



4LIFE

TU PROYECTO DE VIDA



CONOCE TU ALIADO ESTRATÉGICO

CADA GRAN HISTORIA TIENE SU COMIENZO Y ESTE ES EL NUESTRO

La historia de 4Life® comienza con dos distinguidos personajes: Los fundadores David y Bianca Lisonbee. Lo que comenzó como un simple deseo de mejorar el bienestar general de su familia, rápidamente se transformó en un cometido para proveer la oportunidad de una vida óptima a las personas en el mundo entero.

Haciendo buen progreso

Principios de los 1990s: David Lisonbee comienza su investigación.

1997: David tiene su visión en la biblioteca.

1998: 4Life abre la oficina central en Sandy, Utah.

1999: 4Life avanza en la tecnología de Transfer Factor hasta el punto de producir la formulación del primer producto de **4Life® Transfer Factor Plus™ Tri-Factor® Formula.**

2000: 4Life inaugura la primera oficina Internacional en Nueva Zelanda y se prepara para abrir oficina en Australia.

2001: 4Life abre oficina en Japón.

2003: 4Life abre oficina en Corea y puntos de distribución en Rusia y Europa.

2004: 4Life abre oficina en Singapur, México y Malasia.

2005: 4Life abre oficina en Taiwán.

2006: 4Life abre oficina en Tailandia y Filipinas.

2007: 4Life abre oficina en Colombia y España.

2008: 4Life abre oficina en la India.

2009: 4Life abre oficina en Chile y Perú.

2010: 4Life abre oficina en Costa Rica, Bolivia y Ecuador.

2011: 4Life abre oficina en Indonesia.

2012: 4Life Italia anuncia oficina administrativa e Indonesia inaugura nuevo punto.

2013: 4Life se expande en México, Filipinas, Perú y abre oficina en Brasil.

2014: 4Life abre oficina en Alemania.





DAVID LISONBEE FUNDADOR

La curiosidad incesante de David lo hace avanzar constantemente, él sabe lo que está haciendo. Ha guiado a otras empresas de mercadeo en red a la fama reiterada, sin olvidar el posicionamiento de 4Life® en el puesto N° 15 de la lista de la revista *Inc.* de empresas de propiedad privada de más rápido crecimiento. Incluso, David escribió en coautoría un libro sobre factores de transferencia, obtuvo una lista de patentes sin precedente y fue nombrado uno de los empresarios del año de Utah. Cuidado con David porque, una vez que empieza, no se detiene.



BIANCA LISONBEE COFUNDADORA

Luego de conocer a Bianca, las personas simplemente desean intentarlo con más fuerza, hacer mejor las cosas y alcanzar una vida más exitosa. En otras palabras, ella inspira a la gente. Sí, es la cofundadora de 4Life y aportó a la empresa más de 20 años de experiencia en la industria, pero es el pensamiento creativo de Bianca el que la destaca. Al haber nacido en un barco mientras sus padres viajaban a los Estados Unidos, ella sabe lo que significa trabajar para alcanzar un sueño. Su intuición, sentido del humor y deseo de marcar la diferencia para el bien del mundo convierten a Bianca en una oradora favorita para los eventos de 4Life. Al igual que el barco en el que nació, nada puede hundirla.



DANNY LEE PRESIDENTE Y DIRECTOR GENERAL EJECUTIVO

Danny Lee fue nombrado Presidente y Director General Ejecutivo en el año 2017. Él inició en 4Life en el 2008 como Director General de Operaciones y, en el 2015, fue nombrado Director General de Mercadeo. Danny ha trabajado en empresas de renombre tales como Mrs. Fields®, Merrill Lynch, Arthur Andersen y Overstock.com a lo largo de su carrera, la cual incluye 14 años de experiencia ejecutiva. Durante sus años con 4Life, Danny ha ayudado a mejorar la calidad de 4Life Transfer Factor®, las operaciones de fabricación y las prácticas de servicio al cliente. A él le encanta ir a los viajes del Great Escape y a las convenciones de 4Life para interactuar con los Distribuidores: lo cual puede hacer tanto en inglés como en español. Danny disfruta crear oportunidades para promover la marca 4Life por todo el mundo.



