



**TU PROYECTO
DE VIDA**



CONOCE TU ALIADO ESTRATÉGICO

CADA GRAN HISTORIA TIENE SU
COMIENZO Y ÉSTE ES EL NUESTRO

La historia de 4Life® comienza con dos distinguidos personajes: los fundadores David y Bianca Lisonbee. Lo que comenzó como un simple deseo de mejorar el bienestar general de su familia, rápidamente se transformó en un cometido para proveer la oportunidad de una vida óptima a las personas en el mundo entero.



HACIENDO BUEN PROGRESO

Principios de los 1990s: David Lisonbee comienza su investigación.

1997: David tiene su visión en la biblioteca.

1998: 4Life abre la oficina central en Sandy, Utah.

1999: 4Life avanza en la tecnología de Transfer Factor hasta el punto de producir la formulación del primer producto de 4Life® Transfer Factor Plus™ Tri-Factor® Formula.

2000: 4Life inaugura la primera oficina Internacional en Nueva Zelanda y se prepara para abrir oficina en Australia.

2001: 4Life abre oficina en Japón.

2003: 4Life abre oficina en Corea y puntos de distribución en Rusia y Europa.

2004: 4Life abre oficina en Singapur, México y Malasia.

2005: 4Life abre oficina en Taiwán.

2006: 4Life abre oficina en Tailandia y Filipinas.

2007: 4Life abre oficina en Colombia y España.

2008: 4Life abre oficina en la India.

2009: 4Life abre oficina en Chile y Perú.

2010: 4Life abre oficina en Costa Rica, Bolivia y Ecuador.

2011: 4Life abre oficina en Indonesia.

2012: 4Life Italia anuncia oficina administrativa e Indonesia inaugura nuevo punto.

2013: 4Life abre oficina en Brasil.

2014: 4Life abre oficina en Alemania.





GUÍA DE CONTENIDO

	PAG	PAG	
EQUIPO DIRECTIVO	6	15	4LIFE UNIVERSITY
NUESTRA VISIÓN	7	16	CÓMO HACER NEGOCIOS CON 4LIFE
NUESTRA MISIÓN	8	19	BUILDER BONUS
4LIFE EN EL MUNDO	9	22	PROGRAMA DE LEALTAD
EL LIFE REWARDS PLAN™	10	28	GREAT ESCAPE
TERMINOLOGÍA 4LIFE	10	29	APP 4LIFE CONNECT
PLAN DE COMPENSACIÓN	12	30	CÓDIGO DE ÉTICA ACOVEDI
REQUISITOS AVANCE DE RANGO	13	31	FOUNDATION 4LIFE®



EQUIPO DIRECTIVO

DAVID LISONBEE
FUNDADOR

Con una Maestría en Administración de Empresas de la Brigham Young University en Provo, Utah y 30 años de experiencia en la industria del mercadeo en redes, David Lisonbee sabía lo que estaba haciendo cuando fundó 4Life en 1998. La compañía continúa beneficiándose de la visión única de David, de su actitud previsor y de su experiencia empresarial. David siente que su mayor contribución ha sido poder llevar la oportunidad de 4Life Transfer Factor® a todo el mundo. A través de los años, él ha fomentado la investigación para promover el desarrollo continuo de nuestros productos.

BIANCA LISONBEE
FUNDADORA

Cuenta con una Licenciatura en Artes de la Brigham Young University en Provo, Utah. Sus estudios en teatro y educación infantil fueron los que la motivaron a hacer que mejorar la vida de los niños, fuera uno de los pilares fundamentales dentro de la misión de 4Life. De hecho, Bianca piensa que su mayor contribución ha sido ayudar a iniciar Foundation 4Life®, con la que ha realizado actos maravillosos por los niños en todo el mundo. Tiene un gran amor por las personas y un fuerte deseo de ver a 4Life mejorar la calidad de vida de ellas y la de sus familias.

DANNY LEE
PRESIDENTE Y DIRECTOR GENERAL EJECUTIVO

Fue nombrado Presidente y Director General Ejecutivo de 4Life en 2017. Comenzó a trabajar con 4Life en el 2008 como Director General de Operaciones y en el 2015, asumió el cargo de Director General de Mercadeo. Durante sus años con 4Life, Danny ha ayudado a mejorar la calidad de 4Life Transfer Factor®, las operaciones de fabricación, ha fortalecido el Departamento de Registro de Productos de 4Life y el Programa de Garantía de Calidad. A él le encanta interactuar con los Distribuidores (lo cual puede hacer tanto en inglés como en español).



NUESTRA VISIÓN

4LIFE® SE EDIFICÓ SOBRE LOS CIMIENTOS DE TRES PRINCIPIOS BÁSICOS: **CIENCIA, ÉXITO Y SERVICIO.**

CIENCIA

Promoviendo un nivel superior en el bienestar y en la calidad de vida con lo último del revolucionario respaldo nutricional de los productos 4Life Transfer Factor®.



ÉXITO

Ofreciendo a las personas una oportunidad incomparable para lograr sus sueños y obtener su propia libertad financiera a través de la Oportunidad de 4Life y el Life Rewards Plan™.



SERVICIO

Haciendo los esfuerzos para edificar vidas, familias, y comunidades alrededor del mundo a través de la Oportunidad de 4Life y la labor humanitaria de Foundation 4Life®.



INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

Nuestro equipo interno de Investigación y Desarrollo está siempre en acción, explorando nuevos e innovadores medios para promover el bienestar a través del soporte al organismo del ser humano.

Y por si eso no fuera suficiente, 4Life cuenta con un Consejo de Ciencias Médicas, conformado por médicos, bioquímicos, expertos en inmunología, nutricionistas y creadores de nuevas fórmulas.



NUESTRA MISIÓN

PRINCIPIOS CLAVES DE 4LIFE®

- **INTEGRIDAD**
Haz lo que dices.
- **OBLIGACIÓN MORAL**
Terminas lo que empiezas.
- **CONFIABILIDAD**
Mantén la confianza de otros.
- **RESPECTO**
Guarda las confidencias.
- **GRATITUD**
Sé agradecido por lo que los demás hacen.
- **RESPONSABILIDAD**
Toma el control de tu vida.
- **CIVISMO**
Desarrolla relaciones sólidas.



EL CORAZÓN DE 4LIFE®

En el corazón de 4Life existe un interés genuino por ver a las personas sobresalir en todos los aspectos. Lo llamamos Juntos, Edificando Vidas™.

