



Programa **90** Días

Sistema de Inicio **Acelerado**



Tabla de Contenidos

Nuestra Misión	4
Mensaje de Nuestro Fundador.....	6
4Life Transfer Factor	8
Portal de 4Life Transfer Factor	
Lo Primero Que Debes Hacer	10
Cómo descargar la aplicación 4Life	
Cómo personalizar la aplicación 4Life	
Portal de MiTienda	
Programa de Lealtad	
Programa Inicio Acelerado	12
Paso 1 – Define Tu Porqué	14
La importancia de tu porqué	
Paso 2 – Empieza Tu Lista de Contactos	16
Cómo clasificar tus contactos - Aplicación 4Life	
Crea tu lista de contactos	
Paso 3 – Invita	18
Guiones - Invitación	
Cómo usar los guiones	
Paso 4 – Comparte	20
Videos para compartir	
Cómo compartir desde la Biblioteca Digital	
Módulo de seguimiento	
Paso 5 – Concreta el Cierre	22
Guiones - Cierre	
Cómo compartir tu descuento - MiTienda	
Comparte tu enlace de inscripción - MiTienda	
Paso 6 – Conectar y Duplicar	26
Guiones - Conexión y Duplicación	
Duplicación	
Continúa Avanzando en Tu Negocio	28
Tu Ruta Hacia Diamante	29
Programa Inicio Acelerado de 4Life	
Bono Constructor de 4Life	
Rangos y calificaciones de 4Life	
Programa 90 Días: Módulo de Seguimiento	31
Programa 90 Días: Guiones	34



Programa 90 días
Sistema de Inicio **Acelerado**

4Life, pionera en la investigación científica del Transfer Factor®, se mantiene en la delantera dentro de la industria con su ingrediente estrella, 4Life Transfer Factor®.

Nuestra Misión

Nuestra misión es llevar Transfer Factor® al mundo para así empoderar a las personas y comunidades de todo el mundo, con soluciones innovadoras que promuevan el bienestar y generen oportunidades reales y tangibles a través del Plan de Compensación de 4Life.

Estamos comprometidos con la excelencia en nuestros productos y la satisfacción de nuestros clientes. Mediante Foundation 4Life, nuestra organización sin fines de lucro, buscamos contribuir a romper el círculo de la pobreza, brindando ayuda a los niños de escasos recursos en diferentes partes del mundo.



Mensaje de nuestro Fundador



¡Felicitaciones, ahora eres parte de la familia 4Life!

Tu decisión de empezar esta aventura, el desarrollo personal y el éxito, se sumará a la de toda una comunidad global que busca crear un mundo próspero y pleno en bienestar.

Al dar el primer paso en este emprendimiento para generar ingresos adicionales, queremos que sepas que cuentas con las mejores herramientas y entrenamientos en la industria. Tienes a tu disposición a todo un equipo corporativo en nuestras 24 oficinas alrededor del mundo, cuentas con el respaldo de tus socios de tu línea ascendente y de tu equipo, reuniones en línea, eventos corporativos y de equipo y capacitaciones presenciales y virtuales continuas. Además, ahora tienes en tus manos el Programa 90 Días, un práctico paso a paso para alcanzar metas importantes en los primeros 90 días y seguir adelante con el pie derecho.

Nosotros creemos en ti y en tu capacidad de alcanzar grandes logros. Estamos aquí para apoyarte en cada paso que des.

¡Juntos somos mejores!

A handwritten signature in black ink, reading "David Lisonbee". The signature is fluid and cursive, with the first name "David" and last name "Lisonbee" clearly distinguishable.

David Lisonbee

4Life Transfer Factor

Te presentamos Transfer Factor®.

Este es el ingrediente *exclusivo* de 4Life y lo que nos distingue de nuestros competidores.

Ahora tienes a tu alcance un ingrediente como ningún otro que ha sido desarrollado con lo mejor de la ciencia y la innovación.*1



Haz clic o escanea el código QR y conoce todos nuestros productos que contienen la exclusiva fórmula **Transfer Factor®**.



* Esta declaración no ha sido evaluada por la Administración de Alimentos y Medicamentos (FDA). Este ingrediente no tiene la intención de diagnosticar, tratar, curar o prevenir ninguna enfermedad.

*1 Estudio clínico sobre la rapidez de los efectos moduladores inmunológicos de 600 mg de la mezcla 4Life Transfer Factor en comparación con un placebo. G. Jensen, NIS Labs Report 058-006. (En inglés).

Lo Primero que Debes Hacer

¿Ya descargaste la aplicación 4Life?



Haz clic o escanea el código QR para descargar la **App 4Life** y tener tu negocio al alcance de tu mano.

Una vez hayas descargado la App 4Life, puedes:

- ✓ Añadir tu mejor "selfie" al perfil de tu cuenta.
- ✓ Activar las notificaciones automáticas y mantenerte al tanto de todo lo que está pasando en 4Life.



MiTienda

¡Casi listos! Ya puedes compartir tus productos favoritos con tu familia y amigos usando el enlace de tu tienda virtual —MiTienda— que 4Life pone a tu disposición completamente gratis y que se convertirá en el as bajo tu manga. ¡Empieza a generar efectivo al instante!



Haz clic o escanea el código QR y conoce todos los beneficios de MiTienda. **¡Comparte tu descuento** y obtén comisiones!

Si todavía no sabes con quién compartir tu enlace, ¡no te preocupes!, te ayudaremos con eso más adelante.

Programa de Lealtad

Es muy probable que la persona que compartió 4Life contigo te haya mencionado que tienes la opción de recibir mensualmente tus productos favoritos de 4Life, al mismo tiempo que obtienes Puntos de Lealtad que puedes canjear por los productos de tu elección.



Haz clic o escanea el código QR y entérate de cómo puedes **acumular puntos redimibles** para canjearlos por tus productos favoritos.

¡Arranca y Acelera Tu Marcha!

Ponte el cinturón. ¡Estás a punto de acelerar!

El Programa 90 Días está diseñado para alcanzar el rango Diamante maximizando tu éxito y tus ganancias a través del Programa de Inicio Acelerado de 4Life.

¿Esta es la primera vez que escuchas acerca de este programa, pero te gusta la idea de avanzar rápido y maximizar tus ganancias? ¡Entonces esta opción es para ti!



Haz clic o escanea el código QR para conocer cómo puedes **acelerar tu negocio** con el Programa de Inicio Acelerado.

¡Ahora sí! Estás a punto de entrar en el ciclo de velocidad. Sigue estos seis pasos sencillos y duplicables que acelerarán tu emprendimiento.

Paso 1 Define Tu Porqué

Sabemos que estás a punto de arrancar. La pregunta es: ¿hacia dónde?

Definir el por qué vas a empezar en este emprendimiento es igual que usar un navegador para llegar a tu destino. Te da claridad, dirección y seguridad en tus acciones.

Reflexionar y escribir tu porqué, incrementa exponencialmente la probabilidad de que llegues con éxito a tu destino.



Haz clic o escanea el código QR para enterarte de por qué 4Life es la **plataforma ideal** para cumplir tus metas.

¿Quisieras viajar alrededor del mundo?, ¿darle a tus hijos lo mejor?, ¿te gustaría apoyar a tus padres o a tu comunidad?, ¿o simplemente te atrae la idea de tener tu propio negocio con flexibilidad de tiempo?

✓ **Haz esto: Tómate unos minutos para visualizar y escribir lo primero que venga a tu mente:**

¿Qué vas a lograr en 90 días?

¿Por qué este propósito es importante para ti?

Ahora, piensa un poco en lo que vino a tu mente.

Este es el principio que se conoce como visualización. Más adelante compartiremos detalles en cuanto a este principio que ha ayudado a miles de personas a tener éxito en lo que se han propuesto. Walt Disney explicó este principio de una manera muy sencilla: "Si lo puedes soñar, lo puedes lograr".

No es necesario que lo hagas en este momento, pero sí es buena idea que hagas un Mapa de Sueños lo más pronto posible. ¿Cómo hacerlo? Encuentra imágenes en internet o en revistas de las cosas que imaginas alcanzar, imprímelas o recórtalas y pégalas en una cartulina. Cuando hayas terminado, colócalo donde lo puedas ver todos los días. También puedes crear una carpeta de fotos en tu teléfono que se llame Mapas de Sueños. ¡Esto te ayudará a tener presente tu destino y te impulsará a avanzar diariamente!

✓ **Haz esto: Crea un Mapa de Sueños:**



Mapa de Sueños

Paso 2 Empieza Tu Lista de Contactos

¡Siempre es mejor tener acompañantes en el camino! ¿A quién vas a invitar?

Tener nuevos contactos hará que tu negocio se mantenga en continuo movimiento. Más adelante te mostraremos cómo usar diferentes medios, como las redes sociales, para generar nuevos contactos, ¡todos los días! Por ahora, enfoquémonos en tu círculo de influencia: tus amigos y familiares. Si bien algunos no estarán interesados, es muy posible que varios se conviertan en clientes y otros decidan iniciar su negocio al igual que tú o que quieran compartir contigo algunos de sus contactos. ¿Importa la opción que elijan? No, ¡todas ayudan a agilizar tu negocio!

En nuestra aplicación puedes encontrar una herramienta sencilla para crear una lista de contactos rápidamente.

✓ **Haz esto: Abre la aplicación 4Life y clasifica a tus contactos.**



Haz clic o escanea el código QR para aprender a **clasificar fácilmente** tus contactos en la App 4Life.

También puedes hacer tu lista manualmente. ¡Lo importante es que empieces tu lista lo antes posible!

Crea una lista con un mínimo de 20 contactos clasificados como "Posible Cliente Preferente" o "Posible Afiliado".



Tu Lista de Contactos

	Afiliado/Cliente Preferente	Información Compartida		
		1	2	3
1.		☐	☐	☐
2.		☐	☐	☐
3.		☐	☐	☐
4.		☐	☐	☐
5.		☐	☐	☐
6.		☐	☐	☐
7.		☐	☐	☐
8.		☐	☐	☐
9.		☐	☐	☐
10.		☐	☐	☐
11.		☐	☐	☐
12.		☐	☐	☐
13.		☐	☐	☐
14.		☐	☐	☐
15.		☐	☐	☐
16.		☐	☐	☐
17.		☐	☐	☐
18.		☐	☐	☐
19.		☐	☐	☐
20.		☐	☐	☐

Notas:

Paso 3 Invita

¿Ya tienes tu lista de al menos 20 contactos? ¡Invítalos a arrancar contigo!

Si sientes un poco de nervios, es completamente normal, porque hacer algo nuevo a veces causa incomodidad.

A continuación, te explicamos la estrategia que puedes seguir para comunicarte con tus contactos y además te compartimos herramientas específicas y guiones que puedes usar como ejemplos o incluso copiar y pegar. ¿Se calmaron tus nervios?

¡Llegó el momento de acelerar a fondo y sin miedo!

Guiones – Invitación

¿Por qué necesitas guiones? ¡Buena pregunta! No son más que textos escritos con la intención de aumentar la posibilidad de un cierre exitoso, es decir que tu invitación logre el propósito deseado. Tener guiones listos te ayuda a agilizar tus esfuerzos y te permite usarlos tal cual han sido escritos o modificarlos según lo requieras.

Identifica la necesidad

Es importante que identifiques los intereses o necesidades de tus contactos para asegurarte de que tu invitación capte la atención de cada individuo. Las invitaciones más comunes se tratan de apoyar el bienestar general y generar ingresos adicionales.



Dirígete a la página 34 y consulta los **guiones de invitación** que puedes utilizar con tus contactos de acuerdo a sus necesidades.

Dos sugerencias:

- **Dale a los guiones tu toque personal.** Una vez tengas tu guion definido, debes adaptarlo a la necesidad de cada contacto. No necesitas cambiar todo, solo lo suficiente para hacerlo personal.
- **Enfoca tu energía en tus acciones.** No puedes controlar las respuestas que recibirás, pero sí puedes controlar el número de invitaciones que envíes cada día. Este debe ser tu enfoque.

- ✓ **Haz esto: Copia el guion enfocado en productos y mándala a todos los contactos que clasificaste como Posible Cliente en tu lista.**
- ✓ **Haz lo mismo para los contactos que clasificaste como Posible Afiliado, pero usando el guion enfocado en ingresos.**

Notas:

Paso 4 Comparte

¡Lo lograste!

Es posible que ya estés recibiendo algunas respuestas, ¡aprovecha la oportunidad para alimentar ese interés!

Compartir videos, publicaciones o imágenes se ha convertido en algo habitual. ¡Eso es exactamente lo que debes hacer en este caso! Las herramientas digitales que tienes al alcance de tu mano han sido diseñadas para ayudarte a tener éxito y las puedes compartir muy fácilmente.

Te sugerimos compartir el video “¿Por qué 4Life?” con las personas que se mostraron abiertas a recibir más información. ¡Es un video muy completo y dinámico que puede ser útil para despertar su interés!



Haz clic o escanea el código QR y comparte el video “¿Por qué 4Life?” con tus contactos.

Después de que tu contacto haya visto el video solo pregúntale: “¿Qué te pareció más interesante, los productos en sí, la parte de generar ingresos o ambos?” ¡Presta mucha atención! Dependiendo de su respuesta puedes avanzar con una de las siguientes situaciones:

¡Le interesa! Si la persona responde mostrando alguna señal de interés o te pregunta: “¿Cómo compro el producto?” o “¿Cómo empiezo?” Significa que le interesa comprar o quiere emprender su negocio. Avanza al Paso 5 para hacer el cierre.

Necesita más información. Si la persona tiene otras preguntas o comenta que le gustaría más información, puedes compartir más herramientas sobre los productos o el negocio.

Continúa compartiendo información según su interés y avanza al Paso 5 cuando la persona esté lista.

✓ **Haz esto: Comparte información desde la Biblioteca Digital de la App 4Life.**



Haz clic o escanea el código QR, descarga la App 4Life, ingresa con tu código, dirígete a la sección de **Biblioteca Digital** y comparte el contenido que pueda ser de interés con tus contactos.

No le interesa. Si este es el caso, dile algo como esto: “No hay problema. ¡Gracias por tu tiempo! Por curiosidad, ¿viene alguien a tu mente a quien crees que le interesaría esta información?, ¿alguien que esté buscando cuidar su bienestar?, ¿alguien que esté buscando generar un ingreso adicional?, ¿tal vez un influencer que conozcas?” ¡Toma nota y consigue sus contactos!

Las personas con quienes todavía no pudiste avanzar al Paso 5 quedan en un proceso de seguimiento y a continuación te mostramos cómo hacer un seguimiento efectivo.



Dirígete a la página 31 y revisa el **Módulo de Seguimiento** para aprender estrategias efectivas que te pueden ayudar a tener un cierre exitoso con tus contactos.

Notas:

Paso 5 Concreta el Cierre

¡Entraste en la recta final! Estás a punto de generar tu primera venta o de tener el primer miembro de tu equipo. ¡Continúa acelerando con resolución hacia el cierre!

Hasta el momento, tu contacto ha visto al menos un video o tal vez también le compartiste otras herramientas digitales. ¡Y ahora está listo para comprar productos o emprender su negocio!

✓ **Haz esto: Si te preguntó: “¿Cómo puedo comprar el producto?” o “¿Cómo empiezo a ganar dinero?” Contesta algo así: “Muy buena pregunta, ¿prefieres que te mande información por aquí o mejor te llamo para explicarte las opciones?”**

Cualquiera que sea la respuesta, no olvides tener tus guiones de cierre para producto y para negocio. En este punto también es fundamental que tengas identificadas las necesidades de tus contactos para ofrecer la respuesta más acertada.



Dirígete a la página 34 y consulta los **guiones de cierre** que puedes utilizar de acuerdo a las necesidades de tus contactos.

Si te pide que le llames, pregunta si está disponible en ese momento. Si no está disponible, sugiere un día y hora para una llamada, videollamada o para verse en persona lo más pronto posible. Puedes pedirle a la persona que te invitó a ti a 4Life que te acompañe a esta cita si lo crees necesario.

Ya sea en línea o en persona, haz lo siguiente:

- Comparte la información de cierre u otro material de la

Biblioteca Digital de la aplicación 4Life según consideres necesario.

- Comparte SOLO la información que responda a sus preguntas. No envíes una sobrecarga de información.

Los siguientes gráficos son una guía para identificar las opciones que estarán disponibles para tus clientes según la ruta que tomen al unirse a 4Life. Por supuesto, el resultado que obtenga cada persona dependerá de su esfuerzo individual por expandir su equipo y su negocio.

		Participante Inicio Acelerado	Cliente Preferente	Cliente Preferente	Órdenes en MiTienda
Cliente Preferente	Primera Orden	400 LP	150 LP	100 LP	Cualquier LP
	Matrícula Gratis	Sí	Sí	No	No
	Orden del Programa de Lealtad Mensual	150 LP	150 LP	100 LP	No
	Programa 90 Días ¡Gratis!	Sí	No	No	No

Afiliado	Precio Mayorista	Sí	Sí	Sí	Sí
	MiTienda*	Sí	Sí	Sí	No
	Programa de Lealtad**	Sí	Sí	Sí	No
	Puntos Redimibles**	Sí	Sí	Sí	No
	Puntos Bono**	Sí	Sí	No	No
	Builder Bonus†	Sí	Sí	Sí	No
	Builder Bonus Doble††	Sí	No	No	No
	Bonos Programa de Inicio Acelerado	Sí	No	No	No

*Ver detalles de MiTienda.

**Ver detalles del Programa de Lealtad.

†Ver detalles del Builder Bonus

††Ver detalles del Programa Inicio Acelerado.

¡Cruza la línea final!

Después de haber contestado las preguntas de tu contacto, puedes añadir: "Me parece que podemos avanzar, ¿cómo te gustaría empezar?"

Clientes Preferentes: "¿Quieres tener tu propia cuenta o quieres que te mande el enlace de MiTienda?"

Afiliados: "¿Quieres crear tu propia cuenta y ser parte del Programa de Inicio Acelerado?"

✓ **Haz esto: ¡Haz una pausa! Espera la respuesta de tu contacto y continúa según su respuesta.**

Clientes Preferentes:

- Comparte el enlace de inscripción desde el Centro de Recursos de la aplicación 4Life.
- Comparte tu enlace de MiTienda con los productos que quieras recomendar.

Afiliados:

- Comparte el enlace de inscripción con los productos o paquete que quieras recomendar.
- Comparte el enlace de inscripción sin agregar productos.



Haz clic o escanea el código QR para ingresar al **portal de MiTienda**. Allí podrás encontrar los siguientes videotutoriales:

- Cómo compartir tu descuento con MiTienda
- Comparte tu enlace de inscripción a través de MiTienda

¿Cuál es el siguiente paso?

¡A celebrar!

¡Cruzaste la línea final! Tienes un nuevo Cliente Preferente o un nuevo afiliado, ¡bien hecho! Continúa acelerando y avanza sin demora al paso más importante – **Conectar y Duplicar**.



Paso 6 Conectar y Duplicar

¡Excelente! Terminaste este ciclo con un cierre exitoso. Ahora te mostramos cómo aprovechar este impulso para mantener una aceleración continua, conectando y duplicando tus esfuerzos con tu equipo.

✓ **Haz esto: Encuentra un momento en el que los contactos con quienes lograste un cierre exitoso estén disponibles y procede con los siguientes pasos, o concreta una cita lo antes posible.**

Conexión con la Comunidad:

- Conéctalos a los chats y redes sociales de 4Life según su interés.
- Conéctalos al siguiente evento presencial o en línea de 4Life según su interés.
- Conéctalos a la aplicación 4Life.



Dirígete a la página 35 y consulta los **guiones de conexión y duplicación** que puedes utilizar con tus contactos.

No es casualidad que hayamos dejado al final la aplicación 4Life, porque aquí empiezas otro ciclo, pero ahora con tu equipo.

Clientes Preferentes:

Comparte el video de cómo compartir MiTienda.