VISIÓN

4LIFE® SE EDIFICÓ SOBRE LOS CIMIENTOS DE TRES PRINCIPIOS BÁSICOS: **CIENCIA, ÉXITO Y SERVICIO.**

CIENCIA — Promoviendo un nivel superior en el bienestar y en la calidad de vida con lo último del revolucionario respaldo nutricional de los productos 4Life.

ÉXITO — Ofreciendo a las personas una oportunidad incomparable para lograr sus sueños y obtener su propia libertad financiera a través de la Oportunidad de 4Life y el Plan de Compensación 4Life.

SERVICIO — Haciendo los esfuerzos para edificar vidas, familias, y comunidades alrededor del mundo a través de la Oportunidad de 4Life y la labor humanitaria de Foundation 4Life.



INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

Nuestro equipo interno de Investigación y Desarrollo está siempre en acción, explorando nuevos e innovadores medios para promover el bienestar a través del soporte al organismo del ser humano. Y por si eso no fuera suficiente, 4Life cuenta con un Consejo de Ciencias Médicas, formado de médicos, bioquímicos, expertos en inmunología, nutricionistas y creadores de nuevas fórmulas.



PRINCIPIOS CLAVES DE 4LIFE®

INTEGRIDAD

Haz lo que dices.

OBLIGACIÓN MORAL

Terminas lo que empiezas.

CONFIABILIDAD

Mantén la confianza de otros.

RESPECTO

Guarda las confidencias.

GRATITUD

Sé agradecido por lo que los demás hacen.

RESPONSABILIDAD

Toma el control de tu vida.

CIVISMO

Desarrolla relaciones sólidas.

EL CORAZÓN DE 4LIFE®—EN EL CORAZÓN DE 4LIFE EXISTE UN INTERÉS GENUINO POR VER A LAS PERSONAS SOBRESALIR EN TODOS LOS ASPECTOS. LO LLAMAMOS **JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™**.

JUNTOS — Nuestro éxito depende de tu éxito. Existe una gran comunión entre los colaboradores de 4Life y los Distribuidores que confirma la verdadera razón por la cual el trabajo en equipo es tan poderoso. Tú eres parte de algo: de 4Life.

EDIFICANDO — Cuando se trata de mejorar vidas, debes empezar contigo mismo. Al valorar los productos y el Plan de Compensación 4Life™, te das cuenta de que no hay mejor compañía que 4Life para ayudarte a descubrir un fantástico respaldo para el bienestar general y un gran progreso financiero.

VIDAS — Como Distribuidor de 4Life, tú adoptas la filosofía de que la vida de cada persona en el mundo es única e importante. Y estamos totalmente de acuerdo. En 4Life, nos enfocamos en las necesidades personales, motivación personal, y el cumplimiento personal de los sueños.

No existe límite en lo que podemos lograr cuando trabajamos juntos. En cualquier lugar en el que un producto de 4Life sea vendido, cuando un Distribuidor de 4Life presente la oportunidad, y cuando sea que los miembros del equipo corporativo de 4Life y Distribuidores trabajen para alentar, elevar, e impulsar. Juntos, Edificando Vidas™. Eso es 4Life.

CRECIMIENTO



4LIFE® UNA COMPAÑÍA EN CONSTANTE EXPANSIÓN Y CRECIMIENTO

Nuestra perspectiva ha sido ilimitada. David y Bianca Lisonbee siempre contemplaron que llevarían a 4Life a las personas alrededor del mundo; y eso es precisamente lo que han hecho. La historia de 4Life ha consistido en un descubrimiento sorprendente, innovaciones y una patente tras otra. Nuestro éxito desde el comienzo nos dirigió a introducir los productos 4Life y el Plan de Compensación 4Life™ a todo el mundo. Hoy en 4Life estamos Juntos, Edificando Vidas™ en más de 40 países. Con nuestro increíble Plan de Compensación y una variedad de herramientas disponibles en Internet, nunca había sido más fácil construir un negocio de nivel mundial.

TERMINOLOGÍA DEL NEGOCIO

Cuando decidiste asociarte con 4Life, elegiste la opción de un mejor futuro financiero para ti y tu familia. En este folleto aprenderás cómo serán tus pagos y cómo darle la estructura a tu negocio para aprovechar al máximo una gran oportunidad financiera, ahora y en el futuro.

