

30 HARI

Pertama Saya
Di 4Life

PELUANG

KEBEBASAN

Mulakan langkah untuk membina masa depan yang lebih cerah dan hebat hari ini!

4Life
THE IMMUNE SYSTEM Company

Masa terbaik untuk permulaan
baharu adalah sekarang!

Selamat Datang Ke 4Life Malaysia!

Tahniah di atas langkah pertama anda menuju masa depan yang lebih cerah. Perjalanan anda bersama 4Life tidak hanya penuh dengan ganjaran, tetapi juga sangat menyenangkan dan sesuai dengan keunikan anda.

Kami adalah Syarikat Sistem Imun™

Kami di sini untuk membantu anda mencapai kesihatan yang terbaik. Misi kami, Bersama, Membangunkan Masyarakat, adalah untuk mengubah kehidupan menjadi lebih baik.

Di 4Life, anda yang mengawal segalanya

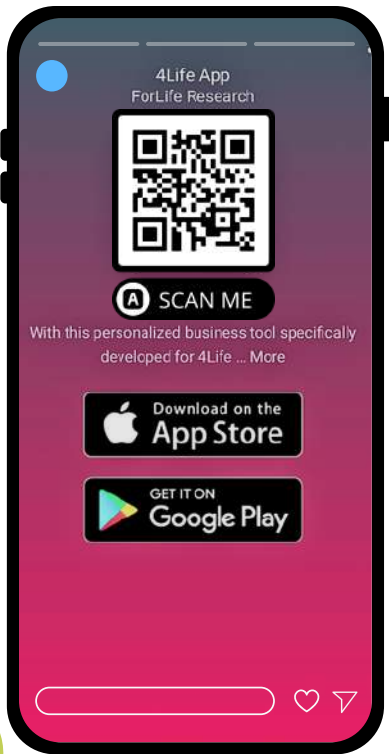
Ini adalah perniagaan anda, mengikut masa dan cara anda, sama ada sepenuh masa atau separuh masa.

Panduan 30 hari ini akan membantu anda bermimpi besar, menguasai asas-asas perniagaan, dan merancang langkah-langkah untuk merealisasikan visi anda — dengan pelan yang kukuh, penuh keyakinan, dan momentum.

Hari 1

ALAT BANTUAN PERNIAGAAN DAN TIPS

Untuk Permulaan Yang Hebat



Muat Turun Aplikasi 4Life

- Pasang aplikasi
- [Lengkapkan profil anda](#) (51sec)
- [4Life App](#) (30sec)
Alat bantuan perniagaan penting. Terokai fungsi seperti penjejakan kemajuan, pesanan, dan pendapatan
- [4Life MyShop](#) (1.28 mins)
Untuk memajukan perniagaan anda

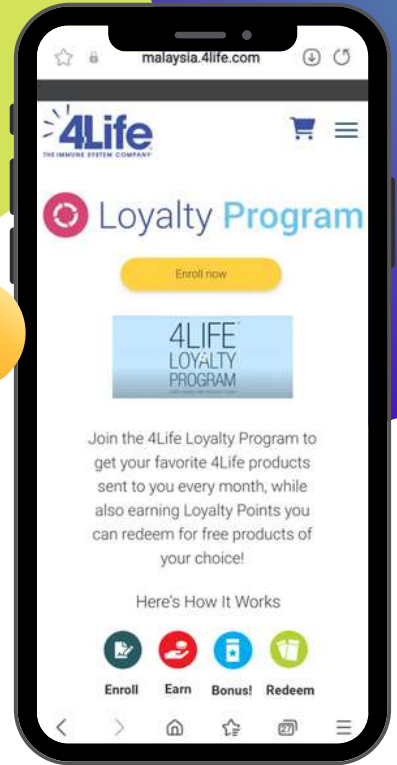
Tekan ikon di bawah untuk
IKUTI KAMI DI MEDIA SOSIAL



Tekan pautan untuk tonton video dan sertai saluran media sosial kami.

Hari 2

IKUT *Dan Belajar*



Loyalty Program

Pelajari dan perolehi manfaat Program Loyalty.

Tonton video penerangan [Program Loyalty](#) (45 saat) untuk maklumat lanjut.



TEROKAI

Ini adalah papan notis digital anda untuk kemas kini dan maklumat. Ikuti panduan ini untuk [menyertai dan menggunakan](#) saluran ini. (1.22 mins)



TEROKAI

Lihat bagaimana kandungan disusun—beri perhatian pada kapsyen, hashtag, dan visual.

*Terokai
revolusi digital
hari ini!*

Tekan pautan untuk tonton video dan sertai saluran media sosial kami.

Hari 3

ANDA BERADA

di syarikat yang hebat

Misi pengasas kami adalah untuk membina komuniti yang lebih sihat dan kuat melalui produk sains imun yang inovatif.

Danny Lee - *President & CEO*
Chairman - Direct Selling Association USA
World Federation Direct Selling Association
CEO - Council and Ethics Committee

David Lisonbee
Founder
4Life Research

Tan Cher Lyn
General Manager
4Life Malaysia & Singapore

Dave Nash
Senior Vice President
Global Sales, Asia



KAMI DI SINI UNTUK MENYOKONG ANDA



VEITHA SANGARI

Manager -
Business & Field Development

— [017-617 6014](tel:017-617-6014) —

BUSINESS TRAINING



SHAWN SOH

Senior Director - Regional
Business & Field Development

— [012-636 2607](tel:012-636-2607) —

**REWARDS & INCENTIVE
PROGRAM**



TAEVY NG

Manager -
Product Training & Marketing

— [011-1113 3143](tel:011-1113-3143) —

**PRODUCT TRAINING &
CONSULTATION**



REMI CHUA

Assistant Manager - Product
Training & Business Development

— [016-732 5002](tel:016-732-5002) —

**PRODUCT TRAINING
& CONSULTATION**



ELAINE CHING

Assistant Manager -
Events

— [016-564 6971](tel:016-564-6971) —

**EVENTS & INCENTIVE
TRIPS**



SITI ZALEHA

Business &
Field Development

— [019-330 2106](tel:019-330-2106) —

BUSINESS TRAINING



ROZIMAH

Executive - Business &
Field Development

— [011-3323 3250](tel:011-3323-3250) —

**RECOGNITION &
FOUNDATION 4LIFE**

Klik nombor telefon untuk memulakan perbualan WhatsApp

Hari 3

100

Negara yang mempunyai perniagaan 4Life

20

Pasaran yang mempunyai pejabat 4Life

APA YANG MEMBEZAKAN KAMI?

[The 4Life Way—David Lisonbee](#)
(3.45 mins)

2.6 Bilion

Berbilion dollar (USD) komisen telah dibayar kepada Affiliate 4Life

Ketahui lebih lanjut

Lebih daripada

85



Patent produk di Amerika Syarikat dan di peringkat antarabangsa sepanjang sejarahnya

700



Ujian gred farmasi dilakukan pada setiap botol 4Life TF Plus Advanced sebelum diedarkan untuk jualan

[The Story of 4Life Malaysia & Singapore](#) PDF



4 juta Affiliate telah bekerjasama dengan 4Life untuk merealisasikan impian mereka



50,000,000

Botol 4Life Transfer Factor telah berada di dalam genggamannya pelanggan

[Tekan pautan untuk tonton video dan melihat PDF](#)

Hari 4

Ketahui tentang SISTEM IMUN & TRANSFER FACTOR



HOW 4LIFE TRANSFER FACTOR® WORKS (2.48 min)

Perjalanan kapsul melalui tubuh

DISCOVERY OF TRANSFER FACTOR

(3.44 min)

Penemuan Transfer Factor sehingga hari ini



MAKING TF FOR THE WORLD

(3.36 min)

Cara Kami Menghasilkan Transfer Factor

4LIFE TRANSFER FACTOR

(54 saat)

Segalanya mengenai bahan utama kami



Tekan pautan untuk tonton video.



Hari 5

[4Life's Superior Product Quality Manufacturing Process](#) (3.56 min)

Pembelajaran tidak pernah melelahkan minda—ia memacu kearah kejayaan anda.

TEMUI

Produk kegemaran anda.
[Ketahui lebih lanjut](#) tentang produk yang
anda sukai
[Sertai Akademi 4Life](#)

[Modul latihan produk serba lengkap untuk meningkatkan pengetahuan produk anda.](#)

Cuba Sendiri

Guna produk dan rekod pengalaman peribadi anda—ini adalah cara terbaik untuk berkongsi secara autentik!

[Tekan pautan untuk mengakses folder produk, menonton video, dan menyertai Akademi 4Life](#)

Hari 6

Terokai PELAN PEMBAYARAN

*Kejayaan akan datang sekiranya
anda melakukan sesuatu
secara konsisten bukannya
secara berkala*

8 Cara untuk Menjana Pendapatan (1.08 min)

Gambaran keseluruhan tentang 8 cara menjana pendapatan dengan 4Life.

Insentif Smart Start (LAMAN WEB 4LIFE)

Adakah anda mendapat manfaat daripada Insentif Smart Start? Hubungi Pendaftar anda atau Wakil Korporat 4Life untuk mengetahui lebih lanjut.

Bonus Smart Start (2.50 min)

Manfaatkan Bonus Smart Start untuk memberi anda permulaan yang hebat!

Builder Bonus (2.17 min)

Manfaatkan kuasa "Me and My 3™" untuk mendapatkan salah satu daripada tiga pembayaran Builder Bonus setiap bulan.

Bonus Rapid Rewards (1.17 min)

Peroleh komisen sebanyak 25% untuk semua pesanan LP yang dibuat oleh Affiliate baharu yang anda daftarkan secara peribadi dalam tiga bulan pertama mereka.



Video lain mengenai 8 Cara Menjana Pendapatan tersedia di dalam [Google Drive](#).

Klik pautan untuk menonton video dan melihat PDF

Hari 7

Dapatkan Inspirasi

KISAH KEJAYAAN

Individu sebenar mencapai hasil yang sebenar.

Tonton 3-5 video
Kisah Kejayaan

(lebih kurang 1-3 min setiap video)

Tersedia di



4Life App Media
Library

1. Pergi ke Aplikasi 4Life
2. Buka Media Library
3. Buka Folder Business Builder
4. Buka Folder Kisah Kejayaan



Akses Folder Kisah
Kejayaan di dalam
Google Drive

Klik pautan untuk menonton video

PAPAN IMPIAN

Gunakan aplikasi seperti Canva, Pinterest, atau Instagram untuk mencipta gambaran visual bagi matlamat anda.

Kategori:

- Rumah – Selesa, moden, mewah
- Kereta Impian – Gaya, warna, jenama
- Percutian Impian – Lokasi, rakan percutian, hotel, tiket kelas pertama
- Matlamat Kesihatan – Bertenaga, bersemangat, gembira





Sukan



Melancong



*Jadikan Impian
Anda Realiti*



Wang



Percutian



Hari 9

Senarai Kenalan Anda



Contoh
Tambah 20 nama ke dalam senarai kenalan anda

Panggilan Telefon



Contoh
Hubungi sehingga 10 kenalan anda

Perjumpaan secara bersemuka



Contoh
Jadualkan 2 perjumpaan secara bersemuka untuk berkongsi tentang perniagaan atau produk

Membina Hubungan



Contoh
Jalin hubungan yang lebih rapat dengan kenalan anda setiap hari

TETAPKAN MATLAMAT MINGGUAN ANDA

Kekal pada landasan dengan pelan yang jelas untuk berjaya. Cipta carta untuk merangka matlamat mingguan anda.