JUNTOS

Nuestro éxito depende de tu éxito. Existe una gran comunión entre los empleados de 4Life y los Distribuidores que confirma la verdadera razón por la cual el trabajo en equipo es tan poderoso. Tú eres parte de algo: de 4Life.

EDIFICANDO

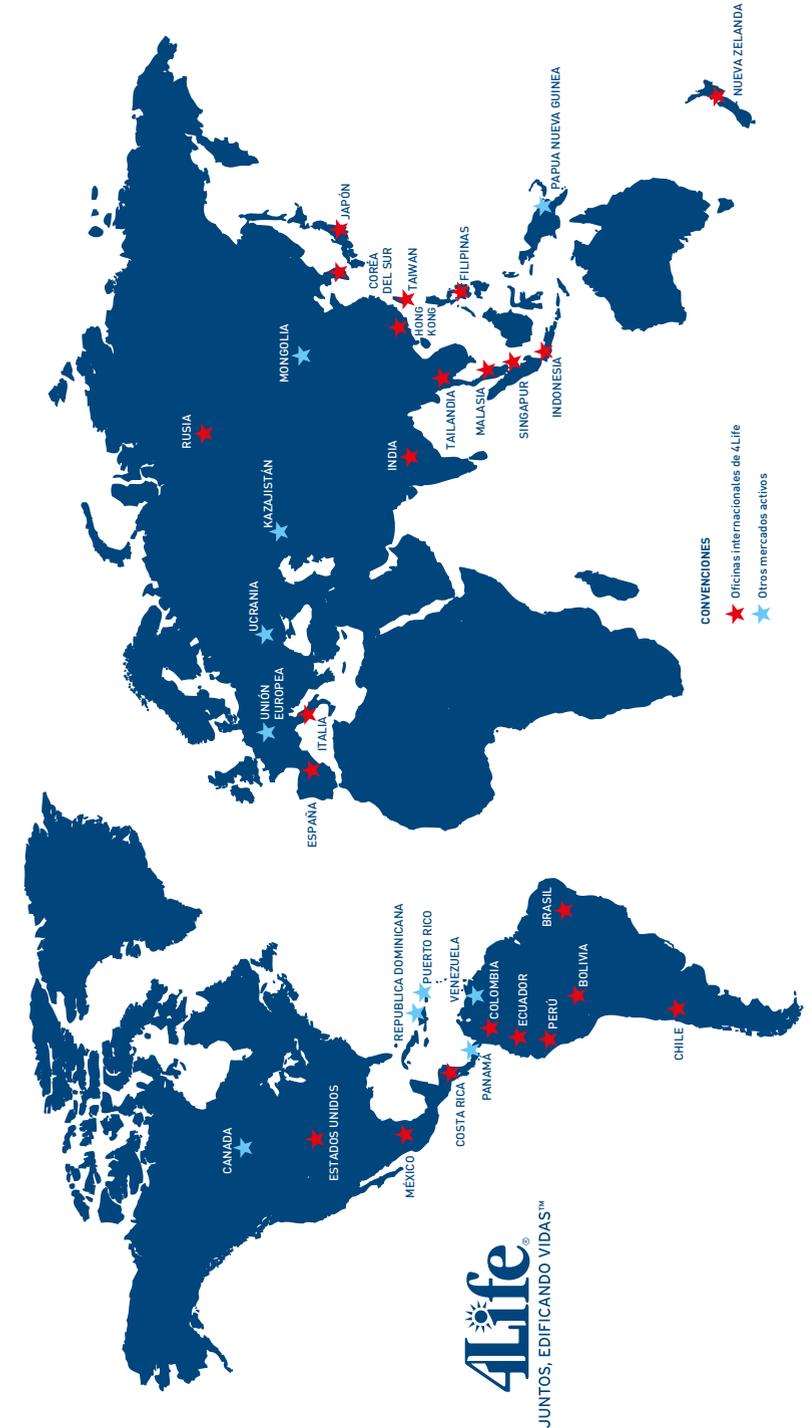
Cuando se trata de mejorar vidas, debes empezar contigo mismo. Al atesorar los productos y el Life Rewards Plan™, te das cuenta de que no hay mejor compañía que 4Life para ayudarte a descubrir un fantástico respaldo para el bienestar general y un gran progreso financiero.

VIDAS

Como Distribuidor de 4Life, tú adoptas la filosofía de que la vida de cada persona en el mundo es única e importante. Y estamos totalmente de acuerdo. En 4Life, nos enfocamos en las necesidades personales, la motivación y el cumplimiento personal de los sueños.

4LIFE® EN EL MUNDO
Una compañía en constante expansión y crecimiento

La historia de 4Life ha consistido en un descubrimiento sorprendente, innovaciones y una patente tras otra. Nuestro éxito nos dirigió a introducir los productos 4Life Transfer Factor® y el Life Rewards Plan™ a todo el mundo. Hoy en 4Life estamos Juntos, Edificando Vidas™ en más de 40 países. Con nuestro increíble Plan de Compensación y una variedad de herramientas disponibles en Internet.



EL LIFE REWARDS PLAN™

Cuando decidiste asociarte con 4Life, elegiste la opción de un mejor futuro financiero para ti y tu familia. En este folleto aprenderás cómo serán tus pagos y cómo darle la estructura a tu negocio para aprovechar al máximo una gran oportunidad financiera, ahora y en el futuro.

Las tablas que aparecen en las páginas siguientes son una síntesis de cómo nuestro balanceado Plan de Compensación recompensa a los Distribuidores que han calificado en su respectivo rango. Reúnete con el líder de tu línea ascendente para un entrenamiento adicional en el Plan de Compensación.

RECUERDA

- 4Life tiene uno de los más altos planes de pago de la industria: hasta un 64% de LP.
- Con el Builder Bonus es más fácil empezar.



TERMINOLOGÍA 4LIFE®

• LIFE POINTS O PUNTOS PERSONALES (LP)

Es el valor de puntos asignado a cada producto. Las comisiones y/o bonificaciones de los Distribuidores dependen del total de puntos generados por cada Distribuidor en su red. Las comisiones y/o bonificaciones se calculan a COP\$2.400 (dos mil cuatrocientos pesos) por 1USD.

• MATRICULADOR

El matriculador es un Distribuidor de 4Life que inscribe personalmente a un nuevo Distribuidor Independiente de 4Life en su red, o línea descendente.