Las tablas que aparecen en las páginas siguientes son una síntesis de cómo nuestro balanceado Plan de Compensación 4Life recompensa a los Distribuidores que han calificado en su respectivo rango. Reúnete con el líder de tu línea ascendente para un entrenamiento y puedas maximizar tus ganancias.

RECUERDA

- 4Life tiene uno de los más altos planes de pago de la industria: hasta un 64% de LP.
- Con el Bono Constructor es más fácil comenzar ya que si cumples los requisitos puedes tener un bono fijo mensual.

TERMINOLOGÍA 4LIFE®:

Life Points o Puntos Personales (LP): Es el valor asignado a cada producto. Las comisiones y/o bonificaciones de los Distribuidores dependen del total de puntos generados por cada Distribuidor en su red. Las comisiones y/o bonificaciones se calculan a \$500(quinientos pesos) por 1USD.

Matriculador: El matriculador es un Distribuidor de 4Life que inscribe personalmente a un nuevo Distribuidor Independiente de 4Life en su red, o línea descendente.

Patrocinador: El patrocinador es la persona directamente arriba de un Distribuidor.

Upline (Línea ascendente): Son esos Distribuidores Independientes que fueron matriculados antes que un Distribuidor particular y que están arriba en la organización.

Downline (Línea descendente): Son los Distribuidores Independientes o Clientes Preferentes que están ubicados bajo un Distribuidor en particular en la organización.

Cliente Preferente: Un Cliente Preferente, es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, ha pagado el kit de inscripción, y a la vez ha recibido un número de identificación 4Life, tiene un patrocinador y matriculador y recibe los siguientes beneficios: (i) comprar productos de 4Life al precio mayorista, (ii) obtener un ahorro instantáneo del 25% sobre todo el volumen superior a 100 LP, (iii) participar en el Programa de Lealtad de 4Life. Es el status que tiene un Distribuidor Independiente, una vez firmado el Contrato de Distribuidor Independiente, y antes de cumplir los Requisitos de Afiliación.

Distribuidor: Es la persona que ha firmado el Contrato de Distribuidor Independiente y ha cumplido los Requisitos de Afiliación. El Distribuidor Independiente es la persona que desarrolla la oportunidad de 4Life para participar del Plan de Compensación 4Life. Es la persona que recibirá comisiones y/o bonificaciones por hacer el negocio y deberá cumplir ciertos requisitos para obtenerlas.

Rapid Rewards ("Comisión Rápida"): Es una comisión pagada al Distribuidor que matricule a un nuevo Distribuidor Independiente. El valor de esta comisión es pagada separadamente al Bono Generacional, y es equivalente al 25% del total de LP de la primera compra que realice el nuevo Distribuidor Independiente matriculado. El matriculador recibirá el 25% y el Distribuidor inmediatamente arriba en la línea ascendente recibirá el 2%. Adicionalmente, el Distribuidor recibirá el 25% por las compras realizadas a través de su sitio web de My4Life. Esta comisión se paga diariamente, al segundo día hábil a la generación, siempre y cuando al momento de generarse cumpla con las condiciones de pagos referidas. Si no se cumplen con las condiciones, se pagará junto con el Bono Generacional.*

Descuento Instantáneo: El Distribuidor Independiente y/o Cliente Preferente recibirá el 25% de descuento instantáneamente por cada compra personal que supere los 100 LP mensualmente.

*Los pagos del Rapid Rewards se realizan al segundo día siguiente hábil, siempre y cuando hayas enviado a 4Life la documentación requerida.



Volumen Principal (VP): La suma del LP de todas las compras de clientes en tu página my4life.com, productos que tú compras para consumo personal o para revender y obtener una ganancia.

Volumen de 3 Niveles: Está compuesto por tu Volumen Principal (VP) total y el VP de tus Distribuidores en tus tres primeros niveles. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

Volumen Organizacional (VO): La suma del LP de tus compras personales, de las cuentas de tus clientes, y el de todos los Distribuidores en tu línea descendente. Este volumen es muy importante para calificar en un rango más alto.

Línea Frontal: Un Distribuidor frontal es cualquier persona que ha sido inscrita en el primer nivel de un Distribuidor.

Pierna: Una línea seguida de patrocinador a patrocinador a patrocinador etcétera, en la organización. Cada Distribuidor en la línea frontal es una pierna.

