido y/o premios de este incentivo.

= Orden del Programa del Lealtad



	Builder Bonus	Miembros del equipo	Volumen	%	Comisiones	Ingresos mensuales totales
1er Nivel	$120.000	3	450 LP	2%	$21.600	$141.600
2º Nivel	$480.000	9	1350 LP	25%	$594.000	$1.074.600
3er Nivel	$1.920.000	27	4050 LP	5%	$518.400	$2.438.400

PROGRAMA DE LEALTAD DE 4LIFE®

Recibe al año hasta 900 Puntos Redimibles para productos, si aprovechas al máximo los beneficios del Programa de Lealtad.

¿Qué harás con tu Producto de Lealtad Mensual?

- Recompensarte

(Venderlo y ganar un poco más)

- Disfrutarlo tú mismo
- Compartirlo con un amigo y/o prospecto

INSCRÍBETE

en el Programa de Lealtad de 4Life® adquiere tus productos favoritos solicitando tu orden de Lealtad.

RECIBE

hasta un 15% en Puntos Redimibles para productos.

REDIME

tus Puntos por los productos que desees.

ADEMÁS

recibirás un Producto de Lealtad del Mes, si mantienes tu orden mensual de 125 LP con el ¡Programa de Lealtad!

Viajes de incentivo

Además de la oportunidad de obtener un ingreso a medio tiempo o tiempo completo, los viajes de incentivo de alto nivel a destinos exóticos son una parte fundamental del programa de reconocimiento y recompensas en 4Life*.

*Menos del 1% de los Distribuidores 4Life califican para viajes de incentivo.

Cómo iniciar

Los Distribuidores de 4Life® pueden construir sus negocios de una forma que se ajuste a sus metas personales y financieras. Si esto es algo que te interesa, ¡lee los cinco consejos que te presentamos a continuación para que inicies tu trayectoria hacia el éxito con 4Life!

1. Haz un plan con tu líder ascendente.

Comunícate con tu líder ascendente (la persona que te inscribió) inmediatamente. Él o ella es tu mejor recurso para obtener tu primer bono rápidamente y alcanzar el éxito con 4Life.

2. Descarga la aplicación 4Life Connect.

Descarga 4Life Connect desde la App Store o Google Play para compartir videos, imágenes, archivos PDF y más...todo desde tu dispositivo móvil.

3. Comienza tu entrenamiento en línea con 4Life University.

4Life University contiene un sistema paso a paso comprobado para ayudarte a construir tu negocio, configurar tu cuenta personal My4Life, aprender acerca de los productos y mucho más. Ingresa a tu cuenta en **colombia.4life.com** y haz clic en "4Life University" para comenzar.

4. Configura tu cuenta gratuita My4Life.

Una vez que inscribas a tu primera persona en 4Life, tendrás la ventaja de utilizar una cuenta gratis de My4Life. My4Life hace que la reventa de productos y la inscripción de nuevos miembros al equipo sea más fácil que nunca. Cuando alguien se inscribe o compra productos en tu cuenta My4Life, ¡tú recibes los beneficios!

5. Conéctate.

Como parte de la familia 4Life, ¡es muy importante que te mantengas informado! Síguenos en las redes sociales para estar al tanto de los anuncios, promociones, formación sobre productos y mucho más.

@4LifeColombiaOficial

@4LifeCO

4LifeResearchColombia

@4Life_CO

6 MANERAS EN LAS QUE PUEDES CALIFICAR

GREAT ESCAPE 4Life

Rango Para Calificación	Período De Calificación	Volumen y Piernas de la Organización	
Diamante Presidencial*	Tres veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional*	Dos veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional		Acumular 50,000**	
Diamante Internacional		Acumular 100,000**	
Diamante Internacional		Acumular 150,000–200,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 15,000 LP cada una
Diamante Internacional		Acumular 200,000–250,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 30,000 LP cada una

*Debe cumplir la calificación por primera vez.
**El distribuidor debe calificar en el rango especificado durante el mismo mes en que alcanzó el volumen requerido.
Los Distribuidores con un volumen organizacional mayor de 250,000 LP deberán trabajar para calificar para el Gold Getaway.

FOUNDATION 4LIFE®

Creando un legado de servicio

Foundation 4Life® fue creada en el 2006 para edificar vidas, familias y comunidades donde quiera que 4Life realiza el negocio, con un enfoque particular en los niños de todo el mundo: nutrición, educación y crecimiento personal.

Unidos en Servicio

Cuando te asocias con 4Life, tienes la oportunidad de servir a otros de varias formas.
Visita **https://www.foundation4life.org/** y conoce cómo participar.

Bogotá
Carrera 15 No. 98 - 42 Lc. 101
Barrio Chicó.

Cali
Calle 9 No. 48 - 81 Piso 2 Lc. 227
Centro Comercial Palmetto Plaza.

Barranquilla
Calle 74 No. 56 - 36 Lc. 102
Centro Empresarial INVERFIN.

Medellín
Avenida Las Vegas Carrera 48 No 7 - 248
El poblado.

Pereira
Calle 15 No. 13 - 110 Lc. 123 - 124
Centro Comercial Pereira Plaza.

Bucaramanga
Carrera 28 No 51 - 06
Barrio Sotomayor.

PBX: (1) 5804150 línea gratuita nacional 018009111000
Email: colombia@4life.com
colombia.4life.com
www.facebook.com/4LifeResearchColombia

4Life®
JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

Para más información de los productos de 4Life
y la oportunidad de 4Life

Contáctate con:
Nombre del Distribuidor: _____
Celular: _____
Correo: _____

Versión 7 - Marzo de 2019

ACOVEDI