Berlatih Membuat Perkongsian



Contoh
Berlatih membuat perkongsian dengan Enroller anda

Kongsi Matlamat dengan Enroller Anda



Contoh
"Minggu ini, saya bercadang untuk berkongsi peluang 4Life dengan sekurang-kurangnya 10 kenalan saya."

Teruskan dan Jadikan Ia Kenyataan



Ambil tindakan, dan lihat kemajuan anda berkembang!

Rancang Tindakan Susulan



Buat tindakan susulan dengan kenalan anda untuk menjawab kemusykilan mereka

Kuasai

penyampaian anda menggunakan Brosur 4Life

BROSUR '4LIFE BUSINESS'

1. Tonton tutorial Brosur 4Life untuk membiasakan diri anda dengan kandungan dan strukturnya.
2. Kemudian, berlatih sehingga anda yakin menyampaikan pembentangan yang benar-benar berkesan.
3. Mulakan sekarang, dan beri inspirasi kepada kenalan anda dengan setiap pembentangan!



Menunjukkan potensi pendapatan, fleksibiliti, dan ganjaran yang tersedia melalui pelan pembayaran 4Life.



[Tersedia dalam Folder BOSS di Google Drive](#)



BROSUR '4LIFE WELLNESS'

Menunjukkan manfaat kesihatan produk 4Life dan sokongan kesejahteraan yang ditawarkan

SIAPAKAH KENALAN ANDA?

Kenal pasti orang yang mungkin boleh memperoleh manfaat daripada 4Life:

- Rakan yang mengutamakan kesihatan
- Ahli keluarga
- Rakan sekerja
- Peminat kecergasan
- Kenalan media sosial
- Rakan sekelas lama

Bina Senarai Kenalan Anda

Senaraikan nama, butiran kenalan dan minat mereka.

Simpan dengan teratur untuk memudahkan tindakan susulan.

Di mana boleh mencari kenalan?

- Senarai nama di telefon
- Kawasan kejiranan dan kumpulan tempatan
- Rakan daripada hobi atau kelab
- Media sosial

TIP PRO:

SENTIASA KEMAS KINI SENARAI KENALAN ANDA UNTUK MENGEMBANGKAN RANGKAIAN ANDA!



Hari 12

AKtíviti

LAKON PERANAN

Bersama Enroller Anda

Gunakan Brosur '4Life Wellness' / '4Life Business' untuk merangka dan menyusun poin utama.

Langkah 1: Biasakan diri anda dengan brosur tersebut.

Langkah 2: Berlatih membuat pembentangan kepada enroller anda.

Langkah 3: Antisipasi dan berlatih menjawab soalan yang mungkin ditanya.

Langkah 4: Dapatkan maklum balas daripada enroller anda.



Aktiviti

LAKON PERANAN

Secara Sendiri

Gunakan Brosur '4Life Wellness' / '4Life Business' untuk merangka dan menyusun poin utama.

Langkah 1: Berlatih menyampaikan kandungan.

Langkah 2: Berlatih menjawab soalan biasa.

Langkah 3: Berlatih sehingga anda yakin.

Langkah 4: Rancang sesi pertemuan dengan kenalan anda.

Kisah anda adalah jambatan antara keraguan seseorang dan kepercayaan mereka.



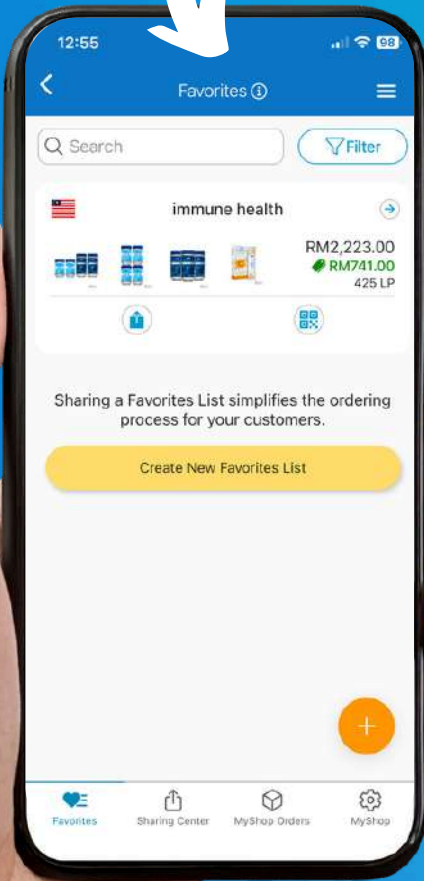
Hari 14



MyShop

CIPTA DAN KONGSI

Senarai Kegemaran



LANGKAH-LANGKAH

1. Pergi ke MyShop > Favorites.
2. Tambah produk.
3. Kongsi pautan.
4. Kongsi Pautan MyShop Sign-Up.

[MyShop - Cipta Senarai Kegemaran](#)
(50 saat)

DAFTAR MENGGUNAKAN APLIKASI 4LIFE

1. Buka Aplikasi 4Life.
2. Klik ikon Sign-Up.

[Bagaimana cara mendaftar menggunakan Aplikasi 4Life?](#)

(1.49 min)

Tekan pautan untuk menonton video.

Hari 15

HUBUNGI 10 KENALAN ANDA

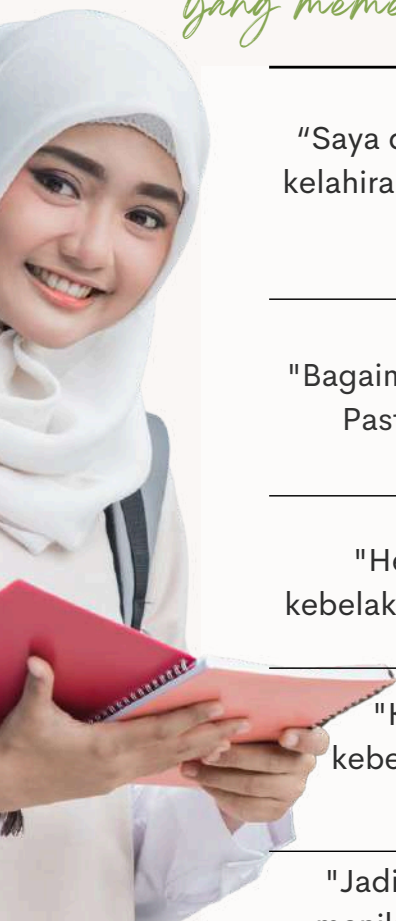
*Melalui WhatsApp atau
Panggilan Telepon*

Jemput mereka untuk berbual santai,
seperti yang anda biasa lakukan.



Berlatih MEMBUKA PERBUALAN

yang memenuhi keperluan kenalan anda



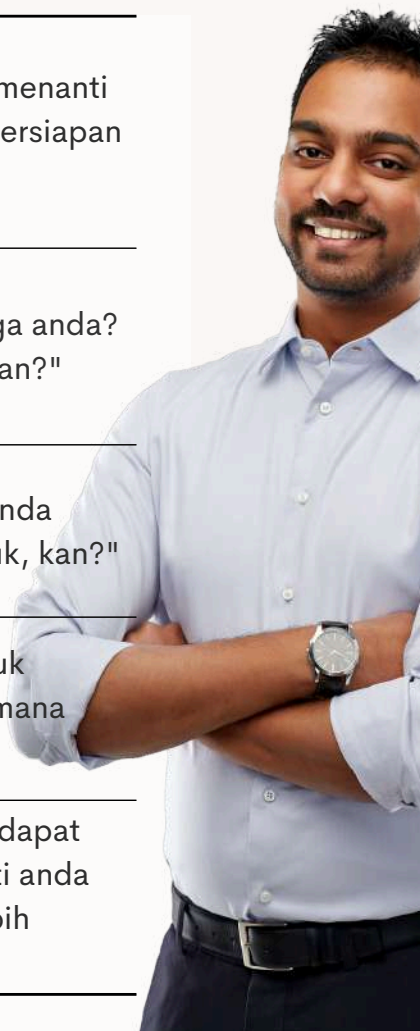
"Saya dengar anda sedang menanti kelahiran bayi—bagaimana persiapan anda?"

"Bagaimana keadaan keluarga anda? Pasti sentiasa seronok, kan?"

"Hei, bagaimana kerja anda kebelakangan ini? Mesti sibuk, kan?"

"Kerja saya sangat sibuk kebelakangan ini—bagaimana dengan anda?"

"Jadi, berapa kerap anda dapat menikmati hobi anda? Pasti anda inginkan masa yang lebih untuk itu, kan?"



Hari 17-18

— *Ambil Tindakan* —

JUMPA 2-3 KENALAN ANDA

Semak Semula Hari Anda

- Apakah yang berjalan dengan baik?
- Apakah penambahbaikan yang boleh dilakukan untuk perjumpaan yang seterusnya?
- Bagaimanakah perasaan anda sebelum, semasa, dan selepas perjumpaan itu?



Hari 19

Rancang TINDAKAN SUSULAN ANDA

Berunding dengan Enroller Anda

Dapatkan tip untuk tindakan susulan yang berkesan.

Mulakan Tindakan Susulan Anda

Hantar mesej peribadi kepada mereka yang menunjukkan minat.

Contoh:

"Hi [Nama], saya cuma ingin bertanya—adakah anda berpeluang memikirkan apa yang kita bincangkan? Saya sedia menjawab sebarang soalan anda!"

Langkah Seterusnya

Tawarkan sampel atau jadualkan pertemuan kedua untuk membincangkan peluang menjadi Affiliate.



Hari 20

HUBUNGI 10 KENALAN ANDA

*Melalui WhatsApp atau
Panggilan Telefon*

Jemput mereka untuk berbual santai,
seperti yang biasa anda lakukan.



"Perkara hebat dalam
perniagaan tidak pernah
dicapai oleh seorang
individu sahaja; ia dicapai
oleh sebuah pasukan."

Steve Jobs



Hari 21-27

TIP UNTUK TINDAKAN SUSULAN YANG BERKESAN



Jumpa 10-15 kenalan anda

Renungkan Kembali Pengalaman Anda

-  Bagaimana perasaan anda sebelum, semasa, dan selepas perjumpaan itu?
-  Apa yang telah berjalan dengan baik, dan apakah penambahbaikan yang dapat dilakukan untuk perjumpaan seterusnya?

Tepati Masa

Lakukan tindakan susulan dalam tempoh 48 jam.

Jujur

Tunjukkan minat yang tulus terhadap matlamat atau kebajikan mereka.

Tanya Soalan Terbuka

Galakkan respons seperti, "Apa pendapat anda?"

Mesej Peribadi

Rujuk butiran daripada perbualan terakhir anda.

Hormati Masa Mereka

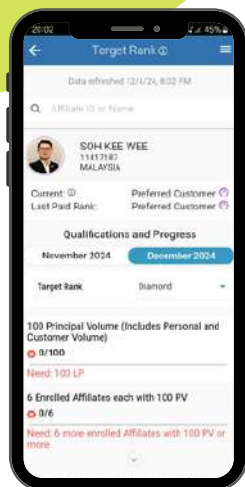
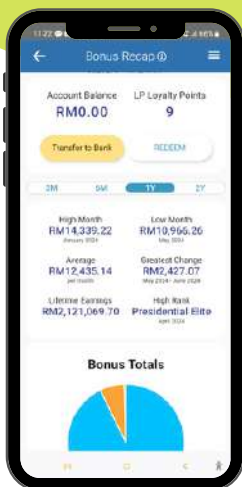
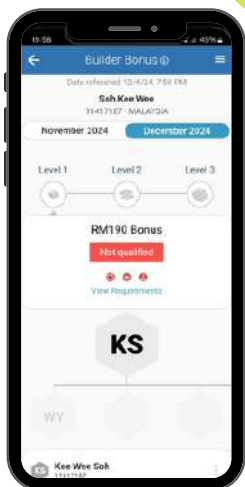
Pastikan mesej ringkas dan fokus.

Berikan Nilai Tambahan

Kongsi maklumat berguna, testimoni, atau promosi yang berkaitan

Hari 28

Lihat Kemajuan Anda MENGGUNAKAN APLIKASI 4LIFE



Builder Bonus

[Pantau perkembangan anda dengan Laporan Builder Bonus.](#)

Earnings Report

[Jejaki perkembangan bulanan, volum, dan prestasi kumpulan anda.](#)

Target Rank

[Lihat status anda untuk pangkat Builder dan Builder Elite.](#)



Kenal pasti jurang dalam volum atau keperluan kumpulan untuk kekal di landasan yang betul



[Tekan pautan untuk menonton video.](#)



Berjumpa DENGAN AFFILIATE BAHARU ANDA

Jadualkan perjumpaan berkala untuk membimbing mereka, menjawab soalan, dan menjejaki kemajuan mereka.

Gunakan panduan *30 Hari Pertama Saya* bersama-sama untuk memastikan mereka kekal di landasan dengan pelan tindakan 30 hari pertama mereka.

“

*Kejayaan bukanlah
penghujung, kegagalan
bukanlah pengakhiran.
Yang penting adalah
keberanian untuk teruskan...*

Hari 30



Lihat semula panduan ini dari semasa ke semasa untuk memperbaiki aspek yang memerlukan penambahbaikan.

RENUNG KEMBALI, TETAPKAN MATLAMAT, DAN RANCANG UNTUK *BULAN KE-2*

● Renung Kembali Kemajuan Anda

1. Semak pencapaian dan aspek yang perlu diperbaiki.
2. Tanya diri anda:
Apa yang berjalan dengan baik?
Berapa ramai kenalan baharu yang saya dekati?
Adakah saya mencapai matlamat LP dan pangkat saya?

● Tetapkan Matlamat Baharu

Pastikan matlamat adalah realistik, boleh dicapai, dan mempunyai tempoh masa.

● Cipta Pelan Tindakan Bulan Ke-2

Contoh:

- Daftar 2 Affiliate baharu.
- Adakan 4 sesi perkongsian produk.
- Layak untuk Builder Bonus Paras 1.
- Kongsi pautan MyShop dengan 10 orang baharu setiap minggu.
- Ulang & Perbaiki.

Ringkasan

30 Hari Pertama Saya di 4Life

1

Minggu 1

Bina Asas Anda

Biasakan diri dengan alat bantuan perniagaan dan sumber 4Life. Teroka platform media sosial 4Life.

Minggu 2

Bina Keyakinan Anda

Berlatih menyampaikan brosur Kesihatan dan Perniagaan 4Life. Tetapkan matlamat kecil harian.

2

Minggu 3

Bina Rangkaian Anda

Berjumpa dengan kenalan anda. Rancang Tindakan Susulan. Gunakan Strategi "Me & My 3."

3

Minggu 4

Perkukuh dan Rancang Strategi

Nilai kemajuan anda. Kenal pasti aspek untuk diperbaiki. Rancang pencapaian seterusnya.

Penyuntik Semangat

Kuasa untuk membentuk perniagaan 4Life anda terletak di tangan anda sendiri.

Rangkul setiap pelajaran, hargai setiap hubungan, dan terus berkembang.

Seiring perjalanan anda yang terbentang, ia hanya akan menjadi lebih bermakna, lebih bernilai, dan lebih luar biasa — membina satu legasi yang mencerminkan siapa anda dan impak yang anda ingin tinggalkan.