Programa de Lealtad: Programa de fidelización a través del cual el Distribuidor Independiente y/o Cliente Preferente recibe mensualmente puntos lealtad para canje de productos por sus compras a través del Programa.

Nivel: Capas de Clientes Preferentes y Distribuidores Independientes en la línea descendente de un Distribuidor en particular.

GANANCIAS POR VENTAS AL DETALLE

Compra productos 4Life® al precio mayorista y revende los productos para obtener un margen de ganancia por la diferencia. **Ejemplo:**



GANANCIA= \$15.000

LIFE POINTS (LP)

Todos los productos 4Life tienen un valor asignado en Life Points o valor LP que se usa para calcular las comisiones de los distribuidores.

DESCUENTO INSTANTÁNEO

Tanto los Clientes Preferentes como los distribuidores reciben un descuento instantáneo del 25% —al finalizar la compra— en todo el volumen personal superior a 100 LP. **Ejemplo:**



4Life usa un tipo de cambio interno de \$500.

BENEFICIOS

RAPID REWARDS

Obtén una comisión del 25% de todas las órdenes que los clientes hagan a través de My4Life y del LP de la primera orden de cada nuevo Cliente Preferente que inscribas personalmente.* El pago del Rapid Rewards se hará al segundo día hábil cuando califiques como Asociado o un rango superior.

Ejemplo: Orden del Cliente a través de My4Life



Ejemplo: Primera orden del Cliente Preferente



*Los pagos del primero y segundo nivel de la primera orden de LP y las órdenes de los clientes My4Life están invertidos. El matriculador recibe el 25% y la línea ascendente inmediata del matriculador recibe el 2%. El siguiente distribuidor en la línea ascendente recibe el 5%. El pago restante continúa conforme al Plan de Compensación 4Life hasta que todos los niveles son pagados.

**4Life usa un tipo de cambio interno de \$500

COMISIONES

COMISIONES	BONOS						
	Asociado	Constructor	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
		Builder Bonus (2% de Life Points* de la empresa)			Bono del Premier Pool (2% de Life Points* de la empresa)		
			Great Escape (1% de Life Points* de la empresa)			Bono del Platinum Pool (1% de Life Points* de la empresa)	
1er Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2do Nivel	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3er Nivel		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generación			6%**	12%	12%	12%	12%
5ª Generación				3%	3%	3%	3%
6ª Generación				3%	3%	3%	3%
7ª Generación					2%	2%	2%
8ª Generación					2%	2%	2%
9ª Generación						2%	2%
10ª Generación						2%	2%

Niveles de Pagos Infinitos

PAGOS INFINITOS



Los Pagos Infinitos de 4Life para cada generación continúan siendo pagados hasta que se interrumpen por otro distribuidor de posición similar o superior. Por lo tanto el Plan de Compensación 4Life continúa proporcionándote incentivos más allá de 10 niveles. Este aspecto exclusivo del Plan de Compensación 4Life puede superar ampliamente el pago de otras empresas de redes de mercadeo.

*LP (Life Points): A cada producto que incluye una comisión de 4Life le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del Distribuidor.

**Cuando se paga el 6% a un Diamante, el 6% adicional se paga al siguiente Diamante Presidencial o superior en la línea ascendente. Esto se llama Pase Infinito.

REQUISITOS DE RANGO

	 Asociado	 Constructor	 Diamante	 Diamante Residencial	 Diamante Internacional	 Diamante Internacional Oro+	 Diamante Internacional Platino
Volumen Principal (VP) Mensual	100	100	100	100	100	100	100
Cliente Preferente o Distribuidores inscritos personalmente con 100 VP/mes ++	1	3	6	8	10	12	12
LP* mensual en tus tres primeros niveles sin comprésion	0	0	3.000	10.000	20.000	20.000	20.000
Piernas**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Residenciales	3 Diamantes Internacionales***	3 Diamantes Internacionales Oro
Volumen Organizacional Mensual (VO)	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica	250.000	1'000.000

*Volumen Principal (VP): la suma total del LP de los productos comprados por ti para consumir o vender para obtener una ganancia por ventas al detalle, y los productos comprados por clientes en tu cuenta My4Life.

**Las piernas deben ser independientes y tener al menos un distribuidor en el rango señalado o superior. No es necesario que los distribuidores que califiquen en esas piernas estén en tu línea frontal.