• PATROCINADOR

El patrocinador es la persona directamente arriba de un Distribuidor.

• UPLINE (LÍNEA ASCENDENTE)

Son Distribuidores Independientes que fueron matriculados antes que un Distribuidor particular y que están arriba en la organización.

• DOWNLINE (LÍNEA DESCENDENTE)

Son los Distribuidores Independientes o Consumidores Preferentes que están ubicados bajo un Distribuidor en particular en la organización.

• CONSUMIDOR PREFERENTE

Es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, ha pagado el kit de inscripción, y a la vez ha recibido un número de identificación 4Life, tiene un patrocinador y matriculador y recibe los siguientes beneficios: (1) comprar productos de 4Life al precio mayorista, (2) obtener un ahorro instantáneo del 25% sobre todo el volumen superior a 100 LP, (3) participar en el Programa de Lealtad de 4Life. Es el status que tiene un Distribuidor Independiente, una vez firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, y antes de cumplir los Requisitos de Afiliación.

• DISTRIBUIDOR

Es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente y ha cumplido los Requisitos de Afiliación. El Distribuidor Independiente es la persona que desarrolla la oportunidad de 4Life para participar del Plan de Compensación - Life Rewards Plan. Es la persona que recibirá comisiones y/o bonificaciones por hacer el negocio y deberá cumplir ciertos requisitos para obtener los bonos.

• RAPID REWARDS ("COMISIÓN RÁPIDA")

Es una comisión pagada al Distribuidor que matricule a un nuevo Distribuidor Independiente. El valor de esta comisión es pagada separadamente al Bono Generacional, y es equivalente al 25% del total de LP de la primera compra que realice el nuevo Distribuidor Independiente matriculado. El matriculador recibirá el 25% y el Distribuidor inmediatamente arriba en la línea ascendente recibirá el 12%. Adicionalmente, el Distribuidor recibirá el 25% por las compras realizadas a través de su sitio web de My4Life. Esta comisión se paga diariamente, al siguiente día hábil a la generación, siempre y cuando al momento de generarse cumpla con las condiciones de pagos referidas. Si no se cumplen con las condiciones, se pagará junto con el Bono Generacional.*

• DESCUENTO INSTANTÁNEO

El Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente recibirá el 25% de descuento instantáneamente por cada compra personal que supere los 100 LP mensualmente.

• VOLUMEN PRINCIPAL (VP)

La suma de LP de todas las compras de:

- Clientes en tu página my4life.com
- Productos que tú compras para consumo personal o para revender por una ganancia.
- Compras de tus Clientes Legado.

• VOLUMEN DE 3 NIVELES

Está compuesto por tu Volumen Principal (VP) total y el VP de tus Distribuidores en tus tres primeros niveles. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

• VOLUMEN ORGANIZACIONAL (VO)

La suma del LP de tus compras personales, de las cuentas de tus clientes, y el de todos los Distribuidores en tu línea descendente. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

• LÍNEA FRONTAL

Un Distribuidor frontal es cualquier persona que ha sido inscrita en el primer nivel de un Distribuidor.

• PIERNA

Una línea seguida de patrocinador a patrocinador a patrocinador etcétera, en la organización. Cada Distribuidor en la línea frontal es una pierna.

• NIVEL

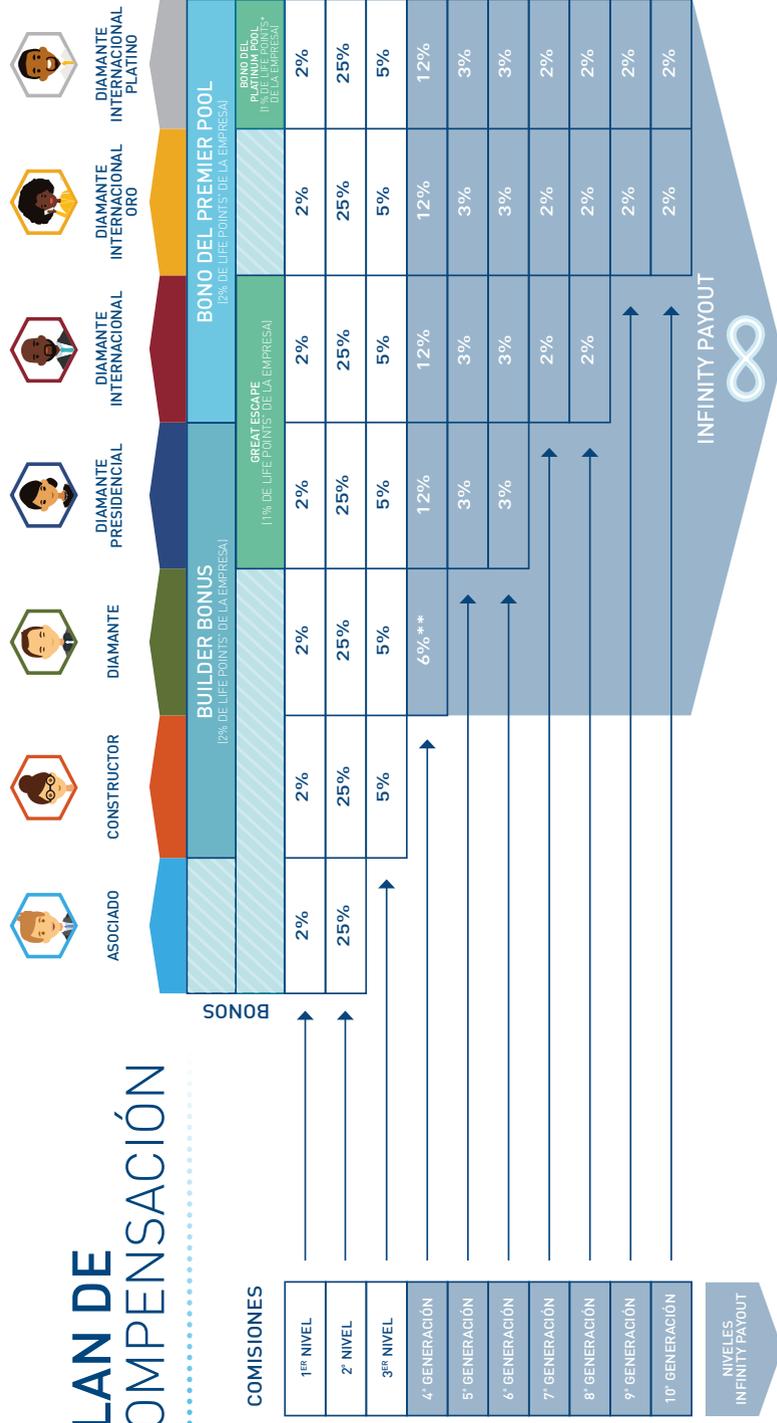
Capas de Consumidores Preferentes y Distribuidores Independientes en la línea descendente de un Distribuidor en particular.

• PROGRAMA DE LEALTAD

Programa de fidelización a través del cual el Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente recibe mensualmente puntos redimibles y productos por sus compras a través del Programa.

* Los pagos del Rapid Rewards se realizan al día siguiente hábil, siempre y cuando hayas enviado a 4Life la documentación requerida.

PLAN DE COMPENSACIÓN



*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del Distribuidor.
 **Cuando se paga el 6% a un Diamante, el 6% adicional se paga al siguiente Diamante Presidencial o superior en la línea ascendente. Esto se llama Pase Infinito.

REQUISITOS AVANCE DE RANGO

	ASOCIADO	CONSTRUCTOR	DIAMANTE	DIAMANTE PRESIDENCIAL	DIAMANTE INTERNACIONAL	DIAMANTE INTERNACIONAL ORO ⁺	DIAMANTE INTERNACIONAL PLATINO
VOLUMEN PRINCIPAL (VP)* MENSUAL	100	100	100	100	100	100	100
CONSUMIDOR PREFERENTE O DISTRIBUIDORES MATRICULADOS PERSONALMENTE CON 100 VP/MES**	1 ⁺⁺⁺	3	6	8	10	12	12
LP MENSUAL EN TUS TRES PRIMEROS NIVELES SIN COMPRESIÓN	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
LÍNEA**	0	0	0	2 DIAMANTES	2 DIAMANTES PRESIDENCIALES	3 DIAMANTES INTERNACIONALES ^{...}	3 DIAMANTES INTERNACIONALES ORO
VOLUMEN ORGANIZACIONAL MENSUAL (VO)	NO APLICA	NO APLICA	NO APLICA	NO APLICA	NO APLICA	250,000	1,000,000

*Volumen Principal (VP): la suma total del LP de los productos comprados por ti para consumir o vender para obtener una ganancia por ventas minoristas, y los productos comprados por consumidores en tu cuenta My4Life.

** Las líneas deben ser separadas y tener como mínimo un Distribuidor en el rango indicado o un rango superior. Los Distribuidores que califican en las líneas no tienen que estar en el primer nivel.

*** Deben tener por lo menos 3 Líneas de Diamantes Internacionales, cada uno por lo menos 50,000 (VO) para calificar.
 + Antes de alcanzar el rango de Diamante Internacional Oro por primera vez, los Distribuidores deben alcanzar el nivel DI 150K al menos una vez (Diamante Internacional calificado, 150,000 (VO) y tres líneas con 15,000 LP cada una).

+++ No existe ningún requisito específico de VP para los matriculados por una persona en el rango de Asociado.

INFINITY PAYOUT (PAGOS INFINITOS)

El "Infinity Payout" es un bono pagado al Distribuidor por cada generación que tenga en su línea descendente, y se paga de manera mensual, siempre y cuando (1) el distribuidor tenga por lo menos el rango de Diamante; y (2) el distribuidor no tenga en su línea descendente un distribuidor de su mismo rango (o un rango más alto) en un período específico. En caso de no cumplirse alguna de las condiciones anteriores, el Infinity Payout se interrumpe.

El Infinity Payout hace parte del Bono Generacional.



BONO GENERACIONAL

Conforme construyas tu negocio y compartas los productos 4Life®, deberás seguir trabajando para alcanzar rangos más altos. Recuerda que tu Bono Generacional mensual se basa en el volumen organizacional de tu línea descendente de Distribuidores. Cuando obtengas avances de rango, disfrutarás de un mayor potencial de ingresos.



4LIFE UNIVERSITY

SISTEMA PASO A PASO PARA CONSTRUIR TU NEGOCIO.
¡EN CUALQUIER LUGAR!

4Life
UNIVERSITY



Videos en una amplia variedad de temas: duplicación, productos 4Life, la oportunidad de negocios, y más.



Entrenamiento comprobado de los 9 Pasos para la Duplicación.



Hojas de trabajo en formato PDF que puedes descargar para ayudarte a aplicar tu entrenamiento.



Formato en línea que facilita ver los videos nuevos y repetir los que ya has visto.

Ingresa a tu Centro de Negocios en colombia.4life.com a través de tu computadora o dispositivo móvil para acceder a 4Life University.

¡Duplicar tu negocio 4Life nunca ha sido tan fácil!

CÓMO HACER NEGOCIOS CON 4LIFE

1

CÓMO UNIRTE A NUESTRO EQUIPO DE DISTRIBUIDORES



Realiza tu inscripción contactándonos a las líneas de atención en: Bogotá 5804150 y fuera de Bogotá 018009111000. También puedes inscribirte al visitar cualquiera de nuestras 6 oficinas a nivel nacional o a través de nuestra página web colombia.4life.com

Adquiere tu Kit de Inscripción 4Life y diligencia el formulario de inscripción de Distribuidor Independiente de 4Life Research Colombia, entrégalo junto con la Cédula, el Rut y la información Bancaria. Recuerda entregar los documentos a más tardar 30 días después de la inscripción.

2

OFICINAS DE 4LIFE A NIVEL NACIONAL



BOGOTÁ / DISTRITO CAPITAL
Carrera 15 No. 98-42 Local 101
Barrio Chicó

MEDELLÍN / ANTIOQUIA
Avenida Las Vegas Carrera
48 No 7 - 248 El Poblado.

CALI / VALLE DEL CAUCA
Calle 9 No. 48-81 Piso 2 Local 227
C.C. Palmetto Plaza.

PEREIRA / RISARALDA
Calle 15 No. 13-110 Locales
123-124 C.C. Pereira Plaza.

BARRANQUILLA / ATLÁNTICO
Calle 74 No. 56-36 Local 102
Centro Empresarial INVERFIN

BUCARAMANGA / SANTANDER
Carrera 28 No. 51-06 Barrio
Sotomayor

3

CÓMO HACER LA ORDEN Y EL PAGO



Puedes realizar compras a través de la página web

COLOMBIA.4LIFE.COM

o comunicándote a las líneas de atención

5804150 – 018009111000

así como en cualquiera de nuestras 6 oficinas a nivel nacional.



4

FORMAS DE PAGO



• TARJETA DÉBITO O EFECTIVO

En cualquiera de nuestras 6 oficinas, también puedes pagar en efectivo por medio de Efecty, Vía Baloto y otros medios de pago.

• TARJETA DE CRÉDITO

Visa - Master - Amex - Diners.

• PÁGINA WEB

Tarjeta débito (pago pse), tarjeta de crédito o en efectivo a través de Efecty, Vía Baloto y otros medios de pago.

• CONSIGNACIÓN O TRANSFERENCIA BANCARIA

BANCOLOMBIA

Cuenta corriente # 03532180179 Número de Convenio #17832

BANCO AGRARIO

Número de Convenio #14378 A nombre de: 4Life Research.

Si realizas el pago mediante consignación o transferencia bancaria, recuerda que debes enviar el soporte de pago vía e-mail al correo electrónico colombia@4life.com, para que se genere el envío de tu producto.

5

CÓMO SE ENVIARÁ TU PEDIDO



- Si envías el soporte de pago después de las 2:00 p.m., el pedido se despachará al siguiente día hábil.
- Si tu pedido tiene envío para las ciudades principales como: Bogotá, Cali, Medellín, Barranquilla, Pereira, Bucaramanga e Ibagué el tiempo máximo en el cual lo recibirás será de 2 días hábiles y la transportadora que lo entregará será Coordinadora. Para ciudades intermedias la entrega será aproximadamente de 3 a 5 días hábiles, la transportadora que lo entregará será Inter Rapidísimo.

6

PORTAFOLIO DE PRODUCTOS 4LIFE COLOMBIA



7

CÓMO TE PAGARÁ 4LIFE



Para que tu pago se realice es necesario que nos envíes los documentos completos a colombia@4life.com. Todos los Distribuidores de 4Life son Distribuidores Independientes y por consiguiente deben registrarse ante la DIAN. La DIAN te generará un RUT y un NIT. 4Life necesita una copia del RUT para pagar tus bonificaciones.

Adicionalmente, 4Life tendrá que registrar la información de tu cuenta bancaria dentro del sistema de pago. Para esto, debes enviarnos el certificado bancario expedido por la entidad financiera, o puedes diligenciar el formato de datos bancarios de 4Life, o enviar la información completa de la cuenta por escrito.

Te pagaremos a través de transferencia electrónica el día 7 de cada mes, o a través de Comisión Rápida si cumples con los requisitos establecidos.

8

CÓMO GANAR INGRESOS CON 4LIFE



- **MANTÉN** los requisitos mínimos mensuales para cada rango.
- **RECIBE** bonificaciones adicionales de forma rápida (Comisión Rápida).
- **PARTICIPA** en el Builder Bonus y recibe increíbles recompensas.
- **DISFRUTA** los beneficios del Programa de Lealtad de 4Life®.

9

MUNDO DIGITAL - 4LIFE COLOMBIA



SITIOS WEB

 colombia.4life.com

 4Life University

APLICACIONES

 4Life Business

 4Life Connect

REDES SOCIALES

 4LifeColombiaOficial

 4Lifeco

 4LifeResearchColombia

 @4life_CO

 +57 314 218 43 19

BUILDERBONUS

INSCRIBE DUPLICA RETIENE

El Builder Bonus aprovecha el poder del Yo y mis 3™—tú y tus Consumidores Preferentes y Distribuidores inscritos personalmente—para aumentar el número de inscripciones, fomentar la duplicación y apoyar la retención.

Para obtener el Builder Bonus mensualmente, debes calificar en el rango de Constructor, procesar una orden del Programa de Lealtad de 4Life de 100 LP o más y cumplir con el Volumen de Equipo requerido. (El Volumen de Equipo incluye tu Volumen Principal, además de las órdenes de los Consumidores Preferentes y Distribuidores en tu línea frontal).

\$120.000

Debes tener 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores inscritos personalmente en tu línea frontal, cada uno con al menos 100 LP en órdenes del Programa de Lealtad, y tener 600 LP en Volumen de Equipo.

Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor.

\$480.000

Los 3 Distribuidores en tu línea frontal deben tener cada uno 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores calificados (cada uno con una orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente en su línea frontal con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo.

Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor o Diamante.

\$1.920.000

Los 9 Distribuidores calificados en tu segundo nivel deben tener cada uno 3 Consumidores Preferentes o Distribuidores calificados (cada uno con una orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente debajo de ellos con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo.

Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor, Diamante o Diamante Presidencial.

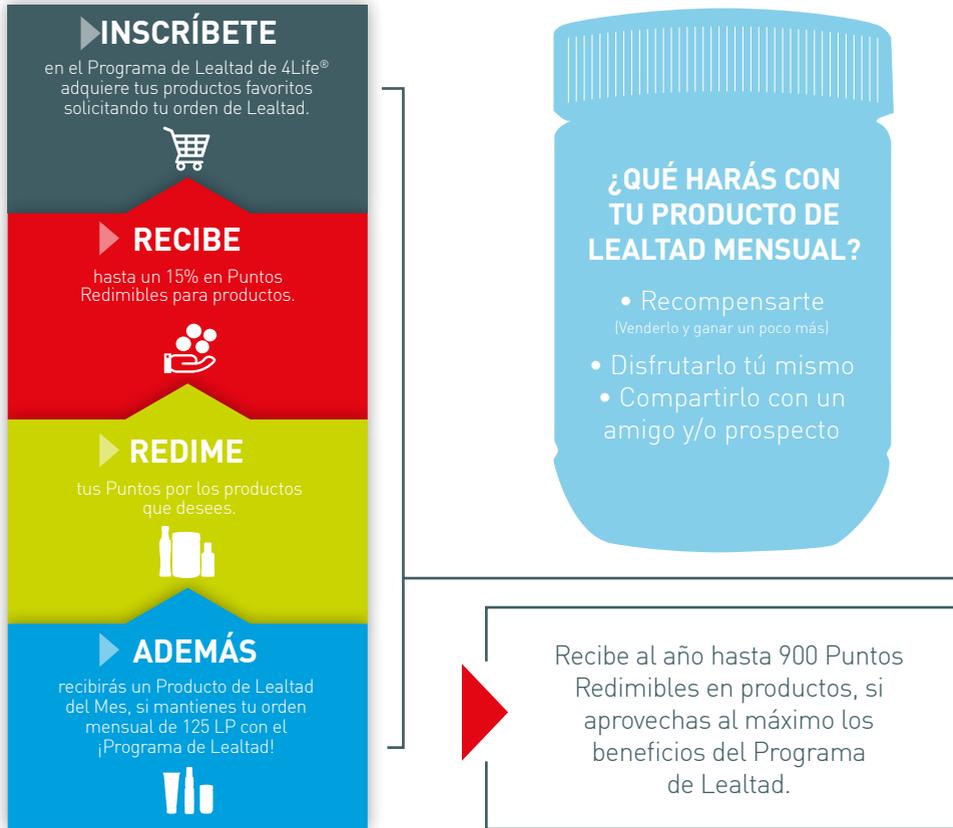
CADA BONO SE LOGRA A TRAVÉS DEL CUMPLIMIENTO DE
CADA ESTRUCTURA Y DEL VOLUMEN DE EQUIPO.

19

18

PROGRAMA DE LEALTAD

¡Comienza a recibir productos **HOY MISMO!** Así funciona el Programa de Lealtad:



PRODUCTO DE LEALTAD DEL MES*

- Nuevo inscrito: si realizas tu primera compra (orden inicial) de 125 LP o más y te inscribes en el Programa de Lealtad con una orden de mínimo 125 LP, recibirás el espectacular Producto de Lealtad en tu orden de Lealtad del siguiente mes.
- Distribuidor Existente: para recibir el Producto de Lealtad del Mes debes realizar una compra de 125 LP o más con tu Programa de Lealtad y en el siguiente mes que realices nuevamente tu pedido efectivo dentro del Programa de Lealtad, lo recibirás.



TÉRMINOS Y CONDICIONES

Para recibir los beneficios del Programa de Lealtad debes cumplir con los siguientes términos y condiciones:

- Inscríbete en la compañía, realiza tu primera compra e inscríbete en el Programa de Lealtad, máximo al mes siguiente de tu activación, para disfrutar de todos los beneficios.
- Si eres Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente, solo necesitas inscribirte al Programa de Lealtad a través de tu Centro de Negocios o por medio del Call Center.
- Podrás elegir la fecha de la orden de Lealtad entre los días 1 al 15 del mes.
- Para recibir Puntos Redimibles deberás mantener una orden mensual en el Programa de Lealtad de por lo menos 100 LP.
- Para recibir el Producto de Lealtad del Mes debes realizar una compra de 125 LP o más con tu Programa de Lealtad y en el siguiente mes al realizar nuevamente tu pedido efectivo dentro del Programa de Lealtad, lo recibirás.
- Podrás modificar la orden del Programa de Lealtad cualquier día antes de la fecha programada para tu orden del Programa de Lealtad. Las modificaciones solo las podrás realizar como titular de tu código, comunicándote con 4Life® o en el Centro de Negocios.
- Si la orden ya fue generada NO podrás realizar modificación alguna.
- Puedes pagar tu orden de Lealtad por cualquiera de los siguientes medios: Consignación en Bancolombia o Banco Agrario - Pago con PayU Cash - Telefónicamente con tarjeta de crédito - Efectivo en cualquiera de nuestras oficinas de Colombia.
- Cada día, cuando se generan las órdenes de Lealtad, 4Life Colombia enviará un mensaje de texto a todos los Distribuidores Independientes y/o Consumidores Preferentes que escogieron esa fecha para el pedido. En el mensaje se informarán: el número de referencia, el valor a pagar y la fecha límite de envío del soporte de pago.
- En caso de no recibir el correo electrónico o el mensaje de texto informativos enviados por 4Life, el día escogido para la orden de Lealtad debes comunicarte con 4Life para obtener todos los datos de tu pago.
- Si tu forma de pago es consignación, el formato de pago de la orden del Programa de Lealtad debes enviarlo a 4Life a más tardar 3 días calendario después de la fecha escogida para tu pedido de Lealtad a colombia@4life.com, o entregarlo en cualquiera de las seis (6) oficinas a nivel nacional.
- El plazo máximo para enviar formatos de pago con consignación a 4Life para que sean incluidos en órdenes de Lealtad, es del día 20 del mes, a las 4:00 pm. Cuando el día 20 es sábado el pago se recibirá hasta las 2 pm. Si el 20 es domingo o festivo, debes enviarlo el día inmediatamente anterior, máximo a las 2:00 pm.
- Si el formato de pago se recibe posterior a la fecha límite, no será ingresado y perderás los beneficios del Programa de Lealtad para ese mes.
- El pago de tu orden de Lealtad podrás realizarlo con cualquiera de los métodos ya explicados. NO puedes pagar tus órdenes del Programa a través de tu Centro de Negocios de nuestra página web. Si pagas un pedido por internet, ten presente

*El Producto de Lealtad Mensual es seleccionado por 4Life y enviado en tu siguiente orden efectiva con el Programa de Lealtad. El Producto de Lealtad del Mes no tiene valor en LP o dinero y no puede devolverse o cambiarse por otro.

que NO hace parte del Programa de Lealtad y las órdenes realizadas fuera del Programa de Lealtad, no aplican para recibir los beneficios que ofrece el Programa.

- Los LP de tu orden de Lealtad únicamente serán asignados dentro del mes de la compra.
- Solo podrás recibir Puntos Redimibles para productos a través del Programa de Lealtad.
- Las órdenes adquiridas con el Programa de Lealtad deberán ser enviadas y/o entregadas, para que puedas recibir Puntos Redimibles para productos y disfrutar de todos los beneficios del Programa.
- Los nuevos Distribuidores Independientes y/o Consumidores Preferentes podrán recibir Puntos Redimibles en productos desde su primera orden de 100 LP o más, así ésta no sea parte del Programa de Lealtad.
- Los Puntos Redimibles en productos están limitados a 75 al mes y pueden ser acumulados sin fecha de vencimiento, siempre y cuando tengas tu código activo con 4Life.
- Los Puntos Redimibles en productos no tienen valor en dinero en efectivo, no son transferibles y no tienen valor LP.
- El Producto de Lealtad del mes no puede devolverse o cambiarse por otro.
- El Producto de Lealtad puede ser reemplazado por otro producto diferente al que se anunció previamente en el mes a discreción de 4Life.
- Podrás canjear los Puntos Redimibles disponibles únicamente por productos individuales, ingresando a tu Centro de Negocios en colombia.4life.com o llamando al 01 800 9111 000 o al (1) 580 41 50, hasta un día hábil antes de la generación de la orden de Lealtad.
- Los Distribuidores Independientes y/o Consumidores Preferentes existentes pueden comenzar a redimir sus Puntos Redimibles en productos 60 días calendario después de que la primera orden del Programa de Lealtad haya sido enviada.
- Los nuevos Distribuidores Independientes y/o Consumidores Preferentes que se inscribieron en el Programa de Lealtad, pueden comenzar a canjear los Puntos Redimibles en productos 60 días después de que su primera orden con 4Life haya sido procesada exitosamente.
- Los nuevos Distribuidores Independientes y/o Consumidores Preferentes obtienen Puntos Redimibles para Productos en todas las órdenes que se realicen durante el primer mes de compras de productos (sujeto a los límites definidos), siempre y cuando el nuevo Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente esté inscrito en el Programa de Lealtad a finales del siguiente mes. Después del primer mes de compras, los Puntos Redimibles para Productos solamente se obtendrán en las órdenes del Programa de Lealtad.
- Los productos que adquieras canjando tus Puntos Redimibles, solo serán enviados con tu siguiente compra con el Programa de Lealtad y no pueden devolverse o cambiarse por otro.
- El Distribuidor Independiente y/o Consumidor Preferente asumirá el valor del impuesto de los productos de redención y de Lealtad del Mes y también el valor del envío correspondiente. Si tu orden de Lealtad mensual contiene alguna promoción o paquete, no tendrás que pagar el IVA del Producto de Lealtad.
- Se hará un cargo básico de \$15,500 pesos a cada orden de producto adquirido con Puntos Redimibles.
- Se hará un cargo adicional por cada producto adquirido con Puntos Redimibles así:

Recargo de: \$7,600

- enummi® Intensive Body Lotion con 4Life Transfer Factor™
- enummi® Toothpaste
- enummi® Shampoo
- enummi® Conditioner con 4Life Transfer Factor™
- enummi® Body Wash

Recargo de: \$19,000

- 4Life TF® RioVida BURST® Tri-Factor®
- 4Life Transfer Factor® Tri-Factor® Formula RioVida STIX™

Recargo de: \$38,000

- 4Life Transfer Factor RioVida® Tri-Factor® Formula
- RiteStart®
- NutraStart™ Chocolate con Tri-Factor® Formula
- La orden del Programa de Lealtad puede ser aplazada sin inconveniente y sin límite de tiempo, no perderás los Puntos Redimibles y no se cancelará tu inscripción al Programa de Lealtad.
- Podrás cancelar tu orden o inscripción al Programa de Lealtad por medio del Centro de Negocios y/o enviando un correo electrónico a colombia@4life.com, desde el email relacionado en tu cuenta de 4Life®. Si deseas inscribirte de nuevo puedes hacerlo al día siguiente.
- 4Life se reserva el derecho de cancelar o modificar el Incentivo.

Versión Junio de 2020 - 4Life Colombia

PROGRAMA DE LEALTAD

¡INSCRÍBETE HOY MISMO!

Llama al 018009111000 o al (1) 5804150 o ingresa a tu Centro de Negocios en colombia.4life.com

CÓMO INICIAR

Los Distribuidores de 4Life® pueden construir sus negocios de una forma que se ajuste a sus metas personales y financieras. Si esto es algo que te interesa, ¡lee los cinco consejos que te presentamos a continuación para que inicies tu trayectoria hacia el éxito con 4Life!

1. HAZ UN PLAN CON TU LÍDER ASCENDENTE.

Comunícate con tu líder ascendente (la persona que te inscribió) inmediatamente. Él o ella es tu mejor recurso para obtener tu primer bono rápidamente y alcanzar el éxito con 4Life.

2. DESCARGA LA APLICACIÓN 4LIFE CONNECT.

Descarga 4Life Connect desde la App Store o Google Play para compartir videos, imágenes, archivos PDF y más...todo desde tu dispositivo móvil.

3. COMIENZA TU ENTRENAMIENTO EN LÍNEA CON 4LIFE UNIVERSITY.

4Life University contiene un sistema paso a paso comprobado para ayudarte a construir tu negocio, configurar tu cuenta personal My4Life, aprender acerca de los productos y mucho más. Ingresa a tu cuenta en colombia.4life.com y haz clic en "4Life University" para comenzar.

4. CONFIGURA TU CUENTA GRATUITA MY4LIFE.

Una vez que inscribas a tu primera persona en 4Life, tendrás la ventaja de utilizar una cuenta gratis de My4Life. My4Life hace que la reventa de productos y la inscripción de nuevos miembros al equipo sea más fácil que nunca. Cuando alguien se inscribe o compra productos en tu cuenta My4Life, ¡tú recibes los beneficios!

5. CONÉCTATE.

Como parte de la familia 4Life, ¡es muy importante que te mantengas informado! Síguenos en las redes sociales para estar al tanto de los anuncios, promociones, formación sobre productos y mucho más.

VIAJES DE INCENTIVO

Además de la oportunidad de obtener un ingreso a medio tiempo o tiempo completo, los viajes de incentivo de alto nivel a destinos exóticos son una parte fundamental del programa de reconocimiento y recompensas en 4Life*.



*Menos del 1% de los Distribuidores 4Life califican para viajes de incentivo.

GREAT ESCAPE

El Great Escape recompensa a los Diamantes Presidenciales e Internacionales calificados con unas vacaciones de lujo a un destino exótico de la región, y también incluye entrenamiento exclusivo de liderazgo.

6 MANERAS PARA CALIFICAR

	RANGO PARA CALIFICACIÓN	PERÍODO DE CALIFICACIÓN	VOLUMEN Y PIERNAS DE LA ORGANIZACIÓN	
1 NUEVOS	DIAMANTE PRESIDENCIAL*	Tres veces en un periodo de seis meses		
	DIAMANTE INTERNACIONAL*	Dos veces en un periodo de seis meses		
2 ACTUALES	DIAMANTE INTERNACIONAL		Acumular 50,000**	
	DIAMANTE INTERNACIONAL		Acumular 100,000**	
	DIAMANTE INTERNACIONAL		Acumular 150,000-200,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 15,000 LP cada una
	DIAMANTE INTERNACIONAL		Acumular 200,000-250,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 30,000 LP cada una

*Debe cumplir la calificación por primera vez.

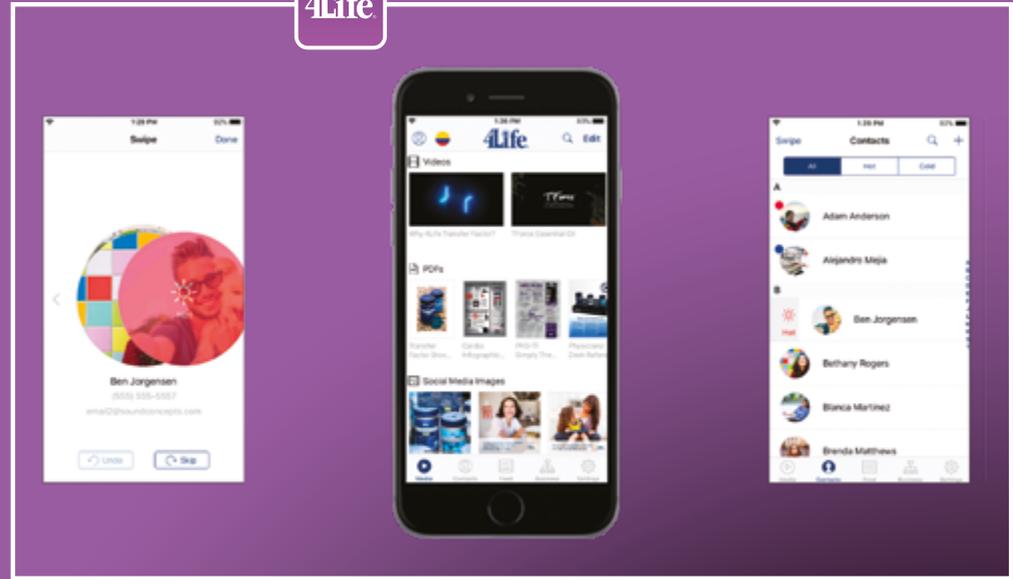
**El Distribuidor debe calificar en el rango especificado durante el mismo mes en que alcanzó el volumen requerido. Los Distribuidores con un volumen organizacional mayor de 250,000 LP deberán trabajar para calificar para el Gold Getaway.

RECUERDA

- Una cuenta de Distribuidor únicamente puede obtener cada viaje solo una vez.
- Diamante Internacional 200 mil debe calificar tres veces en un periodo de doce meses para obtener el viaje del Great Escape.
- El período para volver a calificar inicia nueve meses después del viaje previo obtenido.
- Las calificaciones en un solo mes pueden contar solamente para obtener un viaje del Great Escape.
- Los viajes deben obtenerse en un orden consecutivo (de los niveles de calificación 1 al 6).
- Los Distribuidores deben de estar en buenos términos con las políticas y procedimientos de 4Life.
- Los viajes del Great Escape no son transferibles y no pueden canjearse por dinero en efectivo.

UNA APP PARA TU NEGOCIO

4Life 4LIFE CONNECT



Comparte videos, imágenes, sitios web, archivos PDF y más con tus prospectos a través de mensajes de texto, correos electrónicos, redes sociales y enlaces.



Recibe notificaciones cuando tus prospectos vean las herramientas que has compartido con ellos para que puedas darle seguimiento.



Sincroniza tus contactos y crea una lista de prospectos calificados y conocidos.



Accede a enlaces útiles para administrar tu negocio.



Descárgala hoy desde la App Store o Google Play.



CÓDIGO DE ÉTICA ACOVEDI



NUESTRAS COMPAÑÍAS SE COMPROMETEN A LO SIGUIENTE:

- Nos abstendremos de utilizar prácticas de incorporación engañosas.
- Otorgaremos información veraz y precisa -basada en hechos- en relación con la oportunidad de negocio.
- Respetaremos el acuerdo pactado con nuestros Distribuidores Independientes.
- Proveeremos periódicamente el estatus de cuenta detallado sobre compras, compensaciones y toda información relevante.
- Cuando se finalice la relación con un Distribuidor Independiente, se aplicarán las políticas establecidas en el código de ética y las políticas de cada compañía que quedaron plasmadas en el acuerdo de ingreso.
- No pretendemos que usted genere grandes cantidades irrazonables de inventario de productos.
- No venderemos materiales que no cumplan con los estándares de la compañía.
- Otorgaremos entrenamiento que permita a los Distribuidores Independientes operar éticamente.



EL CÓDIGO DE ÉTICA DE LA VENTA DIRECTA



PROTEGE

Al Consumidor
Al Distribuidor
Independiente
Al Sector

ASEGURA

Un Mercado
Ético

ESTABLECE

Estándares del
Sector

PROVEE

Seguridad y
Satisfacción al
Consumidor
Seguridad que
excede las
regulaciones
locales



FOUNDATION 4LIFE®

CREANDO UN LEGADO DE SERVICIO

Foundation 4Life® fue creada en el 2006 para edificar vidas, familias y comunidades donde quiera que 4Life realiza el negocio, con un enfoque particular en los niños de todo el mundo: nutrición, educación y crecimiento personal.

UNIDOS EN SERVICIO

Cuando te asocias con 4Life, tienes la oportunidad de servir a otros de varias formas.

Visita
<https://www.foundation4life.org/>
y conoce cómo participar.





- **BOGOTÁ**

Carrera 15 No. 98 - 42 Local. 101
Barrio Chicó.

- **CALI**

Calle 9 No. 48 - 81 Piso 2 Local. 227
Centro Comercial Palmetto Plaza.

- **BARRANQUILLA**

Calle 74 No. 56 - 36 Local. 102
Centro Empresarial INVERFIN.

- **MEDELLÍN**

Avenida Las Vegas Carrera 48 No 7 - 248
El Poblado.

- **PEREIRA**

Calle 15 No. 13 - 110 Locales. 123 - 124
Centro Comercial Pereira Plaza.

- **BUCARAMANGA**

Carrera 28 No 51 - 06
Barrio Sotomayor.

PBX: (1) 5804150 línea gratuita nacional 018009111000

Email: colombia@4life.com

Sitio web: colombia.4life.com

Fanpage: Facebook/4Life Colombia

Para más información de los productos de 4Life y la oportunidad de 4Life:

