

СВЕДЕНИЯ О ДОХОДАХ ПРИОРИТЕТНЫХ КЛИЕНТОВ И АФФИЛИАТОВ 4LIFE®

Компания 4Life была основана в 1998 году для поддержания здоровья и жизни людей во всем мире. Миссия 4Life Вместе Строить Жизнь посредством науки, успеха, благотворительности и удовлетворения клиентов распространилась на более чем 50 стран, для поддержки глобальной сети потребителей работает 25 офисов в разных странах. Люди присоединяются к 4Life по разным причинам. Наиболее распространенный мотив – возможность поддерживать здоровье и приобретать эксклюзивные 4Life Трансфер Факторы® по сниженным ценам. Других интересует получение дополнительного дохода в свободное от работы время. Некоторые делают развитие бизнеса с 4Life своим основным занятием.*

Приоритетные клиенты

Частные лица присоединяются к 4Life в качестве Приоритетных клиентов, чтобы приобретать исключительные продукты со скидкой и не участвуют в бизнесе. Став Приоритетным клиентом 4Life, вы можете приобретать продукты компании по ценам для Аффилиатов, а также получать дополнительные скидки на продукты, которые приобретаете для собственного пользования или для своей семьи. Приоритетные клиенты, проживающие в некоторых странах, оплачивают минимальный вступительный взнос. На рынке Евразии вступительный взнос не взимается.

Аффилиаты

Лица, которые заинтересованы в развитии бизнеса и зарабатывании комиссионных вознаграждений за продажу продуктов, могут стать Аффилиатами. Наряду с Приоритетными клиентами, Аффилиаты покупают продукты по сниженным ценам и могут получать дополнительную скидку. В дополнение они могут зарабатывать комиссионные вознаграждения соответственно компенсационному плану Life Rewards. Аффилиат вправе расторгнуть Соглашение Аффилиата в любое время, а также воспользоваться гарантией 100% возврата стоимости продуктов. К Аффилиатам не применяется требование закупать большие товарные запасы. Аффилиаты самостоятельно разрабатывают свое расписание и определяют, какое количество времени они хотят уделять развитию бизнеса с 4Life.

Аффилиаты могут получать прибыль за различные виды деятельности, включая:

1. Прибыль от розничной реализации продуктов, приобретенных для перепродажи покупателям.
2. Комиссионные вознаграждения за продажу продуктов 4Life Приоритетным клиентам, которых спонсирует Аффилиат.
3. Комиссионные вознаграждения за продажу продуктов 4Life другими Аффилиатами из даунлайн-организации данного Аффилиата.

Статистика о доходах, приведенная ниже, учитывает всех Аффилиатов, которые получили комиссионные вознаграждения от 4Life с 1 января по 31 декабря 2020 года. Указанные суммы не являются чистой прибылью Аффилиатов, т.к. не учитывают расходов, которые Аффилиаты понесли в связи с развитием и функционированием их собственных бизнесов. Также указанные суммы не включают прибыль, полученную в результате розничной перепродажи продуктов 4Life.

	Комиссионное вознаграждение за месяц			Среднегодовые комиссионные	Процент Аффилиатов, заработавших комиссионные
	среднее	низкое	высокое		
Ассоциэйты	\$42	<\$10	\$2,922	\$504	39.0%
Билдеры	\$109	<\$10	\$7,387	\$1,308	47.1%
Даймонды	\$556	\$11	\$11,298	\$6,672	10.3%
Президент Даймонды	\$2,450	\$297	\$12,557	\$29,400	2.7%
Интернейшенал Даймонды	\$8,582	\$1,834	\$72,542	\$102,984	<1%
Голд Интернейшенал Даймонды	\$36,807	\$10,784	\$219,755	\$441,684	<1%
Платиновые Интернейшенал Даймонды	\$168,066	\$90,801		\$2,016,792	<1%

Дополнительная информация

Приблизительно 69% людей присоединяются к 4Life, чтобы пользоваться продуктами компании, и остаются в категории Приоритетных клиентов. Те, кто становятся Аффилиатами (в основном их интересует частичная занятость с целью получения дополнительного дохода), могут использовать продукты 4Life для поддержания оптимального самочувствия, продавать продукты 4Life семье и друзьям, а также могут привлекать в компанию Привилегированных клиентов и Аффилиатов. За отчетный период приблизительно 25% от общего числа Аффилиатов не получили никакого дохода. Эту категорию составляют неактивные Аффилиаты, которые еще не были терминированы из-за бездействия, а также Аффилиаты, чьи Приоритетные клиенты и организация по сбыту приобрели продукты в объемах, не дающих им право на получение комиссионных вознаграждений. Очень небольшой процент людей реализует продукты и развивает бизнес с 4Life на постоянной основе. Аффилиаты не получают никакой компенсации за регистрацию Привилегированных клиентов, так как комиссионные вознаграждения начисляются только от продажи продуктов 4Life.

Зарботки Аффилиатов, указанные в этой таблице, не являются обязательным показателем дохода, который Аффилиаты 4Life могут получить или получают за участие в компенсационном плане Life Rewards. Эти цифры не следует рассматривать как гарантированные или предполагаемые размеры фактических заработков и прибылей. Любые предположения или гарантии заработков могут ввести в заблуждение. Успех с 4Life достигается исключительно в результате продаж, которые являются следствием напряженной работы и прилагаемых усилий. Ваш успех будет прямо пропорционален тому, насколько эффективно вы умеете применять эти качества.

***БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНАЯ ДОБАВКА. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВОМ.**