***Para calificar debes tener al menos tres piernas Diamantes Internacionales, cada una con por lo menos 50.000 VO.

+Previo a alcanzar el rango de Diamante Internacional Oro por primera vez, los distribuidores deben alcanzar el nivel ID 500 K al menos una vez (Diamante Internacional calificado, 150,000 VO y tres piernas con 15.000 LP cada una).

++Al menos la mitad debe estar en la línea frontal. Para los rangos de Asociado y Constructor, todos deben estar en la línea frontal.



INSCRIBE DUPLICA RETIENE

El Bono Constructor aprovecha el poder del Yo y Mis 3™—tú y tus Clientes Preferentes y Distribuidores inscritos personalmente—para aumentar el número de inscripciones, fomentar la duplicación y apoyar la retención. Para obtener el Bono Constructor mensualmente, debes calificar en el rango de Constructor, procesar una orden del Programa de Lealtad de 4Life de 100 LP o más y cumplir con el Volumen de Equipo requerido. (El Volumen de Equipo incluye tu Volumen Principal, además de las órdenes de los Clientes Preferentes y Distribuidores en tu línea frontal).

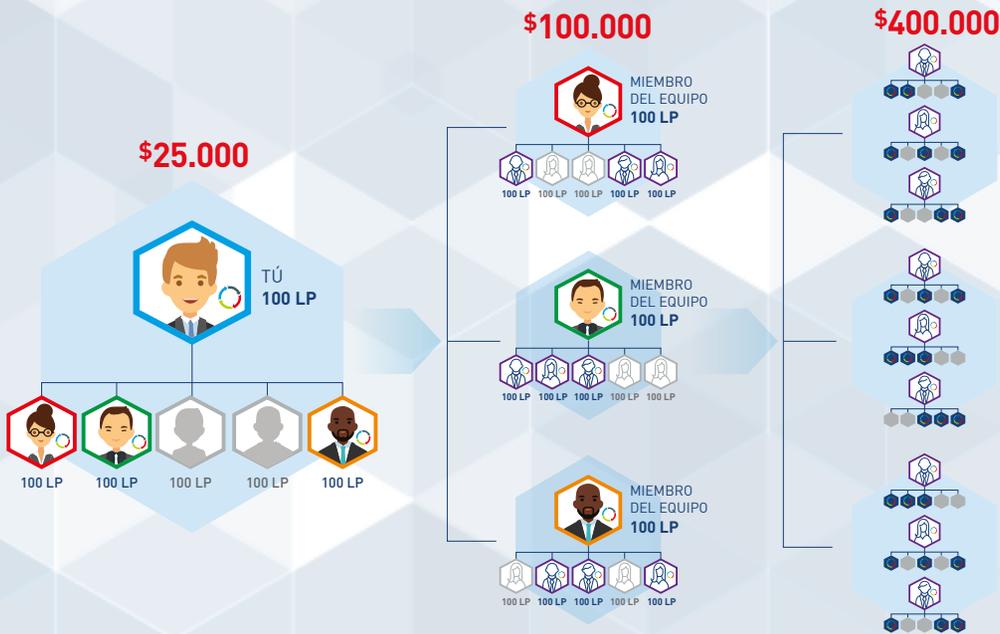
\$25.000: Debes tener 3 Clientes Preferentes o Distribuidores inscritos personalmente en tu línea frontal, cada uno con al menos 100 LP en órdenes del Programa de Lealtad, y tener 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor.

\$100.000: Los 3 Distribuidores en tu línea frontal deben tener cada uno 3 Clientes Preferentes o Distribuidores calificados (cada orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente en su línea frontal con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor o Diamante.

\$400.000: Los 9 Distribuidores calificados en tu segundo nivel deben tener cada uno 3 Clientes Preferentes o Distribuidores calificados (cada orden del Programa de Lealtad procesada de 100 LP o más) inscritos personalmente debajo de ellos con un mínimo de 600 LP en Volumen de Equipo. Este bono está disponible para los Distribuidores con un rango de Constructor, Diamante o Diamante Presidencial.

Notas: Un Distribuidor puede obtener ya sea el bono de \$25.000, \$100.000 y \$400.000, pero no todos al mismo tiempo dentro de un mes de bono • El Bono Constructor se paga mensualmente.

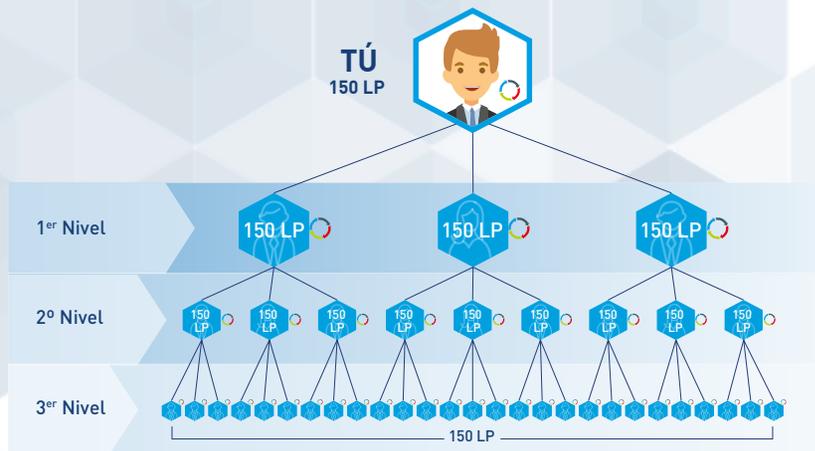
Aprovecha el poder del Yo y mis 3™ para obtener uno de los tres pagos del Bono Constructor cada mes: \$25.000, \$100.000 o \$400.000. Cada bono se logra a través del cumplimiento de cada estructura y del Volumen de Equipo.*



YO Y MIS 3™

La siguiente tabla muestra un ejemplo sencillo de cómo obtener los pagos del Bono Constructor de **\$25.000, \$100.000 o \$400.000** basado en un volumen personal de 150 LP pagados a un Distribuidor Independiente, además de las comisiones adicionales que ofrece 4Life.

¡EL PODER DE LA DUPLICACIÓN ES RENTABLE EN 4LIFE!



	Builder Bonus	Miembros del equipo	Volumen	%	Comisiones	Ingresos mensuales totales
1er Nivel	\$25.000	3	450 LP	2%	\$4.500	\$29.500
2o Nivel	\$100.000	9	1350 LP	25%	\$173.250	\$273.250
3er Nivel	\$400.000	27	4050 LP	5%	\$274.500	\$674.500

= Orden del Programa de Lealtad

Notas: • Un Distribuidor puede obtener ya sea el bono de \$25.000, \$100.000 o \$400.000, pero no todos al mismo tiempo dentro de un mes de bono • El Bono Constructor se paga mensualmente • Para los pagos del Bono Constructor se aplican retenciones según Legislación Tributaria. • 4Life se reserva el derecho de cambiar, modificar y/o cancelar el contenido y/o premios de este incentivo.

PROGRAMA DE LEALTAD

¿Qué harás con tu Producto de Lealtad Mensual?

- Recompensarte (Venderlo y ganar un poco más)
- Disfrutarlo tú mismo
- Compartirlo con un amigo y/o prospecto



Recibe al año hasta 900 Puntos Lealtad para canje de productos, si aprovechas al máximo los beneficios del Programa de Lealtad.

INSCRÍBETE

en el Programa de Lealtad de 4Life® adquiere tus productos favoritos solicitando tu orden de Lealtad.



RECIBE

hasta un 15% en Puntos Redimibles para productos.



CANJEA

tus Puntos por los productos que desees.



GANA

el Producto de Lealtad del Mes gratis, si mantienes tu orden mensual de 125 LP en Packs Promocionales con el ¡Programa de Lealtad!





VIAJES DE INCENTIVO

Además de la oportunidad de obtener un ingreso a medio tiempo o tiempo completo, los viajes de incentivo de alto nivel a destinos exóticos son una parte fundamental del programa de reconocimiento y recompensas en 4Life*.

*Menos del 1% de los Distribuidores 4Life califican para viajes de incentivo.



6 MANERAS EN LAS QUE PUEDES CALIFICAR



Rango Para Calificación	Período De Calificación	Volumen y Piernas de la Organización	
Diamante Presidencial*	Tres veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional*	Dos veces en un periodo de seis meses		
Diamante Internacional		Acumular 50,000**	
Diamante Internacional		Acumular 100,000**	
Diamante Internacional		Acumular 150,000–200,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 15,000 LP cada una
Diamante Internacional		Acumular 200,000–250,000**	Tres piernas diferentes con un mínimo de 30,000 LP cada una

*Debe cumplir la calificación por primera vez.

**El distribuidor debe calificar en el rango especificado durante el mismo mes en que alcanzó el volumen requerido.

Los Distribuidores con un volumen organizacional mayor de 250,000 LP deberán trabajar para calificar para el Gold Getaway.

SERVICIO 4LIFE

FOUNDATION 4LIFE®

Foundation 4Life es una organización sin fines de lucro que ayuda a las familias, comunidades y a los niños a brindarles atención médica, educación, nutrición. Desde su lanzamiento en 2006, Foundation 4Life ha apoyado más de 130 causas en más de 20 países de todo el mundo.

¿QUIERES AYUDAR?

Puedes hacerlo donando dinero, tiempo o nuevas ideas para nuevos proyectos. Al comprar productos 4Life, también estás aportando.

Si quieres tener más información de las causas que apoyamos visita:



foundation4life.org



Es un programa que ayuda a combatir a la hambruna de los niños más vulnerables del mundo. 4Life Fortify, es un paquete de comida saludable y nutritiva que entregamos a niños en todo el mundo gracias a tu compra. De esta manera, los niños pueden enfocarse en sus tareas diarias y estudios al ya no tener la preocupación de conseguir su ración de comida.

¿CÓMO FUNCIONA EL PROGRAMA?

Por cada compra de 4Life Fortify, adquieres 25 LP, obtienes una comisión incluida en el precio y lo más importante, es que estás entregando una gran ayuda a niños que lo necesitan. El envío de las raciones se hace a través de Feed The Children, a través de sus centros de alimentación en todo el mundo.

¿QUIERES SABER MÁS SOBRE 4LIFE FORTIFY?

Visita la sección de servicio en nuestro sitio web en:



chile.4life.com

Los Distribuidores de 4Life® pueden construir sus negocios de una forma que se ajuste a sus metas personales y financieras. Si esto es algo que te interesa, ¡lee los cinco consejos que te presentamos a continuación para que inicies tu trayectoria hacia el éxito con 4Life!

1. HAZ UN PLAN CON TU LÍDER ASCENDENTE

Comunícate con tu líder ascendente (la persona que te inscribió) inmediatamente. Él o ella es tu mejor recurso para obtener tu primer bono rápidamente y alcanzar el éxito con 4Life.

2. DESCARGA LA APLICACIÓN 4LIFE BUSINESS

Descarga 4Life Business desde la App Store o Google Play para mantener al día tu información y la de tu equipo. Ve el avance en promociones e incentivos. Lleva el control de tu negocio y maximiza tus ganancias.

3. COMIENZA TU ENTRENAMIENTO EN LÍNEA CON 4LIFE UNIVERSITY

4Life University contiene un sistema paso a paso comprobado para ayudarte a construir tu negocio, configurar tu cuenta personal My4Life, aprender acerca de los productos y mucho más. Ingresa a tu cuenta en chile.4life.com y haz clic en “4Life University” para comenzar.

4. CONFIGURA TU CUENTA GRATUITA MY4LIFE

Una vez que inscribas a tu primera persona en 4Life, tendrás la ventaja de utilizar una cuenta gratis de My4Life. My4Life hace que la reventa de productos y la inscripción de nuevos miembros al equipo sea más fácil que nunca. Cuando alguien se inscribe o compra productos en tu cuenta My4Life, ¡tú recibes los beneficios!

5. CONÉCTATE

Como parte de la familia 4Life, ¡es muy importante que te mantengas informado! Síguenos en las redes sociales para estar al tanto de los anuncios, promociones, formación sobre productos y mucho más.



/4Life Chile



/4Lifechile_oficial



4LIFE CHILE

Alonso de Córdova 5320
Oficina 1801, Las Condes
Santiago, Chile



HORARIO DE ATENCIÓN

Lunes a Viernes
9:00 a.m. - 7:00 p.m.



chile@4life.com



+56 2 2938 2270



chile.4life.com



[/4Life Chile](https://www.facebook.com/4LifeChile)



[4lifechile_oficial](https://www.instagram.com/4lifechile_oficial)

POR FAVOR CONTACTE A: