

LIFE REWARDS PLAN™

4Life
JUNTOS, EDIFICANDO VIDAS™

Seu guia de
compensação



O Life Rewards Plan™

Se escolheu tornar-se um distribuidor 4Life®, isso significa que está pronto para assumir o controlo do seu futuro financeiro. Na 4Life, o seu rendimento depende integralmente das suas ações e das ações dos membros da sua equipa. Chegou o momento de assumir o controlo do seu futuro financeiro!

USUFRUIR DE BENEFÍCIOS

- Receba dinheiro para vender produtos baseados em ciência.
- Aprenda com uma equipa de pessoas sempre dispostas a ajudá-lo.
- Beneficie de um dos melhores pagamentos da indústria — até 64% do volume sujeito a comissão.
- Ganhe produtos gratuitos, através do *Loyalty Program* da 4Life.



TERMOS QUE DEVE CONHECER

Encontre terminologia importante da 4Life no Glossário no fim da brochura.

Venda a retalho com lucro

Compre produtos 4Life® ao preço de grossista e revenda-os a retalho com lucro.

Exemplo



LIFE POINTS (LP)

Todos os produtos da 4Life® têm um valor atribuído em Life Points (ou LP), usado para calcular as comissões dos distribuidores.

Desconto imediato

Tanto os Clientes Preferenciais como os distribuidores recebem um desconto imediato de 25% — no pagamento — sobre todo o volume pessoal acima de 100 LP.

Exemplo



Loyalty Program da 4Life®

Participe no Loyalty Program da 4Life e ganhe produtos gratuitos! Visite www.4life.com/loyalty para obter detalhes e fazer a inscrição. Os benefícios incluem o seguinte:

- Usufrua de convenientes envios mensais
- Beneficie de 15% em Créditos para produtos gratuitos
- Obtenha um produto bônus do mês gratuito com uma encomenda do Loyalty Program de 125 LP



4LIFE
LOYALTY
PROGRAM

Rapid Rewards

Ganhe uma comissão de 25% sobre todas as encomendas de Clientes My4Life e sobre a primeira encomenda LP de cada novo Cliente Preferencial que inscrever pessoalmente.

* Pago no dia imediatamente a seguir, quando se qualificar como Associado ou outra categoria superior.

Exemplo: Encomenda de cliente My4Life



Exemplo: Primeira encomenda de Cliente Preferencial



* Os pagamentos de primeiro e segundo nível referentes às primeiras encomendas LP e encomendas de Clientes My4Life são invertidos. O inscriptor recebe 25% e a linha superior direta do inscriptor recebe 2%. O distribuidor de linha superior seguinte recebe 5%. O restante pagamento continua segundo o Life Rewards Plan™, até todos os níveis terem sido pagos..

Ganhe comissões

O primeiro passo no seu percurso consiste em inscrever a sua primeira pessoa para a 4Life e qualificar-se para o nível de Associado!



Associado



Builder



Diamante

1.º nível
2.º nível
3.º nível
4.a geração

	Associado	Builder	Diamante
1.º nível	2%	2%	2%
2.º nível	25%	25%	25%
3.º nível		5%	5%
4.a geração			6% [^]