Afiliados:

Comparte el Programa 90 Días y aunque los pasos del Programa 90 Días son fáciles de seguir, te recomendamos que ofrezcas tu apoyo cuando los miembros de tu equipo los sigan por primera vez.

Duplicación

El modelo de duplicación se resume en tres palabras:

Aprender | Aplicar | Enseñar

Quienes tienen más experiencia comparten contigo su conocimiento, tú aprendes, lo aplicas y lo enseñas a quienes formarán parte de tu equipo, y ellos a su vez duplicarán el mismo modelo sucesivamente. ¡Lo mejor de todo es que todos pasan a formar parte de la comunidad mundial de 4Life!

Es como cuando alguien aprende a manejar, es mucho más fácil si tiene a su lado a un conductor con más experiencia, ¿cierto? y con el tiempo podrá transmitir su propia experiencia al siguiente conductor.

Practicar y mantener una velocidad constante te ayudará a seguir aprendiendo y mejorando a lo largo del camino para luego aplicar tus conocimientos y enseñárselos a tu equipo.

En la siguiente sección aprenderás cómo mantener una velocidad constante para repetir este ciclo diariamente y tener éxito en tu negocio maximizando tus ingresos.

Notas:

Continúa Avanzando en Tu Negocio

Tu determinación para seguir avanzando con cada paso del Programa 90 Días te ha ayudado a arrancar con fuerza al emprender tu negocio. En esta sección te daremos estrategias para mantener una aceleración continua y maximizar las ganancias que puedes generar con 4Life.

- ✓ **Establece una rutina.** Si repites los pasos del Programa 90 Días de forma rutinaria podrás maximizar tu esfuerzo y generar una aceleración continua en tu negocio.

Los hábitos son acciones diarias que nos ayudan a alcanzar resultados palpables en nuestra vida. Para desarrollar los hábitos de invitar, compartir y dar seguimiento, te sugerimos hacer lo siguiente:

- ✓ **Establece una meta diaria de invitaciones.** No importa si son 5 o 20, lo importante es que logres la meta diaria constantemente.

- ✓ **Separa una “hora de poder” en tu día.** Dedica una hora diaria exclusivamente para invitar, compartir y dar seguimiento. Aunque la recomendación es una hora, puedes empezar con el tiempo que tengas disponible, lo importante es que lo hagas todos los días.

Algunos equipos ya tienen una “hora de poder” determinada y la usan para conectarse en videollamada. Esta es una tremenda herramienta ya que no solo te ayudará a establecer un buen hábito, sino que también es un espacio donde puedes hacer preguntas y aprender más de la experiencia y resultados de todo el equipo.

Puedes comenzar con tu propia “hora de poder” y conforme tu equipo vaya creciendo, establecer una “hora de poder” para todos.

Tu Ruta Hacia Diamante

Has llegado al punto en el que puedes generar un ingreso adicional al mes, pero si tu visión es construir un equipo y generar un ingreso mayor, la siguiente sección es para ti.

El Programa 90 Días está diseñado para alcanzar el rango Diamante en 90 días. Alcanzar el rango Diamante es la clave para el éxito en 4Life ya que, a partir de este rango, puedes disfrutar los beneficios de los Pagos Infinitos. Además, ¡Los Diamantes que califican para el Bono Constructor reciben un promedio de €348,000 mensuales en comisiones!*

¡Enfócate en este maravilloso camino que trae bonos increíbles y llega triunfante al rango Diamante!



Benefíciate con el **Programa de Inicio Acelerado** de 4Life y activa el potencial de más de €23,200,000 en bonos adicionales.



Haz clic o escanea el código QR para conocer cómo puedes **acelerar tu negocio** con el Programa de Inicio Acelerado.



El **Bono Constructor** es el primer bono que puedes ganar dentro del Programa de Inicio Acelerado, y es una estrategia sólida para ayudarte a alcanzar el rango Diamante, porque no solo te permite obtener bonos adicionales, sino que también es la mejor manera de establecer la estructura correcta en tu organización.

*Este monto puede tener variaciones según el volumen y bonos generados por el Afiliado.

¡Es indispensable que tanto tú como tu equipo sepan cómo calificar al Bono Constructor cada mes!

✓ Haz esto: Califica al Bono Constructor Nivel 1

✓ Haz esto: Califica a Diamante



Haz clic o escanea el código QR y entérate de cómo puedes obtener **bonos adicionales** con el programa de Bono Constructor.

¡No te desvíes de tu ruta hacia el éxito!

Recorre tu camino a toda marcha y conoce los rangos que te permitirán a cumplir tus objetivos.



Haz clic o escanea el código QR y conoce a detalle nuestro **Plan de Compensación**, la herramienta que te dará la oportunidad de Vivir Una Vida Diferente.

Notas:

Nota: Las cifras en este folleto están expresadas en CRC.

Programa 90 Días: Módulo de Seguimiento

¡Queremos que sepas que vas por buen camino! A pesar de tus esfuerzos, a veces te encontrarás en el camino con semáforos en amarillo o en rojo, y eso es totalmente normal. A todos nos pasa, así que tranquilo, ¡sigue adelante!

En este módulo te presentamos distintas reacciones que pueden tener tus contactos y te presentamos estrategias que te ayudarán a dar seguimiento y aumentarán la posibilidad de un cierre efectivo.

- **Necesitan más información.** Estamos en una luz amarilla. Este contacto ya vio el video corto que le enviaste y tal vez algunas otras herramientas, pero todavía no toma una decisión.

Di lo siguiente: *"¿Qué dices, te interesaría saber más del producto/manera de generar ingresos? Si no te interesa, en serio que está bien, no hay problema".* Si la respuesta es positiva, entonces tienes estas opciones:

- **Más información.** *"Aquí te envío un poco más de información y si te interesa saber algo más específico no dudes en preguntar".* Comparte la información que se necesite directamente de la Biblioteca Digital en la aplicación 4Life.
- **Invitación a un evento.** *"Tenemos una actividad de equipo el ____, el tema es ____, creo que sería interesante para ti y de paso conocerías también a parte del equipo, ¿te gustaría asistir?"*
- **Llamada o reunión con la línea ascendente.** *"Yo también tuve varias preguntas y la persona que me invitó a 4Life me conectó con otra persona que ofrece capacitación, esa conversación me ayudó muchísimo*

para entender mejor cómo funciona todo y para resolver varias dudas que tenía, ¿te gustaría hablar con ____? Es una persona muy agradable y sabe mucho de este negocio. Claro, sin ningún compromiso, ¿te parece?"

Sin importar qué herramientas uses, después de contestar sus preguntas, di lo siguiente: "¡Creo que estás listo para empezar!" Si la respuesta es positiva, avanza con rapidez al Paso 5 de Cierre. Si la respuesta es negativa, vuelve a preguntar: "Entonces, ¿te interesaría saber más del producto/la manera de generar ingresos? Si no te interesa, en serio que está bien, no hay problema". Si la respuesta es positiva entonces vuelve a dar más información según sea necesario y repite el proceso hasta que la persona avance al Paso 5 o te diga que no está interesada.

- **Dejan de contestar.** Sí, a todos nos pasa. ¡No lo tomes personal! Manda este texto después de 3 días sin tener comunicación: "(Nombre de tu contacto), disculpa que no he estado en contacto contigo por varios días, he estado un poco ocupado, ¿cómo estás?"

Una vez que conteste, continúa la conversación de forma casual y luego sigue el procedimiento para quienes

Necesitan más información.

- **No están interesados.** Estamos en una luz roja. Está bien, eventualmente esa luz roja puede tornarse amarilla o verde.

Di algo como esto: "No hay problema. ¡Gracias por tu tiempo! Por curiosidad, ¿viene alguien a tu mente a quien crees que le interesaría esta información?, ¿alguien que quiera promover su bienestar general?, ¿alguien que esté buscando generar un ingreso adicional?, ¿tal vez un influencer que conozcas?" ¡Toma nota y consigue sus contactos!

- **Dejan de contestar por un largo tiempo.** Si es alguien que ves regularmente, puedes mandar el siguiente texto: "Hola, _____, entiendo que no estás interesado en este momento, y en serio que está bien. Tu amistad es importante para mí así que, si no te interesa, no pasa nada, cuando tengas tiempo me escribes, ¿ok?" – Después continúa tu relación igual que antes.
- **Recuerda enviar tus invitaciones diarias.** Algunas personas se tardarán unos días en tomar una decisión; otras, semanas, ¡o incluso meses! Pero está bien, es totalmente normal. Por eso es importante que estés pendiente de enviar las invitaciones diarias que te has puesto como meta. No importa cuánto tiempo se tome cada contacto en tomar una decisión, tendrás personas nuevas con quien trabajar. Conforme vayan tomando su decisión, empezarás nuevos ciclos con tus nuevos Clientes Preferentes y Afiliados, mientras el resto de tus contactos todavía están en proceso de decisión. ¡De esta forma tu negocio mantiene una velocidad continua y no se detiene!

Notas:

Programa 90 Días: Guiones

Guiones – Invitación

- **Enfoque en ingresos:** *“¡Hola, _____! No sé si ya te lo había comentado, pero estoy iniciando mi propio negocio y me encantaría compartir contigo un poco de información. Por una parte, para que sepas de lo que se trata mi emprendimiento, y por otra, porque tal vez te interese a ti o conozcas a alguien a quien le pudiera interesar. ¿Puedo mandarte un video corto? Te tomará solo unos minutos verlo.”*
- **Enfoque en productos:** *“Hola, _____. No sé si ya te lo había comentado, pero estoy tomando un producto que es ideal para mi bienestar y me ha sentado de maravilla. Pensé que gustaría probarlo. ¿Qué opinas?”*

Guiones – Cierre

“Muy buena pregunta, ¿prefieres que te mande información por aquí o mejor te llamo para explicarte las opciones?”

- **Enfoque en productos:** *“Tienes dos opciones, la primera opción es inscribirte como Cliente Preferente pagando ₡13,000 y así te beneficias con el 20% de descuento y obtienes recompensas. La otra opción es que yo te envíe mi enlace de MiTienda y lo usas para hacer tus compras con el 20% de descuento.”*
- **Enfoque en ingresos:** *“Tienes dos opciones para empezar a generar ingresos con 4Life. La mejor opción es empezar con uno de los paquetes del Programa de Inicio Acelerado, porque te da la oportunidad de ganar más dinero desde el comienzo. La otra opción es abrir tu cuenta y comprar los productos de tu elección. ¿Cómo quieres empezar, quieres ser parte del Programa*

de Inicio Acelerado o abrir tu propia cuenta y consumo personal?”

Guiones – Conexión y Duplicación

“Muy buena pregunta, ¿prefieres que te mande información por aquí o mejor te llamo para explicarte las opciones?”



costarica.4life.com



/4LifeResearchCostaRica



4Life Español

- **Enfoque en productos:** *“Voy a compartirte el enlace para que descargues la aplicación de 4Life, desde ahí puedes hacer tus pedidos, ¿es la manera más fácil!”*

“En la aplicación 4Life está disponible un video corto que te explica cómo hacer tus pedidos, y también te enseña cómo compartir tu tienda virtual, en caso de que quieras hacerlo. ¡Por cierto, si alguien compra usando tu enlace de MiTienda, tú recibes recompensas que puedes canjear en tu siguiente compra! ¿Te mando el video?”

- **Enfoque en ingresos:** *“¿Te acuerdas que mencioné la aplicación 4Life? ¡Será como tu asistente personal! Te voy a mandar el enlace para que la descargues y puedas emprender tu negocio hoy mismo. Aquí está el enlace:*

_____”
“¿Tienes tiempo en este momento para arrancar de una vez con el Programa 90 Días? Nos tomará solo como una hora, y lo mejor es que es posible que comiences a generar ingresos de inmediato. ¿Empezamos de una vez?”



**Oficentro La Sabana, Edif. 3, Piso 2, 10-3,
Sabana Sur de la Contraloría General de la República
25 metros sur, San José Costa Rica**

Teléfono: 4103-8299 | Línea Gratuita: 0800-542 5598
WhatsApp: 4103-8299

 /4LifeResearchCostaRica

 costarica.4life.com

 4Life Español

 costarica@4life.com