

# CONTRATO DE VENTA MULTINIVEL CON DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE - REVENTA ENTRE 4LIFE RESEARCH COLOMBIA LLC – SUCURSAL COLOMBIA Y DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE



Edificio Office Point  
Carrera 15 No 98-42  
Bogotá - Colombia  
www.4life.com

PBX: (1) 2191600 (Bogotá) - línea gratuita nacional 01 8000 116010  
email: colombia@4life.com

Nuevo  Modificado  Patrocinador telefónico No. de Distribuidor \_\_\_\_\_

## INFORMACIÓN DE SOLICITUD

Por favor use un bolígrafo y oprima fuertemente para que todas las copias queden claras.

Fecha \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

Solicitante o Compañía (Apellido/Primer Nombre/Inicial del Segundo Nombre) \_\_\_\_\_ Cédula \_\_\_\_\_

Nombre del co-solicitante o persona contacto (Apellido/Primer Nombre/Inicial del Segundo Nombre) \_\_\_\_\_ Cédula \_\_\_\_\_

Domicilio: \_\_\_\_\_ Ciudad \_\_\_\_\_

Marque las casillas que correspondan:  Dentro del límite de la ciudad  Fuera del límite de la ciudad \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

País ( ) ( ) ( ) Fecha de nacimiento \_\_\_\_\_

Número telefónico en casa \_\_\_\_\_ Número telefónico en el trabajo \_\_\_\_\_ Número telefónico celular \_\_\_\_\_ Número de fax @ \_\_\_\_\_

## DOMICILIO PARA ENVÍOS DEL DISTRIBUIDOR (Sírvese llenarlo si el Domicilio para envíos es diferente de el Domicilio postal) Dirección electrónica \_\_\_\_\_

Domicilio: \_\_\_\_\_ Ciudad \_\_\_\_\_ País \_\_\_\_\_ nestam \_\_\_\_\_

Marque las casillas que correspondan:  Dentro del límite de la ciudad  Fuera del límite de la ciudad \_\_\_\_\_

## INFORMACIÓN DEL MATRICULADOR\* (Persona que lo inscribió en 4Life) Número telefónico en el Domicilio para envíos \_\_\_\_\_

Nombre de Matriculador (Apellido/Primer Nombre/Inicial del Segundo Nombre) \_\_\_\_\_ Número de identificación del matriculador # \_\_\_\_\_ Número de teléfono ( ) ( ) Número de fax ( ) ( )

## INFORMACIÓN DEL PATROCINADOR\* (SOLICITANTE: Su enlace directo de línea ascendente) (MATRICULADOR: Usted tiene la opción de colocar a este solicitante en un nivel diferente de su primer nivel)

Nombre de Patrocinador (Apellido/Primer Nombre/Inicial del Segundo Nombre) \_\_\_\_\_ Número de identificación del patrocinador # \_\_\_\_\_ Número de teléfono ( ) ( ) Número de fax ( ) ( )

**Certifico que soy mayor de edad (18 años) según la Ley Colombiana. He leído cuidadosamente los términos y condiciones que aparecen en este contrato, las normas y procedimientos y el Plan de Mercadeo de 4Life. Yo aseguro que al firmar este contrato no estoy violando ningún otro acuerdo, ni contrato en el cual participe.**

**FIRMA SOLICITANTE:** \_\_\_\_\_

**FECHA:** \_\_\_\_\_

**FIRMA CO-SOLICITANTE:** \_\_\_\_\_

**FECHA:** \_\_\_\_\_

**Complete y envíe una copia de este contrato por correo electrónico a Colombia@4life.com o entréguelo directamente en cualquier oficina de 4Life Colombia a nivel nacional.**

**La información que ha incluido en este contrato sólo podrá ser modificada dentro de diez días (10) a partir de la fecha de inscripción, con autorización de su Matriculador y Patrocinador originales.**

## TÉRMINOS Y CONDICIONES

Este Contrato se suscribe entre **4LIFE RESEARCH COLOMBIA LLC – SUCURSAL COLOMBIA**, entidad legalmente constituida en Colombia e identificada con el NIT 900.020.293-1 (en adelante “**4LIFE**”) y el **Distribuidor Independiente** que se identifica en el encabezado de este Contrato (en adelante el “**Distribuidor**”). En conjunto **4LIFE** y el **Distribuidor** se denominarán **LAS PARTES**.

**1. OBJETO DEL CONTRATO:** El presente contrato reglamenta la relación entre **4LIFE** y el **Distribuidor Independiente**, en virtud de la cual el **Distribuidor** se vincula a la red multinivel de mercadeo de **4LIFE**, con el objeto de comprar, consumir, y vender productos **4LIFE** a clientes finales, generando una red multinivel de mercadeo, a cambio de las comisiones y/o bonificaciones, derivados de la compra de producto a **4LIFE**, establecidos en el **Plan de Compensación -Life Rewards Plan** que se anexa a este Contrato.

### 2. Obligaciones y Derechos del DISTRIBUIDOR. El DISTRIBUIDOR tendrá las siguientes obligaciones y derechos:

Mediante la firma del presente contrato, el **Distribuidor** entiende que adquiere la calidad de distribuidor independiente de **4LIFE**, y acepta conocer y cumplir con las obligaciones y responsabilidades inherentes a los **Distribuidores Independientes de 4LIFE** de acuerdo con el Contrato y sus anexos denominados **Políticas y Procedimientos**, y **Plan de Compensación - Life Rewards Plan** (también referido como Plan de Mercadeo y Compensación), los cuales hacen parte integral de este Contrato, y todos en conjunto se denominarán el Contrato. El Distribuidor declara que ha leído este Contrato y todos los documentos incorporados por referencia, y acuerda cumplir y estar sujeto a los términos y condiciones que contienen, que principalmente se refieren a compra de producto por el Distribuidor y su red de Mercadeo. Bajo el presente Contrato, el Distribuidor no presta servicios a **4LIFE**.

- Aceptar y cumplir el objeto del presente Contrato y manejar los negocios relacionados con **4LIFE** con honestidad y de acuerdo con las buenas costumbres comerciales y las leyes aplicables, desarrollando una conducta en armonía con el interés público, evitando toda práctica descortés, engañosa, falsa o falta de ética.
- Asumir por su propia cuenta y riesgo todos los costos y gastos que demanden sus actividades relacionadas con **4LIFE**.
- Solicitar y pagar los pedidos de productos **4LIFE**, de conformidad con los requisitos estipulados en las **Normas y Procedimientos** y recibirlos, al igual que pagar los gastos administrativos definidos en las **Normas y Procedimientos**.
- Cumplir con las metas y objetivos definidos en las **Normas y Procedimientos** y el **Plan de Compensación -Life Rewards Plan** incluyendo la compra y venta de productos de **4LIFE** para obtener los bonos, comisiones.
- Presentar honestamente el producto de **4LIFE**, y abstenerse de realizar diagnósticos médicos o hacer referencia a los productos de **4LIFE** con argumentos de salud.
- Explicar el **Plan de Compensación - Life Rewards Plan** de **4LIFE** y hacer uso únicamente de la publicidad diseñada y/o aprobada previamente por **4LIFE**.
- Cumplir con las políticas de garantía del producto y de devolución establecidas para sus compras y las de sus clientes.
- Direccionar las inquietudes de los medios de comunicación y autoridades a **4LIFE**, para que ésta última se encargue de representar sus intereses.

- i)** Afiliarse al sistema de salud, EPS, y pagar la seguridad social, retenciones, deducciones, tasas, impuestos y demás rubros requeridos por ley, y proveer a **4LIFE** de la evidencia de dichos pagos cada vez que sea requerido, y llevar contabilidad, si aplica.
- j)** Recibir las comisiones y/o bonificaciones que le correspondan, entendiéndose que su remuneración consistirá únicamente en comisiones y/o bonificaciones por la compra de productos de **4LIFE**, suya y de su línea descendente; y no recibirá comisiones por el solo hecho de firmar el Contrato, o por el solo hecho de inscribir a otros en el programa, ni por el solo hecho de participar en el desarrollo de una red de mercadeo. El Distribuidor no irá a otras personas que es posible recibir ingreso alguno simplemente por inscribir a otros en el programa, y acuerda que no hará divulgaciones o declaraciones al vender los productos de **4LIFE**, o al patrocinar a otros posibles distribuidores que no sean aquellas que se encuentren en la literatura aprobada por **4LIFE**. Las comisiones y/o bonificaciones serán pagadas mediante transferencia bancaria, como se indica en el Anexo al presente Contrato.
- k)** El **Distribuidor** reconoce y acepta que **4LIFE** tendrá derecho a deducir, retener o a compensar de sus comisiones y/o bonificaciones cualquier cantidad pendiente y no pagada por compras de productos de **4LIFE**, o cualquier otro dinero que el **Distribuidor** adeude a **4LIFE**.
- l)** El **Distribuidor** entiende que no se le garantiza ningún ingreso, ni se le asegura ninguna utilidad o éxito, y que es libre para fijar su propio horario y para determinar su propio método de compra y venta. Como **Distribuidor** reconoce que ni **4LIFE**, ni su patrocinador han hecho afirmación alguna garantizando recibir ganancias ni declaraciones algunas sobre ganancias esperadas que podrían ser resultados de sus esfuerzos como Distribuidor.
- m)** El **Distribuidor** reconoce que de acuerdo con la estructura de pago del **Plan de Compensación –Life Rewards Plan**, éste como **Distribuidor** se podrá, eventualmente beneficiar de esta estructura multinivel por las comisiones y/o bonificaciones basadas en las compras de su línea descendente en la red de mercadeo que él o ella desarrolla, por lo que el **Distribuidor** reconoce que el propósito de ser parte y desarrollar una red de mercadeo es ser elegible, ganar comisiones y/o bonificaciones por las compras realizadas por dicha red a **4LIFE** a través de puntos (LP), y que el sólo hecho de desarrollar tal red no genera ninguna comisión y/o bonificación al **Distribuidor**.
- n)** El **Distribuidor** podrá formular a **4LIFE**, preguntas, consultas y solicitudes de aclaración relativas a los productos vendidos por **4LIFE**, o sobre el contenido, alcance y sentido de cualquiera de las cláusulas del Contrato y de la forma en que opera el **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**.
- o)** Abstenerse de vender, ofrecer, importar o de cualquier manera comercializar en Colombia, productos que no hayan sido autorizado por **4LIFE**, o que no cuenten con los registros sanitarios o permisos para ser importados y/o comercializados en Colombia, en la medida en que dicha actividad puede generar un grave perjuicio a **4LIFE**, y a cualquier comprador de dicho producto, asumiendo como Distribuidor, de manera personal, cualquier daño, o perjuicio que pueda generar a **4LIFE** o a terceros por el incumplimiento de la presente obligación.
- p)** El **Distribuidor** acepta que las **Normas y Procedimientos**, y **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**, listas de clientes y distribuidores, material financiero, legal y de mercadeo, son propiedad de **4LIFE**, y que contienen información confidencial de **4LIFE** que deberá mantenerse en reserva durante la vigencia de este Contrato y con posterioridad a su terminación. El **Distribuidor** únicamente podrá darle uso a dicha información y documentación en virtud del desarrollo del negocio de **4LIFE**.
- q)** El **Distribuidor** no tiene derecho de actuar a nombre de **4LIFE**, ni tiene la autoridad, derecho, ni el poder de suscribir un acuerdo o contrato o en ninguna manera crear una obligación por **4LIFE**, ni tomar una decisión por **4LIFE**.
- r)** El Distribuidor estará sujeto a las sanciones disciplinarias que se especifiquen en las **Normas y Procedimientos** vigentes en la fecha de comisión de la infracción, las cuales serán aplicadas por **4LIFE** por la violación o descasto de cualquier término o disposición del Contrato.

### 3. Obligaciones y Derechos de 4LIFE. 4LIFE tendrá las siguientes obligaciones y derechos:

- a)** Dar a conocer al **Distribuidor** este Contrato junto con sus anexos.
- b)** Mantener una oficina abierta al público y ofrecer datos de contacto de **4LIFE** para acceso de los Distribuidores.
- c)** Solicitar y mantener los registros sanitarios de los productos **4LIFE**, así como cualquier permiso requerido por las autoridades para la ejecución de su negocio en Colombia.
- d)** Brindar capacitación al Distribuidor sobre los productos y la forma de comercializar la red multinivel de **4LIFE**.
- e)** Despachar los pedidos solicitados, siempre que éstos hayan sido previamente pagados y cumplan con los requisitos establecidos en las **Normas y Procedimientos**.
- f)** Entregar oportunamente al **Distribuidor** los pagos, bonos y/o comisiones de conformidad con el **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**.
- g)** Atender al Distribuidor para aclarar cualquier pregunta y/o consulta respecto de este Contrato, los productos **4LIFE** y la forma en que opera el **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**.
- h)** Cumplir los requisitos legales y la normatividad vigente en Colombia.
- i)** **4LIFE** se reserva el derecho a modificar de manera unilateral las **Normas y Procedimientos**, y **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**, dando aviso por escrito a todos los Distribuidores a través de las publicaciones oficiales de **4LIFE** distribuidas a los **Distribuidores** o a través del sitio web oficial de **4LIFE**. Dichas modificaciones entrarán en vigencia a partir de la fecha de publicación en los materiales oficiales de **4LIFE**. En el evento que el **Distribuidor** no esté dispuesto a aceptar las modificaciones a las **Normas y Procedimientos**, y **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**, deberá notificarlo por escrito a **4LIFE** con anterioridad a su entrada en vigencia. En cualquier caso que el **Distribuidor** continúe su negocio con **4LIFE**, realice pedidos o reciba comisiones y/o bonificaciones, se entenderá que existe una aceptación de las versiones actualizadas de las **Normas y Procedimientos**, y **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**.
- 4.** Los **Distribuidores** son contratistas independientes y no son compradores de una franquicia o de una oportunidad de negocio. El Contrato entre **4LIFE** y sus **Distribuidores** Independientes no crea una relación empleador / empleado, agencia, compañía o empresa conjunta o joint-venture entre la Compañía y el **Distribuidor**. Así las cosas, los **Distribuidores** Independientes no serán tratados como un empleado en la medida que no prestan servicios, ni para propósitos de seguridad social, o para propósitos tributarios. Todos los **Distribuidores** son responsables del pago de impuestos generados a raíz de la remuneración percibida como **Distribuidor** y de su seguridad social.
- 5.** La vigencia del Contrato será de un (1) año a partir del momento de aceptación por parte de **4LIFE**, y será prorrogable previa aceptación de **4LIFE**, con el pago por el **Distribuidor** del cargo administrativo de renovación. Sin embargo, cualquiera de las partes podrá darlo por terminado en cualquier momento mediante aviso por escrito a la otra parte con una antelación no menor a treinta (30) días calendario. Este Contrato también podrá darse por terminado de manera inmediata cuando el Distribuidor incumpla el Contrato, las **Normas y Procedimientos**, o el **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**.
- 6.** Al terminar este Contrato el mismo se liquidará, y **4LIFE** pagará al **Distribuidor** los pagos causados y debidos con las retenciones de ley que sean aplicables, sin que con posterioridad a la liquidación o pago, se generen pagos adicionales; y en consecuencia, el **Distribuidor** renuncia a partir de ese momento a presentarse como **Distribuidor** de **4LIFE** y usar sus marcas y/o logos, a comprar productos de **4LIFE** al precio establecido para los **Distribuidores**, y cesarán los derechos a recibir los beneficios establecidos en el **Plan de Compensación - Life Rewards Plan**. Los derechos y obligaciones de las partes serán los siguientes: (a) cualquier y todas las deudas que el **Distribuidor** debe a **4LIFE** serán exigibles inmediatamente; (b) dentro de los quince (15) días siguientes a la terminación, el **Distribuidor** devolverá todos los materiales de mercadeo, información confidencial, y cualquier otro documento de **4LIFE** que tenga el **Distribuidor**. El **Distribuidor** no debe divulgar ninguna información confidencial ni material de mercadeo; (c) el **Distribuidor** no tiene el derecho de reclamar ningún derecho, título o interés relacionado con la propiedad intelectual goodwill o marcas; (d) el **Distribuidor** no utilizará las marcas de **4LIFE**, directa o indirectamente; y (e) **4LIFE** sólo enviará las órdenes de productos que han sido establecidas y aceptadas antes de la fecha de terminación.
- 7.** El **Distribuidor** no podrá ceder el Contrato sin previa autorización por escrito de **4LIFE**. La cesión del Contrato sin el expreso consentimiento de **4LIFE**, es causal de terminación del Contrato.
- 8.** El **Distribuidor** acepta mantener indemne a **4LIFE** y sus Directores y/o empleados, por cualquier obligación, daño, multa, demanda, gasto (inclusive honorarios de abogados) o cualquier otra indemnización que fuere resultado de actos u omisiones del **Distribuidor**, en la realización y operación de su negocio dentro de la organización de mercadeo de **4LIFE** en contravención al Contrato o a la ley.
- 9.** Este Contrato y sus anexos constituyen el convenio único entre las Partes y por lo tanto, reemplaza cualquier acuerdo o comunicación suscrita con anterioridad al mismo.
- 10.** Cualquier estipulación de este Contrato que sea declarada inválida o nula no afectará las otras estipulaciones del Contrato y las Partes se comprometen a adaptar de inmediato y de buena fe las estipulaciones que reemplacen las declaradas nulas o inválidas siguiendo el espíritu de éstas.
- 11.** Mediante la firma del Contrato el **Distribuidor** comprende, acepta y autoriza a **4LIFE** (su casa matriz o filiales) para recolectar, obtener, usar, compartir, transferir, ceder la información personal entregada a **4LIFE** con motivo de sus actividades en la organización de mercadeo **4LIFE** de manera total o parcial a terceras personas, incluyendo a otros Distribuidores en línea descendente y/o entidades afiliadas, de acuerdo con las leyes aplicables referente a la transferencia de datos personales. El **Distribuidor** conoce y acepta que tiene el derecho y obligación de actualizar sus datos personales cuando estos cambien, o cuando sea solicitado por **4LIFE**.
- 12.** El **Distribuidor** podrá obtener Información Personal de sus clientes o de otros **Distribuidores**, por lo que deberá guardarla y usarla (independientemente de la manera en que la haya obtenido o de la persona que la haya entregado), exclusivamente para fines de su negocio en **4LIFE**, y en cumplimiento de las leyes aplicables. El **Distribuidor**: (i) podrá utilizar únicamente la información de terceros para su propio negocio en **4LIFE** pero no para otros fines; (ii) deberá cumplir con las políticas de protección de información consagradas en la legislación Colombiana, especialmente con la Ley 1581 de 2012, sobre protección de datos personales, y demás leyes aplicables. El **Distribuidor** autoriza a **4LIFE** a usar su nombre, fotografía, historias personales o similares en el material publicitario o de promoción de **4LIFE**, sin remuneración alguna a cambio.
- 13.** Toda renuncia o abandono de un derecho de parte de **4LIFE** con relación a cualquier violación de este Contrato deberá ser por escrito y ser firmada por un funcionario autorizado de **4LIFE**. La renuncia o abandono de un derecho de parte de **4LIFE** con relación a cualquier violación por el **Distribuidor** a este Contrato no tendrá efecto ni deberá interpretarse como renuncia o abandono del mismo derecho u otros derechos relacionados con violaciones anteriores o posteriores.
- 14.** Al firmar y entregar/Enviar este contrato a **4LIFE**, el **Distribuidor** autoriza a **4LIFE** (su casa matriz o filiales) a enviarle comunicaciones por correo electrónico a la dirección aquí registrada.
- 15.** Este Contrato está sometido a la jurisdicción y las leyes de Colombia.
- 16.** Cláusula Compromisoria. Toda controversia o diferencia relativa a este contrato, se resolverá por un Tribunal de Arbitramento, que se sujetará al reglamento del Centro de Arbitraje y conciliación de la Cámara de Comercio de Bogotá, de acuerdo con las siguientes reglas: El tribunal estará integrado por un (1) árbitro designado por las partes de común acuerdo. En caso de que no fuere posible, el árbitro será designado por el Centro de Arbitraje y Conciliación de la Cámara de Comercio de Bogotá, a solicitud de cualquiera de las partes. El Tribunal decidirá en derecho.

# PLAN DE COMPENSACIÓN – LIFE REWARDS PLAN

## - Plan de Compensación de 4Life -

El **Life Rewards Plan** es el Plan de Compensación de **4Life** en el cual **4Life** realiza el pago de bonos y/o comisiones a los Distribuidores Independientes (los "Distribuidores") de acuerdo con el **CONTRATO DE VENTA MULTINIVEL CON DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE** celebrado entre **4LIFE RESEARCH COLOMBIA LLC – SUCURSAL COLOMBIA** y el **Distribuidor**. Para efectos de la liquidación de los pagos a Distribuidores, **4Life** utiliza un sistema de puntos (LP), según se ilustra a continuación.

### 1. Obtención de Puntos (Life Points o "LP") y Liquidación de pagos al Distribuidor por el sistema de puntos

Un Distribuidor obtiene LP por dos eventos, así: (i) LP derivados de la compra de producto a **4Life** directamente por el Distribuidor; y (ii) LP derivados de la compra de producto a **4Life**, por distribuidores que hagan parte de la línea descendente del Distribuidor. Cada producto de **4Life** genera para el Distribuidor una cierta cantidad de LP, bien sea cuando lo compra de manera directa, o cuando el producto es adquirido por la línea descendente del Distribuidor. Los LP que genera cada producto están disponibles en la página web [www.4life.com/colombia](http://www.4life.com/colombia), dentro del kit de bienvenida de **4Life** o adquiriendo el catálogo de productos disponible a la venta. Por ejemplo, un Distribuidor A compra 100LP, su primer nivel B compra 100LP, entonces para A esa compra de B significará una bonificación de 2% sobre los LP. El Distribuidor A compra 100LP, su segundo nivel C compra 100LP, entonces para A esa compra de C significará una bonificación de 25% sobre los LP. Así sucesivamente, de acuerdo con la tabla de Bono Generacional.

• **Bono Generacional:** Corresponde al pago al Distribuidor por los puntos (LP) generados por la organización, y distribuidos entre los Distribuidores según el rango obtenido, de acuerdo con la siguiente tabla/liquidación:



Los pagos son realizados a los Distribuidores siempre y cuando legalicen y cumplan con la entrega de los documentos y las condiciones establecidas por **4Life** para cada tipo de bono. Estos documentos son: **CONTRATO DE VENTA MULTINIVEL CON DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE**, copia de la cédula de ciudadanía, copia del RUT, y datos de la cuenta bancaria en la cual el distribuidor autoriza que se realice la transferencia electrónica correspondiente a su comisión y/o bono.

### 2. Periodicidad del Pago.

Los pagos a los Distribuidores se realizan mensualmente a través de transferencia electrónica a la cuenta bancaria que tengan registrada con **4Life**, previa presentación de la cuenta de cobro o factura con el lleno de los requisitos legales, cuando aplique. Sin perjuicio de lo anterior, **4Life** realizará ciertos pagos de manera acelerada ("**Rapid Rewards**") a los Distribuidores sujeto al cumplimiento de ciertos requisitos, así:

• **Rapid Rewards ("Bono Rápido"):** Es un bono pagado al distribuidor que matricule a un nuevo distribuidor y/o Cliente Preferencial (Consumidor). El valor del bono, es pagado separadamente al bono generacional, y es equivalente al 25% (o el 15% para el nivel asociado) del total de LP de la primera compra que realice el nuevo distribuidor matriculado y de todas las compras que realice el Cliente Preferencial (Consumidor). El matriculador recibirá el 25% y el distribuidor inmediatamente arriba en la línea ascendente recibirá el 2%. Este bono se paga diariamente, al siguiente día hábil a la generación, siempre y cuando, al momento de generarse cumpla las condiciones de pago referidas. Si no se cumplen las condiciones, se pagará junto con el Bono Generacional.

• **Reembolso Personal:** Corresponde al 25% que recibe cada Distribuidor por los LP personales en exceso de 100 LP que realice mensualmente. Se paga de la misma manera que el Bono Rápido, es decir, diariamente, al siguiente día hábil a la generación, siempre y cuando, al momento de generarse cumpla las condiciones de pago referidas. Si no se cumplen las condiciones, se pagará junto con el Bono Generacional.

Los bonos referidos en la sección 4 abajo, son generados de forma independiente y pagados mediante una transferencia electrónica a la cuenta de cada Distribuidor el día 20 de cada mes o día hábil siguiente si éste es festivo. Los valores de las bonificaciones son calculados entre el 9 y el 12 de cada mes, para el mes anterior calendario vencido (ej. entre el 9 y 12 de mayo, se calculan los bonos del mes calendario abril inmediatamente anterior).

### 3. Rangos

Hay siete rangos en el **Plan de Compensación - Life Rewards Plan**, que pueden generar bonos adicionales a los Distribuidores cuando en un periodo mensual determinado obtengan la calificación de un rango específico, según se indica en la presente sección. Cada rango tiene diferentes requisitos que deben ser cumplidos para poder calificar para las comisiones que son pagadas por cada rango. Ser reconocido con un rango específico en un mes determinado no garantiza el pago de ese mismo rango en periodos futuros, pues cada mes el Distribuidor debe cumplir con los requisitos de calificación al rango deseado. Para obtener los bonos anteriormente mencionados, los Distribuidores deben calificar, de acuerdo con la siguiente tabla:

#### Calificaciones

	Asociado	Lider	Diamante	Diamante Presidencial	Diamante Internacional	Diamante Internacional Oro	Diamante Internacional Platino
* LP mensuales	50	100	100	100	100	100	100
LP de Envío Automático*/Envío Automático de respaldo mensual (No aplica para Colombia)	0	100	100	100	100	100	100
Distribuidores inscritos personalmente con 100 LP/mes (al menos la mitad debe ser de primera línea)	0	4	6	8	10	12	12
LP de grupo mensuales en los primeros 3 niveles sin compresión	0	0	3,000	10,000	20,000	20,000	20,000
Línea**	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	3 Diamantes Internacionales***	3 Diamantes Internacionales Oro
Volumen mensual de la organización	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	250,000	1,000,000

#### Incentivos

#### BONOS

	Bono del Power Pool y Great Escape de 4Life (3% de Life Points de la empresa)			Bono del Premier Pool (2% de Life Points de la empresa)		Bono del Platinum Pool (1% de Life Points de la empresa)	
1° Nivel	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2° Nivel	15%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3° Nivel	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%

#### COMISIONES

4° generación	6%	12%	12%	12%	12%
5° generación	3%	3%	3%	3%	3%
6° generación	3%	3%	3%	3%	3%
7° generación	2%	2%	2%	2%	2%
8° generación	2%	2%	2%	2%	2%
9° generación	2%	2%	2%	2%	2%
10° generación	2%	2%	2%	2%	2%

Infinity Payout Levels

**INFINITY PAYOUT**

\*Life Points (LP): A cada producto que incluye una comisión de **4Life** le es asignado un valor de puntos el cual es usado para calcular las comisiones del distribuidor.

\*\* Las líneas deben ser separadas y tener como mínimo un distribuidor en el rango indicado o un rango superior. Los distribuidores que califican en las líneas no tienen que estar en el primer nivel.

\*\*\* Deben tener por lo menos 3 Líneas de Diamantes internacionales, cada uno por lo menos 50.000 LP para calificar.

Los Infinity Payout de **4Life** para cada generación continúan siendo pagados hasta que se interrumpen por otro distribuidor de posición similar o superior. Por lo tanto el Plan de Incentivos **Life Rewards** de **4Life** continúa proporcionándole incentivos mas allá de 10 niveles. Este aspecto exclusivo del Plan de incentivos **Life Rewards** puede superar ampliamente el pago de otras empresas de redes de mercadeo.

#### 4. Bonificaciones adicionales por rangos, eventuales, variables y compartidas.

En adición al Bono Generacional, hay tres posibles bonos que los distribuidores pueden ganar por medio del **Plan de Compensación – Life Rewards Plan**, y otros incentivos como participar en sorteos de viajes, así:

- **Bono Power Pool:** Cuando se cumplen los siguientes requisitos y condiciones: (a) El Distribuidor matricule a tres (3) nuevos distribuidores en el mismo mes con 100 LP cada uno; (b) que el Distribuidor adquiera directamente por lo menos 100 LP personales; (c) Que cada uno de los ellos (matriculador y matriculados) compren 100LP cada uno también al siguiente mes; y (d) que todos hayan entregado su documentación completa, podrán acceder al pago del **Bono Power Pool**. El **Bono Power Pool** está comprendido por una bolsa específica, variable y ocasional (denominada "**Power Pool**"), que depende del resultado global de la organización de los Distribuidores que clasifican al "**Power Pool**" generada mes a mes, que se distribuye de manera proporcional entre todos los distribuidores a nivel mundial que clasifiquen al Bono Power Pool en el respectivo periodo, y que hayan cumplido las anteriores condiciones. Adicionalmente, entre todos los distribuidores a nivel mundial que participan en el **Bono Power Pool** se realizan sorteos eventuales y no habituales para obtener el **Great Escape**, que es un viaje con todo pago a algún destino internacional, para dos personas. El **Great Escape**, también se puede obtener por requisitos de calificación que se definen anualmente y de tiempo en tiempo por la compañía.
- **Bono Premier Pool:** Está comprendido por una bolsa específica, variable y ocasional (denominada "**Premier Pool**"), que depende del resultado global de la organización, generada mes a mes que se de distribuye de manera proporcional entre todos los distribuidores que califiquen al rango de **Diamante Internacional** y hacia arriba en el respectivo periodo.
- **Bono Platinum Pool:** Está comprendido por una bolsa específica, variable y ocasional (denominada "**Platinum Pool**"), que depende del resultado global de la organización, generada mes a mes que se de distribuye de manera proporcional entre todos los distribuidores que califiquen al rango de **Diamante Internacional Platino** en el respectivo periodo.

## DEFINICIONES DE 4LIFE

Para comprender el **Plan de Compensación – Life Rewards Plan** de **4Life** es importante tener claros los siguientes conceptos:

**LP:** Es el valor asignado a cada producto. Las comisiones y/o bonificaciones de los distribuidores dependen del total de puntos generados por cada Distribuidor en su red. Las comisiones y/o bonificaciones se calculan a COP\$2.400 (dos mil cuatrocientos pesos por 1USD).

**Matriculador:** El matriculador es un distribuidor de 4Life que inscribe personalmente a un nuevo distribuidor de **4Life** y/o Cliente Preferencial (consumidor) en su red, o línea descendente.

**Patrocinador:** El patrocinador es la persona directamente arriba de un distribuidor, pero no siempre es la misma persona que el matriculador.

**Upline (Línea ascendente):** Los distribuidores de línea ascendente son esos distribuidores que fueron matriculados antes que un distribuidor particular y que están arriba en la organización.

**Downline (Línea descendente):** Los distribuidores de línea descendente son distribuidores o clientes preferidos (consumidores) que son puestos bajo un distribuidor en particular en la organización.

**Cliente Preferido (consumidor):** Es alguien que no quiere hacer el negocio de los productos con **4Life** (ganar comisiones y/o bonificaciones y matricular distribuidores), pero está interesado en consumir el producto y quiere tener su propia cuenta para hacer órdenes más fácilmente. Este tipo de personas pagan el mismo precio de los productos que un Distribuidor.

**Distribuidor:** Es alguien que se inscribe con **4Life** para hacer el negocio de **4Life** (autoconsumo, y comprar para re-vender el producto, y matricular distribuidores). Es la persona que recibirá comisiones y/o bonificaciones por hacer el negocio y deberá cumplir ciertos requisitos para obtener los bonos. Se establecen los siguientes rangos de Distribuidores:

- **Asociado:** Es el Distribuidor que hace 50LP mensualmente para recibir bonos.
- **Líder:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP para recibir sus bonos. Debe matricular a cuatro (4) Distribuidores, mínimo dos (2) en su frontalidad y cada uno debe realizar 100LP mensualmente.
- **Diamante:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP, matricula a seis (6) Distribuidores cada uno de ellos con 100LP, mínimo tres (3) son frontales y logra obtener tres mil (3.000) LP en sus tres primeros niveles.
- **Diamante Presidencial:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP, matricula a ocho (8) Distribuidores cada uno de ellos con 100LP, mínimo cuatro (4) son frontales y logra obtener diez mil (10.000) LP en sus tres primeros niveles. Adicionalmente, tiene dos (2) líneas con Diamantes calificados.
- **Diamante Internacional:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP, matricula a diez (10) Distribuidores cada uno de ellos con 100LP, mínimo cinco (5) son frontales y logra obtener veinte mil (20.000) LP en sus tres primeros niveles. Adicionalmente, tiene dos (2) líneas con Diamantes Presidenciales.
- **Diamante Internacional Oro:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP, matricula a doce (12) Distribuidores cada uno de ellos con 100LP, mínimo seis (6) son frontales y logra obtener veinte mil (20.000) LP en sus tres primeros niveles. Adicionalmente, tiene tres (3) líneas con Diamantes Internacionales, doscientos cincuenta mil puntos (250.000) en su red y tres (3) líneas cada una con cincuenta mil (50.000) LP en su red.
- **Diamante Internacional Platino:** Es el Distribuidor que compra mensualmente 100LP, matricula a doce (12) Distribuidores cada uno de ellos con 100LP, mínimo seis (6) son frontales y logra obtener veinte mil (20.000) LP en sus tres primeros niveles. Adicionalmente, tiene tres (3) líneas con Diamantes Internacionales Oro y un millón (1.000.000) de LP en su red.

**Línea Frontal:** Un distribuidor frontal es cualquier persona que ha sido inscrita en el primer nivel de un distribuidor.

**Pierna:** Una línea seguida de patrocinador a patrocinador a patrocinador etcétera, en la organización. Cada distribuidor en la línea frontal es una pierna.

**Nivel:** Capas de clientes preferidos y distribuidores en la línea descendente de un distribuidor en particular.

**Generación:** Una generación corresponde a los distribuidores de varios niveles agrupados con el propósito de pago continuo dentro del Life Rewards Plan. Las generaciones de **4Life** comienzan en el cuarto nivel del plan.

**Infinity Payout:** El "**Infinity Payout**" es un bono pagado al Distribuidor por cada generación que tenga en su línea descendente, y se paga de manera mensual, siempre y cuando (i) el distribuidor tenga por lo menos el rango de Diamante; y (ii) el distribuidor no tenga en su línea descendente un distribuidor de su mismo rango (o un rango más alto) en un período específico. En caso de no cumplirse alguna de las condiciones anteriores, el **Infinity Payout** se interrumpe. El **Infinity Payout** hace parte del Bono Generacional.

**Compresión:** Si un distribuidor hace una orden inferior a 50LP durante el mes, la persona inmediata hacia abajo que sí haya realizado una compra de mínimo 50LP se mueve a la posición del Distribuidor que no cumplió. Esto aplica para el pago de comisiones y/o bonificaciones, mas no para la calificación.

**Roll Up:** Cuando un distribuidor cancela su contrato, todos los individuos en el primer nivel del distribuidor cancelado se moverán a la posición vacante de forma permanente. Si el patrocinador de un distribuidor termina, la siguiente persona en la línea ascendente se convertirá en el nuevo patrocinador. Si el matriculador de un distribuidor termina, el patrocinador o nuevo patrocinador también se convertirá en el matriculador.