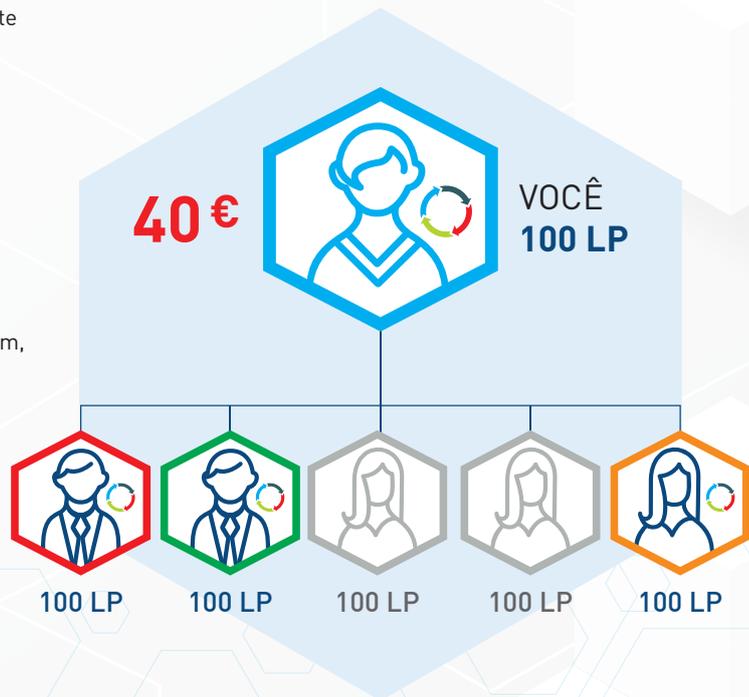
BUILDER BONUS

O Builder Bonus é uma excelente forma de começar corretamente a sua organização 4Life. Para ganhar o *Builder Bonus*, deve qualificar-se como Builder, receber uma encomenda do Loyalty Program de 100 LP e atingir o Volume de Equipa exigido.

Builder Bonus de 40 €

Ganha 40 € quando:

- Tiver inscrito pessoalmente para a sua primeira linha três Clientes Preferenciais ou distribuidores, cada um dos quais com, pelo menos, 100 LP em encomendas Loyalty Program
- 600 LP em Volume de Equipa
- Se qualificar como Builder



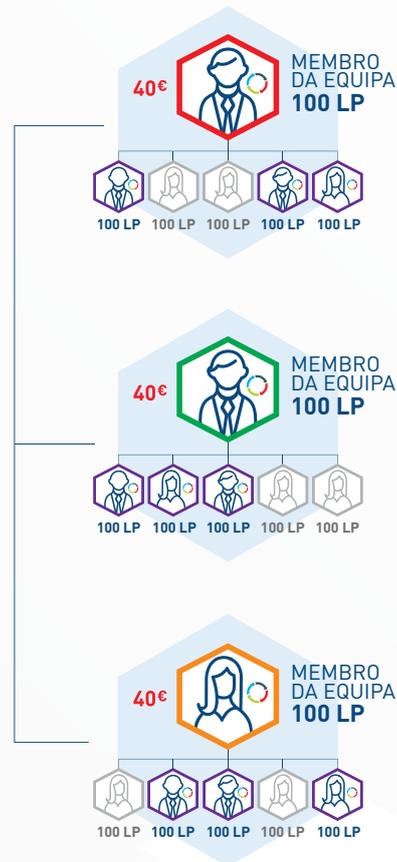
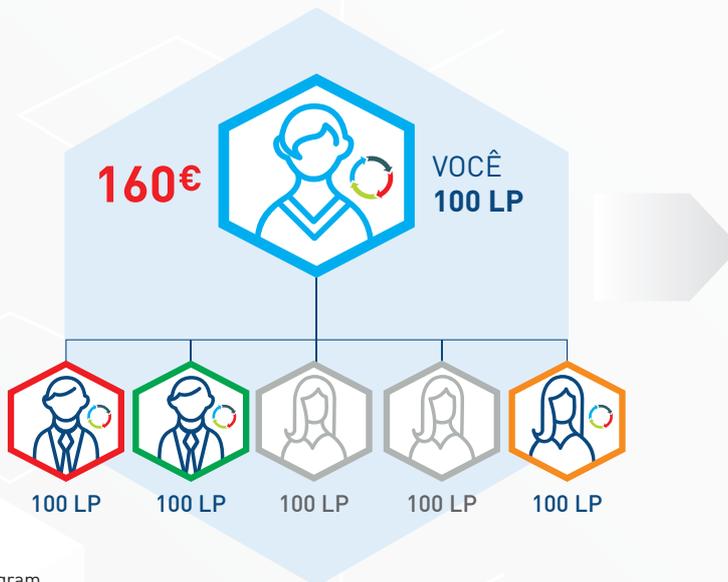
*Team Volume [Volume de Equipa]= o seu volume principal, acrescido das encomendas dos seus Clientes Preferenciais e distribuidores de primeira linha.

 =Encomenda Loyalty Program

Builder Bonusde 160 €

Ganha 160€ quando:

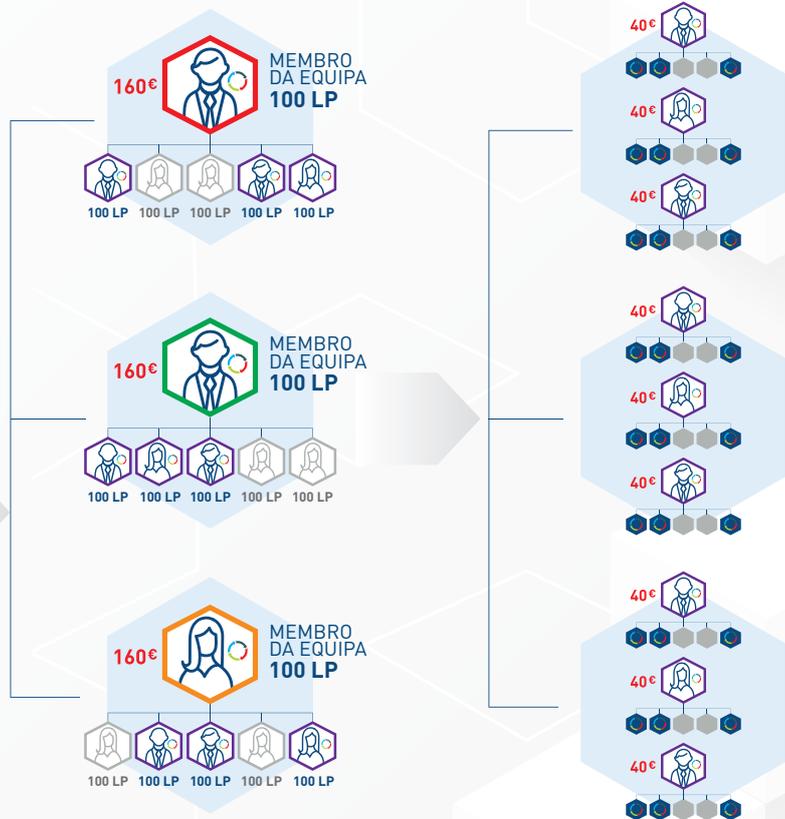
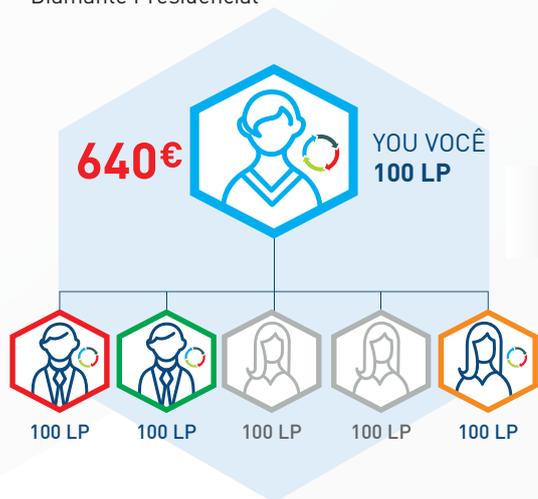
- Três distribuidores de primeira linha, cada um dos quais com três qualificados (encomendas *Loyalty Program* de 100 LP), Clientes Preferenciais ou distribuidores inscritos pessoalmente nas respetivas primeiras linhas, com um mínimo de 600 LP em Volume de Equipa.
- Disponível para distribuidores com classificação de Builder ou Diamante.



Builder Bonus de 640€

Ganha 640€ quando:

- Tiver nove distribuidores qualificados no seu segundo nível, cada um dos quais com três Clientes Preferenciais ou distribuidores qualificados (encomendas Loyalty Program de 100 LP), inscritos pessoalmente por eles, com um mínimo de 600 LP em Volume de Equipa
- Se qualificar como Builder, Diamante ou Diamante Presidencial



 =Encomenda Loyalty Program

Qualificações



Associado



Builder



Diamante



Diamante Presidencial†



Diamante Internacional



Diamante Internacional Ouro



Diamante Internacional Platina

	Associado	Builder	Diamante	Diamante Presidencial†	Diamante Internacional	Diamante Internacional Ouro	Diamante Internacional Platina
VP mensal*	100	100	100	100	100	100	100
Distribuidores inscritos a nível pessoal com 100 VP/mês (metade deverá situar-se na sua linha frontal)††	1†††	3	6	8	10	12	12
LP mensal nos seus três primeiros níveis sem compressão	0	0	3.000	10.000	20.000	20.000	20.000
Pernas**	0	0	0	2 Diamantes	2 Diamantes Presidenciais	3 Diamantes Internacionais***	3 Diamantes Internacionais Ouro
Volume Organizacional mensal (VO)	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	Não aplicável	250.000	1.000.000

* Volume Principal (VP): total de LP relativos a produtos comprados por si para consumo ou para revenda a retalho com lucro e produtos comprados por Clientes na sua conta My4Life.

** As pernas devem ser independentes e ter, no mínimo, um distribuidor na classificação indicada ou outra superior. Os distribuidores que se qualificam nas pernas não têm de ser de primeira linha.

*** Para se qualificarem, devem ter, no mínimo, três pernas Diamante Internacional, cada um dos quais com, pelo menos, 50.000 VO.

† Antes de alcançarem a classificação de Diamante Internacional Ouro pela primeira vez, os distribuidores devem atingir o nível ID 150 K pelo menos uma vez (150.000 VO e três pernas, cada um dos quais com 15.000 LP).

†† Pelo menos metade deve ser de primeira linha. Para as classificações de Associado e Builder, tudo deve ser de primeira linha.

††† Não existe requisito de volume de pontos para os matriculados por uma pessoa no patamar de Associado.

Pagamentos Ilimitados

A maioria das empresas de marketing em rede deixa de pagar comissões após o quarto nível. A 4Life é diferente! O sistema de Pagamentos Ilimitados consiste em pagar vários níveis em cada geração, começando pela classificação Diamante. O pagamento para cada geração continua por um número ilimitado de níveis, até atingir um distribuidor da mesma classificação ou superior, começando então a receber o pagamento da geração seguinte ganha.



COMISSÕES	1º Nível	2º Nível	3º Nível	4ª Geração^	5ª Geração	6ª Geração	7ª Geração	8ª Geração	9ª Geração	10ª Geração	BÓNUS		
											Builder Bonus, Great Escape, Platinum Pinnacle/Gold Getaway e President's Club	Bónus Premier Pool (2% de LP* da empresa)	Bónus do Platinum Pool (1% de LP* da empresa)
	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%			
	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%			
		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%			
			6%^	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%			
				3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%			
				3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%			
					2%	2%	2%	2%	2%	2%			
					2%	2%	2%	2%	2%	2%			
						2%	2%	2%	2%	2%			
							2%	2%	2%	2%			

*LP: O valor de venda "susctível de comissão" atribuído a cada produto 4Life

^Quando se pagam os 6% a um Diamante, os 6% adicionais serão pagos ao Diamante Presidencial seguinte ou superior na linha ascendente. A isto chama-se "Passe Infinito".



Viagens de incentivo

Para além de permitirem ganhar um rendimento a tempo parcial ou a tempo integral, as viagens de incentivo de excelência para locais exóticos são uma parte fundamental do reconhecimento e do programa de recompensas da 4Life.*



Vamos começar

Os distribuidores 4Life podem criar negócios que possibilitem satisfazer objetivos pessoais e financeiros. Se for algo que lhe interesse, leia as cinco sugestões infra para começar a trilhar o seu caminho para o sucesso com a 4Life!

1. Faça um plano com o seu líder de linha superior.

Contacte imediatamente o seu líder de linha superior (a pessoa que o inscreveu). Ele ou ela é o seu melhor recurso para ganhar o seu primeiro cheque e ter êxito na 4Life..

2. Descarregue a aplicação 4Life Connect.

Descarregue a 4Life Connect da App Store ou do Google Play para partilhar vídeos, imagens, PDF e mais... tudo a partir do seu dispositivo móvel.

3. Comece a sua formação online com a 4Life University.

A 4Life University apresenta um sistema comprovado, passo-a-passo, para o ajudar a desenvolver o seu negócio, criar a sua conta pessoal My4Life, aprender sobre os produtos e muito mais. Aceda à sua conta 4life.com e clique em “4Life University” para começar.

4. Crie a sua conta gratuita My4Life.

Quando registar a sua primeira pessoa na 4Life, pode tirar proveito de uma conta gratuita My4Life. A My4Life facilita, mais do que nunca, a aquisição de produtos e o recrutamento de novos membros para a equipa. Quando alguém se inscreve ou adquire produtos na sua conta My4Life, você fica com o crédito!

5. Conecte-se.

Como elemento da família 4Life, é crucial que esteja informado! Siga-nos nas redes sociais para se manter atualizado sobre anúncios, promoções, formação sobre produtos e mais.

Glossário

Upline (Linha Superior)

Linha de distribuidores diretamente acima de si.

Inscritor

Pessoa que o apresentou à 4Life® (pode também ser o seu patrocinador).

Patrocinador

Pessoa na sua linha superior que se encontra diretamente acima de si (pode também ser o seu inscridor).



Volume de Equipa

O seu volume principal, acrescido das encomendas dos seus Clientes Preferenciais e distribuidores de primeira linha.



Frontline (Primeira Linha)

O seu primeiro nível de Clientes Preferenciais e distribuidores patrocinados por si.



Volume de Três Níveis

Composto pelo seu Volume Principal (VP) total e pela combinação dos VP das pessoas nos seus três primeiros níveis.



Clientes

Pessoas não interessadas na oportunidade de negócio, mas que usufruem da compra de produtos 4Life.

Downline (Linha Inferior)

Linha de distribuidores diretamente abaixo de si.



Leg (Perna)

Parte da sua linha inferior que tem início num distribuidor patrocinado por si e prossegue abaixo desse distribuidor.

Life Points (LP)

Todos os produtos da 4Life® (com exceção dos incentivos aos distribuidores e das ferramentas) têm um valor atribuído em Life Points(ou LP), usado para calcular as comissões dos distribuidores.

Volume Principal (VP)

O VP é o total de LP para produtos comprados:

- por si, para consumo próprio ou para revenda a retalho com lucro;
- por Clientes da sua conta My4Life.

Volume Organizacional (VO)

Os LP relativos às suas compras pessoais, contas de Clientes e todos os distribuidores e Clientes na sua linha inferior. Este volume é importante quando pretender qualificar-se para classificações superiores.

Rapid Rewards

Desconto de 25% pago sobre todas as encomendas de Clientes My4Life e sobre os LP da primeira encomenda de cada novo cliente preferencial que inscreva pessoalmente.* Pago no dia imediatamente a seguir, quando se qualificar como Builder ou outra categoria superior.

Loyalty Program da 4Life

Este programa recompensa os distribuidores e Clientes Preferenciais pela sua fidelidade pedindo productos 4Life mensalmente.

Compressão

Os distribuidores na sua linha inferior que não façam nenhuma encomenda são retirados desse mês, no momento de calcular as comissões.

Builder Bonus

É um incentivo que paga bônus de 40€, 160€ e 640€ e fortalece a inscrição, retenção e duplicação dos distribuidores.

* Os pagamentos de primeiro e segundo nível relativos à primeira encomenda de LP são invertidos. O inscrito recebe 25% e o distribuidor de linha superior imediato recebe 2%. O distribuidor da linha superior seguinte recebe 5%. O restante pagamento continua segundo o plano, até todos os níveis terem sido pagos (isto aplica-se apenas às primeiras encomendas).

† O programa Builder Bonus está disponível para Builders, Diamantes e Diamantes Presidenciais. O programa é ligeiramente diferente para mercados onde a 4Life não tem escritório. Leia os Termos e Condições aplicáveis no website do seu mercado.

Cliente Preferencial

Pessoas interessadas no produto. Elas compram produtos 4life a preço grossista, usufruem de um desconto direto de 25% em compras superiores a 100 LP e são elegíveis para usufruir de benefícios exclusivos com o Loyalty Program da 4Life.

Distributor

Pessoas interessadas na Oportunidade 4Life. Quando um Cliente Preferencial patrocina outros Clientes Preferenciais (e apresenta um formulário de pedido para distribuidor com todos os documentos necessários), torna-se Distribuidor. A primeira classificação de Distribuidor é Associado.



Os lucros dos distribuidores dependem de diversos fatores. Os lucros mencionados neste folheto não se destinam a garantir um rendimento específico, mas a mostrar as possibilidades existentes, tendo por base o historial, o empenho individual e as competências de um conjunto vasto de distribuidores 4Life. Todas as referências, implícitas ou explícitas, a rendimentos através do Life Rewards Plan™ servem apenas para fins ilustrativos.

101018 ©2018 4Life Trademarks, LLC. Todos os direitos reservados. Para utilização exclusiva na Europa