

BENEFÍCIOS 2019 AOS CLIENTES PREFERENCIAIS E DISTRIBUIDORES 4LIFE®

A 4Life foi fundada em 1998 para beneficiar a saúde e a vida das pessoas em todo o mundo. A missão da 4Life de Juntos, Edificando Vidas por meio da ciência, do sucesso e do serviço se estende a mais de 50 países, com escritórios em 25 países. As pessoas se juntam à 4Life por diversos motivos. A maioria o faz para aproveitar os benefícios para a saúde dos produtos exclusivos 4Life Transfer Factor® e comprá-los com desconto. Outros se juntam para obter uma renda extra trabalhando em tempo parcial. Um grupo seleto de pessoas se juntam à 4Life para criar um negócio trabalhando em tempo integral.

Clientes Preferenciais

Indivíduos se unem à 4Life como Clientes Preferenciais para experimentar os benefícios dos produtos excepcionais da 4Life a preço de atacado e não participam do negócio. Ao se inscrever como Cliente Preferencial, você pode comprar produtos 4Life a preços de atacado e pode receber descontos adicionais nos produtos que comprar para uso pessoal e doméstico. Na inscrição, todos os Clientes Preferenciais adquirem o kit de inscrição 4Life por um pequeno custo.

Distribuidores

Aqueles que desejam construir um negócio e ganhar comissões sobre a venda de produtos podem se tornar Distribuidores. Assim como os Clientes Preferenciais da 4Life, os Distribuidores adquirem produtos a preços de atacado e podem receber descontos adicionais em produtos. Além disso, as comissões podem ser obtidas de acordo com o Plano de Recompensas 4Life™. Um Distribuidor pode cancelar sua Distribuição a qualquer momento e se beneficiar da garantia da 4Life de devolução do dinheiro. Também não é necessário que os Distribuidores comprem grandes quantidades de estoque. Eles definem seu próprio horário e decidem quanto tempo trabalham.

Os Distribuidores podem obter renda de várias fontes, incluindo:

1. Lucro com as vendas a preço de varejo dos produtos comprados no atacado para revenda.
2. Comissões sobre a venda dos produtos 4Life a Clientes Preferenciais que eles patrocinam
3. Comissões sobre as vendas dos produtos 4Life feitas por outros Distribuidores que fazem parte de sua organização de vendas.

As estatísticas de renda abaixo englobam todos os Distribuidores que receberam um pagamento de comissão da 4Life entre 1º de outubro de 2018 a 31 de março de 2019. Esses valores não representam os lucros do Distribuidor, pois não consideram as despesas incorridas pelos Distribuidores na promoção e na operação de seu negócio. Além disso, esses números não incluem o lucro das vendas no preço de varejo obtido pelos Distribuidores ao revender os produtos 4Life.

	Pagamentos de comissão Mensal			Média das comissões anuais	Porcentagem de Distribuidores que receberam comissão
	Média	Menor	Maior		
Associados	R\$153	<R\$30	R\$6.411	R\$1.836	14,1%
Builders	R\$225	<R\$30	R\$9.564	R\$2.700	72,6%
Diamantes	R\$1.644	R\$33	R\$16.566	R\$19.728	10,0%
Diamantes Presidenciais	R\$8.247	R\$567	R\$49.506	R\$98.964	2,5%
Diamantes Internacionais	R\$27.735	R\$5.853	R\$181.257	R\$332.820	<1%
Diamantes Internacionais Ouro	R\$125.817	R\$42.114	R\$469.563	R\$1.509.804	<1%
Diamantes Internacionais Platina	R\$627.750	R\$377.856		R\$7.533.000	<1%

Outras informações

Aproximadamente 70% das pessoas ingressam na 4Life para experimentar os benefícios dos produtos 4Life e estão inscritas como Clientes Preferenciais. Aqueles que se tornam Distribuidores (principalmente em regime de meio período para complementar a renda) podem experimentar os benefícios dos produtos 4Life, vender produtos 4Life para familiares e amigos e inscrever outros como Clientes Preferenciais ou Distribuidores. Durante o período apresentado, aproximadamente 16% de todos os Distribuidores não receberam receita alguma. Os que não receberam receita são Distribuidores que estão inativos, porém sua inscrição ainda não foi cancelada devido à inatividade, e Distribuidores cujo volume de negócios de seus Clientes Preferenciais e de sua organização de vendas não os qualificaram para receber pagamento de comissões. Uma porcentagem muito pequena de indivíduos vende os produtos e constrói o negócio 4Life em período integral. Os distribuidores não recebem remuneração pelo simples recrutamento e inscrição de Clientes Preferenciais, pois a remuneração é obtida apenas com a venda dos produtos 4Life.

Os ganhos dos Distribuidores neste gráfico não são necessariamente representativos dos rendimentos, se houver, que um Distribuidor pode ou vai ganhar por meio de sua participação no Plano de Recompensas 4Life. Esses números não devem ser considerados como garantia, nem projeções de ganhos ou lucros reais. Qualquer representação ou garantia de ganhos seria enganosa. O sucesso com a 4Life resulta apenas de esforços bem-sucedidos de vendas, que exigem muito trabalho, diligência e liderança. Seu sucesso dependerá da eficácia com que você exercita essas qualidades.

