

LIFE REWARDS PLAN™

4Life
TOGETHER, BUILDING PEOPLE™

Votre guide du
programme Life
Rewards Plan™

The Life Rewards Plan™

Dans cette brochure, vous trouverez toutes les informations sur les modes de rémunérations du programme Life Rewards Plan. Vous découvrirez également les nombreuses récompenses que vous pouvez gagner en tant que distributeur 4Life. Il est temps de prendre le contrôle de votre avenir financier !

LES AVANTAGES

- Soyez payé en vendant des produits approuvés par le monde scientifique.
- Apprenez d'une équipe de professionnels prête à vous aider.
- Profitez des commissions les plus généreuses de l'industrie, pouvant atteindre 64 % du volume sujet à commissions.
- Recevez des produits gratuits grâce au programme de fidélité 4Life Loyalty program.



TERMES À CONNAÎTRE

Retrouvez les termes
clés de 4Life dans le
glossaire situé à la fin de
cette brochure.

Bénéfices à la revente

Achetez des produits 4Life® au tarif Client Privilegié et revendez-les pour obtenir un bénéfice à la revente.

Exemple



LIFE POINTS (LP)

Chaque produit 4Life® a une valeur en Life Point ou LP permettant de calculer les commissions des distributeurs.

Remise instantanée

Les Clients Privilegiés et distributeurs bénéficient d'une remise instantanée de 25 % lors du paiement - sur l'ensemble du volume personnel supérieur à 100 LP.

Exemple



4Life® Loyalty Program

Recevez des produits gratuits grâce au Loyalty Program de 4Life ! Rendez-vous sur www.4life.com/loyalty pour en savoir plus. Les avantages sont les suivants :

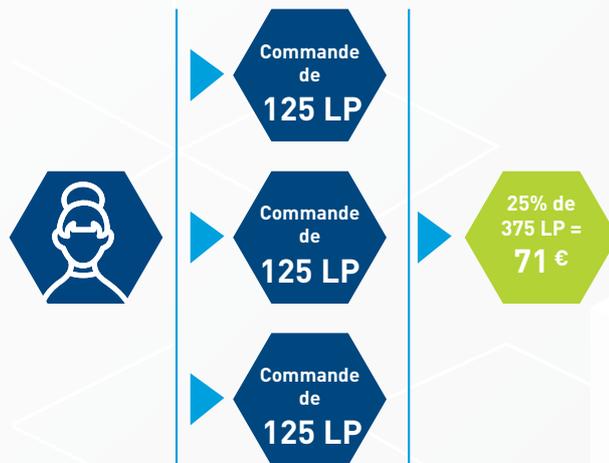
- Profitez d'une commande automatique mensuelle.
- Recevez 15% de Crédits sur vos achats. Vous pourrez ensuite échanger ces Crédits pour les produits de votre choix.
- Recevez le produit gratuit du mois (si vous maintenez une commande mensuelle de 125 LP ou plus).



Rapid Rewards

Avec Rapid Rewards vous gagnez 25 % de commission sur la première commande LP de chaque nouveau client privilégié que vous inscrivez personnellement.* Vous recevrez également une commission de 12 % sur la première commande LP des clients privilégiés de votre deuxième niveau et une commission de 5 % sur la première commande LP de chaque nouveau client privilégié de votre troisième niveau. Les Rapid Rewards sont payées sur votre compte au bout de quelques jours après votre qualification à un VP de 100 pendant le mois en cours.

EXEMPLE



* Les paiements restants sont distribués comme stipulés sur le programme Life Rewards Plan™ jusqu'à ce que tous les niveaux soient payés.

À compter du 1er janvier 2020, le paiement des premier, deuxième et quatrième niveaux pour les premières commandes LP sera modifié. Les inscrits recevront une commission de 25 % et la personne sur leur upline immédiate recevra 12 %. Les deux distributeurs suivants sur l'upline immédiate qui se sont qualifiés recevront respectivement 5 % et 2 %. Pour le reste des paiements, les règles du Life Rewards Plan s'appliquent toujours jusqu'à ce que tous les niveaux soient payés. Afin de recevoir un paiement Rapid Rewards, le distributeur aura besoin d'un VP de 100 au cours du mois en cours.

Gagnez des commissions

La première étape de votre parcours consiste à recruter votre premier membre chez 4Life pour vous qualifier en tant qu'Associé !



Associé



Builder



Diamant

1er Niveau
2ème Niveau
3ème Niveau
4ème Génération

	Associé	Builder	Diamant
1er Niveau	2%	2%	2%
2ème Niveau	25%	25%	25%
3ème Niveau		5%	5%
4ème Génération			6% [^]



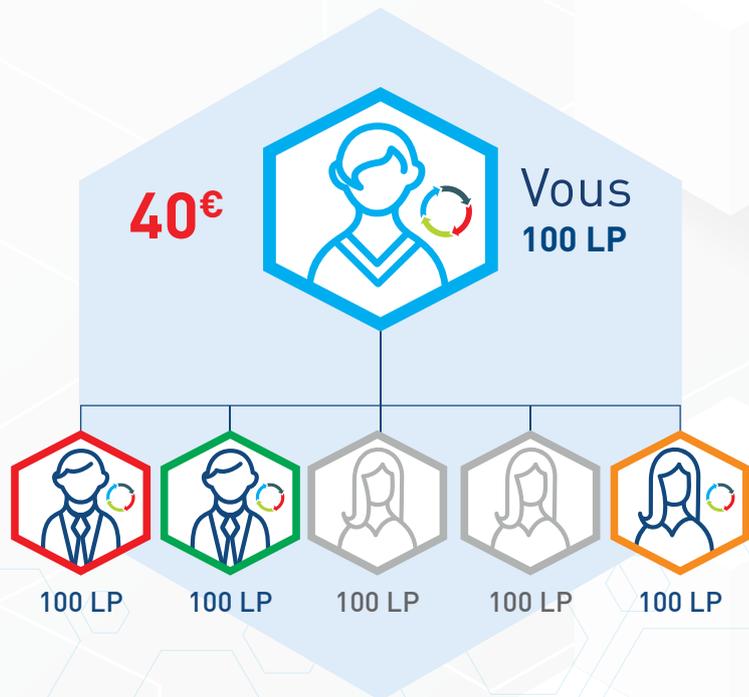
BUILDER BONUS

Le Builder Bonus est l'outil parfait pour démarrer correctement votre organisation 4Life. Pour gagner le Builder Bonus, vous devez avoir le rang de Builder, recevoir une commande Loyalty Program de 100 LP minimum et atteindre le Volume d'Équipe nécessaire.

€40 Builder Bonus

Vous gagnez 40 € lorsque :

- Vous avez personnellement recruté 3 Clients Priviliégiés ou Distributeurs sur votre première ligne, chacun possédant au minimum 100 LP en commande de Loyalty Program
- Vous avez le rang de Builder
- Vous avez 600 LP en Volume d'Équipe



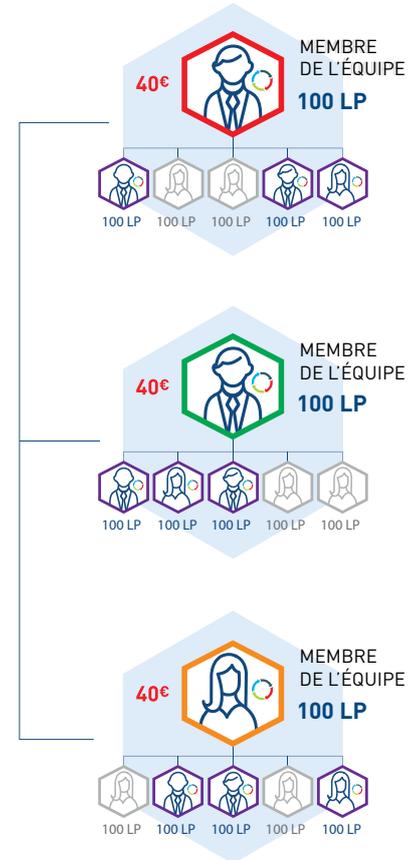
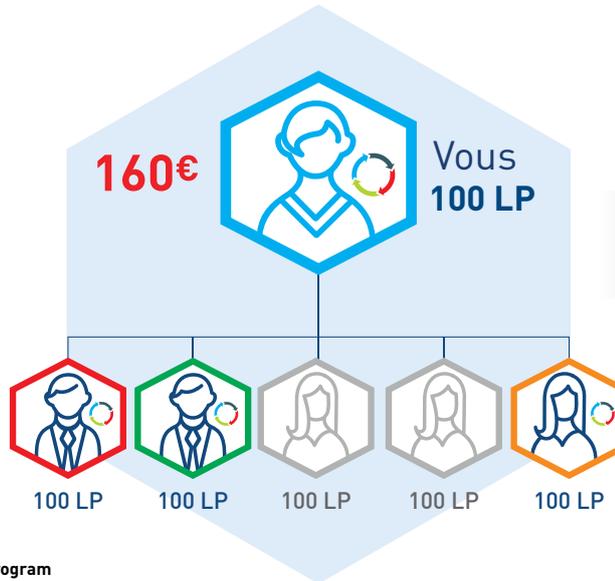
* Volume d'équipe = Votre volume principal, plus les commandes de vos clients et distributeurs favoris de votre première ligne

 =Commande de Loyalty Program

€160 Builder Bonus

Vous gagnez 160 € lorsque :

- Vous avez 3 Distributeurs sur votre ligne frontale ayant chacun 3 Clients Priviliégiés ou Distributeurs qualifiés (avec 100 LP minimum de commande Loyalty Program), recrutés personnellement sur leur ligne frontale et possédant 600 LP minimum de Volume d'Équipe
- Vous avez le rang Builder ou Diamant

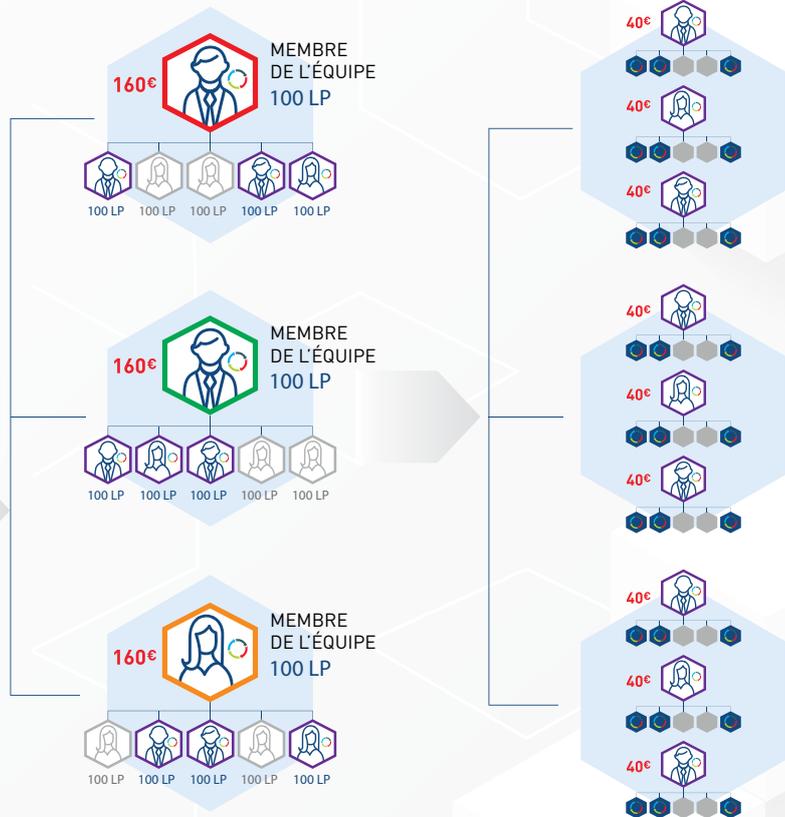
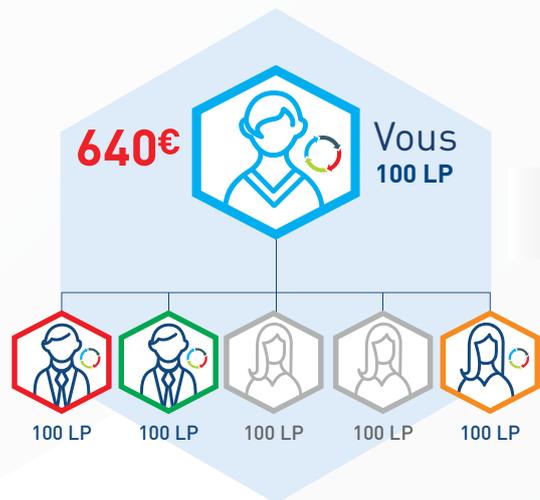


 =Commande de Loyalty Program

€640 Builder Bonus

Vous gagnez 640 € lorsque :

- Vous avez 9 Distributeurs qualifiés sur votre deuxième niveau, chacun ayant 3 Clients Priviliégiés ou Distributeurs qualifiés (100 LP minimum de commande Loyalty Program), personnellement inscrits et possédant chacun 600 LP minimum de Volume d'Équipe
- Vous avez le rang de Builder, Diamant ou Diamant Présidentiel



 =Commande de Loyalty Program

Qualifications



Associé



Builder



Diamant



Diamant
Présidentiel



Diamant
International



Diamant
International
Or†



Diamant
International
Platine

	Associé	Builder	Diamant	Diamant Présidentiel	Diamant International	Diamant International Or†	Diamant International Platine
VP* Mensuel	100	100	100	100	100	100	100
Clients Privilégiés ou Distributeurs inscrits personnellement avec 100 VP/mois (la moitié doit être sur votre ligne frontale)**	1†††	3	6	8	10	12	12
LP mensuels sur vos trois premiers niveaux sans compression.	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Branches**	0	0	0	2 Diamants	2 Diamants Présidentiels	3 Diamants Internationaux***	3 Diamants Internationaux Or
Volume Organisationnel Mensuel (VO)	N'applique pas	N'applique pas	N'applique pas	N'applique pas	N'applique pas	250,000	1,000,000

*Volume Principal (PV). Il s'agit du total des LPs achetés par les clients que vous avez inscrit avant le 1er Octobre, les clients de votre site MyShop, les produits que vous avez achetés personnellement avec votre code de distributeur pour votre propre consommation.

**Les branches doivent être indépendantes et contenir au moins un distributeur ayant le rang indiqué ou un rang supérieur. Il n'est pas nécessaire que les Distributeurs qualifiés soient sur votre ligne frontale.

***Pour vous qualifier, vous devez avoir au moins trois Diamants Internationaux dans trois branches différentes, avec au moins 50.000 LPs de VO dans une de ces branches.

†Avant d'atteindre le grade Gold International Diamond pour la première fois, les distributeurs doivent atteindre le niveau ID 150 K au moins une fois (VO de 150 000 et trois branches avec 15 000 LP chacune).

††Au moins la moitié doivent être sur votre ligne frontale. Pour les rangs d'Associés et Builder, tous doivent être sur la ligne frontale.

††† Il n'existe pas de condition de VP pour le rang Associé

Paieiment Infini

La plupart des sociétés de vente directe ne payent plus de commissions au-delà du quatrième niveau. Chez 4Life, c'est différent ! Les paiements Infinis peuvent être versés sur de multiples niveaux à chaque génération, en commençant par le rang Diamant. Le paiement pour chaque génération continue sur un nombre infini de niveau jusqu'à arriver au Distributeur de rang similaire ou supérieur, et dans ce cas vous serez bloqué et commencerez à recevoir le paiement de la génération suivante.



NOTE: Les commissions décrites dans ce tableau s'applique au premiers 100 LPs de chaque personne de votre ligne descendante.

COMMISSIONS

	BONUSES						
	Builder Bonus, Great Escape, Platinum Pinnacle/Gold Getaway et avantages du President's Club benefits				Bonus du Premier Pool (2% des LPs de la compagnie)*		Bonus du Premier Pool (1% des LPs de la compagnie)*
1ère Niveau	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2ème Niveau	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3ème Niveau		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ème Génération ^			6%^	12%	12%	12%	12%
5ème Génération				3%	3%	3%	3%
6ème Génération				3%	3%	3%	3%
7ème Génération					2%	2%	2%
8ème Génération					2%	2%	2%
9ème Génération						2%	2%
10ème Génération						2%	2%

*LP: La Valeur de vente commissionnable assignée à chaque produit 4Life

^Lorsque 6% sont payés à un Diamant, les 6% supplémentaires seront payés au prochain Diamant Présidentiel sur la ligne ascendente. C'est ce qu'on appelle le paiement Infini.



Voyages Incentive

En plus de l'opportunité de percevoir une rémunération à temps plein ou à temps partiel, les voyages incentive de luxe vers des destinations exotiques font partie intégrante du programme de récompenses et de reconnaissance de 4Life.*



*Moins d'1 % des distributeurs de 4Life se qualifient pour des voyages incentive.

Pour commencer

Les Distributeurs 4Life peuvent développer leur activité de façon à atteindre leurs objectifs financiers et personnels. Si cela vous intéresse, veuillez lire les cinq conseils ci-dessous qui vous permettront de vous lancer sur le chemin de la réussite avec 4Life !

1. Préparez un plan d'action avec votre leader ascendant.

Contactez votre leader direct de votre ligne ascendante (la personne qui vous a recruté). Il ou elle est le meilleur allié pour d'obtenir rapidement votre premier chèque et de réussir avec 4Life.

2. Téléchargez l'application 4Life Connect.

Téléchargez 4Life Connect à partir de l'App Store ou de Google Play afin de partager des vidéos, des images, des documents PDF, et plus encore... tout ceci à partir de votre téléphone portable.

3. Commencez votre formation en ligne avec la 4Life University.

La 4Life University comporte un système étape par étape qui a fait ses preuves et qui vous aidera à construire votre activité, créer votre compte personnel MyShop, découvrir nos produits, et plus encore. Ouvrez une session sur votre compte 4life.com et cliquez sur « 4Life University » afin de commencer.

4. Créez gratuitement votre compte MyShop.

Après avoir inscrit votre première personne chez 4Life, vous pouvez bénéficier gratuitement d'un compte MyShop. MyShop rend l'achat de produits et le recrutement de nouveaux membres plus faciles que jamais. Lorsque quelqu'un s'inscrit ou achète des produits sur votre compte MyShop, vous profitez d'avantages multiples !

5. Connectez-vous.

En tant que membre de la famille 4Life, il est essentiel d'être bien informé ! Suivez-nous sur les réseaux sociaux afin d'être au courant des annonces, des promotions, des formations sur les produits, et plus encore.

Glossaire

Ligne ascendante

Ligne des distributeurs se trouvant au-dessus de vous

Inscripteur

La personne qui vous a présenté à 4Life® (peut également être votre parrain)

Parrain

La personne de votre ligne ascendante qui est juste au-dessus de vous (peut également être votre inscripteur)



Volume d'Équipe

Votre volume principal, plus les commandes de vos Clients Privilégiés et Distributeurs de votre première ligne ou ligne frontale

Première ligne

Le premier niveau de clients et distributeurs favoris que vous avez parrainés

Volume de trois niveaux

Votre volume principal global (VP) auquel vient s'ajouter le VP combiné des personnes qui se trouvent sur vos trois premiers niveaux

Clients

Les personnes non intéressées par l'opportunité commerciale, mais qui apprécient et achètent les produits 4Life



Ligne descendante

Ligne des distributeurs qui se trouvent directement en dessous de vous

Branche

Partie de votre ligne descendante qui commence par un distributeur que vous avez parrainé et se poursuit avec les personnes se trouvant en dessous de ce distributeur

Life Points (LP)

Chaque produit 4Life® (à l'exception des programmes incentive et outils destinés aux distributeurs) a une valeur en Life Point ou LP permettant de calculer les commissions des distributeurs.

Volume Principal (VP)

Le VP est le total de LP pour les produits :

- que vous achetez pour votre consommation personnelle ou pour la revente
- que les clients achètent sur votre compte MyShop

Volume Organisationnel (VO)

Correspond aux LP de vos achats personnels, des comptes de vos Clients Privilégiés et de tous les distributeurs et clients de votre ligne descendante. Ce volume est important pour accéder aux rangs supérieurs.

Rapid Rewards

Commission de 25 % sur toutes les commandes de vos Client Privilégié MyShop et sur la première commande LP de chaque nouveau Client Privilégié que vous inscrivez personnellement.* Versée dès le lendemain du jour où vous accédez au rang de Builder ou à un rang supérieur.

4Life Loyalty Program

Ce programme récompense les Distributeurs et Clients Privilégiés pour leur fidélité en commandant des produits 4Life chaque mois.

* Les paiements du premier et second niveau pour la première commande LP sont inversés. L'inscripteur reçoit 25 %, et le distributeur immédiatement au-dessus dans la ligne ascendante reçoit 2 %. Le distributeur suivant de la ligne ascendante reçoit 5 %. Les commissions restantes sont distribuées selon les pourcentages établis. (S'applique uniquement aux premières commandes.)

†Le programme Builder Bonus est accessible aux rangs Builders, Diamants et Diamant Présidentiels. Ce programme est légèrement modifié pour les marchés sur lesquels 4Life ne dispose pas de bureau. Veuillez consulter les Conditions générales sur le site Web de votre pays.

Compression

Les distributeurs de votre ligne descendante qui ne passent pas de commande sont supprimés au moment de calculer vos commissions mensuelles.

Builder Bonus

Il s'agit d'un incentive de différents bonus de 40€, 160€ ou 640€, et qui remplit trois fonctions: l'inscription, la multiplication et la rétention des Distributeurs.†

Client Privilégié

Désigne une personne qui s'intéresse au produit. Elle achète les produits 4Life au prix de gros, bénéficie d'une remise immédiate de 25 % pour tout achat au-delà de 100 LP et a droit à des avantages exclusifs grâce au 4Life Loyalty Program.

Distributeur

Désigne une personne intéressée par l'opportunité 4Life. Lorsqu'un Client Privilégié parraine d'autres Clients Privilégiés (et soumet le formulaire de distributeur accompagné de tous les documents nécessaires), il devient Distributeur. Le premier rang en tant que Distributeur est celui d'Associé.



*Les revenus des distributeurs varient en fonction de nombreux facteurs. Les revenus indiqués dans cette brochure ne garantissent aucun résultat particulier, mais montre ce qui est possible sur la base de l'historique des données, de l'engagement personnel et du niveau de compétence d'un large éventail de distributeurs 4Life. Toute référence à un revenu, implicite ou explicite, obtenu grâce au programme Life Rewards Plan™ est fournie à titre indicatif uniquement.

110620_EU_fr ©2020 4Life Trademarks, LLC. Tout droit réservé. Pour utilisation en Europe.